KARDEMİR'DEN

251,5 MİLYON LİRA KAR

sayfa 11'de

Karabük'ün aylık ekonomi gazetesi

ekonomikarabük

www.ekonomikarabuk.com YIL 1 • SAYI 3 • MART 2018

Siyasi ve askeri başarılar ne kadar büyük olursa olsunlar, ekonomik başarılarla süslenmezlerse meydana gelen zaferler sürekli olamaz.

KARABÜK TSO MECLİS BAŞKANI TİMURÇİN SAYLAR:

"PARA MEVDUATA DEĞİL YATIRIMA DÖNMELİ"

Yatırımcı huzurlu olan ile gelir. Yatırımcı dedi kodu olan ile gelmez, yatırımcı kavga edilen ile gelmez, yatırımcı kucaklaşan, vatanını bayrağını seven, iyi insanların huzurun muhabbetin olduğu illere gelir. Bizde diyoruz ki, Karabük olarak bunu Türkiye'ye bu ülkenin en büyük dinamiklerinden bir ili olduğumuzu şehidimizin cenazesinde Türkiye ye değil bütün dünyaya göstermiş olduk. Bu şehir mayasıyla her şeyiyle taş gibi, çelik gibi bir şehir, ama şehrin ayarını hiç kimse bozmayacak dolayısıyla bu durum tadından yenmez olur.

Yani bu şu anda Karabük'te enerjide sorunun yok, suda sorunun yok, yer konusunda da sorunun yok, arsa üretmede de sorunun yok tek sorun yatırımcı getireceğiz. Geliyor mu geliyor Türkiye de 2 senede 24 tane fabrika temeli açılan kaç tane il var. Bizde bak 24 tane temel açıldı bunun kıymetini bilip yatırımcıları kucaklamamız lazım. Ne kadar yatırımcı, o kadar ekmek, o kadar ekmek o kadar huzurlu bir il demektir.

sayfa 6 ve 7'de

ABD'DEN İTHAL ÇELİK VE ALÜMİNYUMA EK VERGİ

"ABD, spesifik ülkelerle, ürünlerinin artık ulusal güvenliğimizi tehdit etmediği konusunda anlaşabilmek şartıyla gümrük tarifelerini değiştirmeye ve kaldırmaya açık kalmayı sürdürecek."

sayfa 11'de

2017 DE MEVDUAT ORANI ARTIŞ LİDERİ %50.5 İLE KARABÜK OLDU

2017'de Karabük'ün mevduatı yüzde 50.5 artarak 2 milyardan 3 milyar liraya çıktı. Artışın büyük oranda kurdaki yükselişe paralel artan döviz mevduatından geldiği görüldü.

sayfa 6'da

KARABÜK TSO YÖNETİM KURULU BAŞKAN VEKİLİ FATİH ÇAPRAZ

Ben sivil toplum örgütlerinin ülkelerin gelişiminde çok büyük bir öneme sahip olduğunu düşünüyorum. Burası maaşlı bir yer değil. Gönül ve hizmet esasına dayalı bir kurum. Zaman ne getir bilinmez ama bu kurumlar çalıştırıldığı takdirde sektör temsilcilerinin görüş ve önerileri ile projeler üretebilir, tavsiyelerde bulunabilir, ülke sanayisine, ekonomisine katkı sağlayabilir.

sayfa 2'de

YENİCE PLATFORMUNDAN HES AÇIKLAMASI

TOBB BAŞKANI RIFAT HİSARCIKLIOĞLU KARABÜK'E GELDİ

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu, Karabük Ticaret ve Sanayi Odası (KTSO) tarafından düzenlenen "Sanayi Kenti Karabük'ün Ekonomik Geleceği" konulu istişare toplantısına katılmak ve Karabük Üniversitesi TOBB Teknik Bilimler Yüksek Okulu'nun açılışını yapmak üzere ilimize geldi.

Yenişehir Büyük Kulüpte düzenlenen "Sanayi Kenti Karabük'ün Ekonomik Geleceği" konulu istişare toplantısına TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu,protokol, sanayiciler ve iş adamları katıldı.

sayfa 8'de

KOSGEB İL MÜDÜRÜ SERHAT SAYGIN

KOSGEB Karabük İl Müdürlüğü olarak bugüne kadar veri tabanımıza 4281 işletme kayıt olmuştur.

Uygulamalı girişimcilik eğitimleri kapsamında 4881 kursiyere eğitim verilmiş olup kursiyerlerin 2986'sı erkek 1895'i bayan girişimcidir.

sayfa 5'de

HİSARCIKLIOĞLU'NDAN ÜRETEN ELLER'E ATÖLYE SÖZÜ

Karabük TSO Kadın Girişimciler Kurulu ve Üreten Eller Kooperatifi Başkanı Nuray Alpboğa'nın üretim atölyesi talebine tamam dedi.

sayfa 7'de

KARABÜK TSO YÖNETİMİ ULUSLARARASI BERLİN TURİZM FUARINDA

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Timuçin SAYLAR ve Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay Özcan Dünyanın en büyük turizm fuarı Uluslararası Berlin Turizm Fuarı'nda şehrimizi temsil etmek amacıyla katıldılar.

Fuara 186 ülkeden yaklaşık 10 bin firma katılıyor.

Turizm ülkesi olan Türkiye'den birçok katılımcı ülkemizi fuarda tanıttı

ITB BERLIN
THE WORLD'S LEADING TRAVEL TRADE SHOW®

sayfa 3'de

PANCAR ŞEKERİNDEKİ OYUN

Şahi ÇOŞKUN | Kimya Yüksek Mühendisi
Kastamonu ve Turhal Şeker Fabrikaları Eski İşletme Müdürü

şeker dosyası

Şeker Fabrikaları satılmasın... Tamam da?
Nişasta Bazlı Şeker kotası rekor seviyelere çıkartılırken,
Pancar üreticisi 500 bin kişiden 200 binlere düşerken,
Son 20 senede obezite, kanser ölümleri artarken...
Ey güzel Halkım...
Neredeydiniz? Şimdi iş ciddiye binince boşladık..
Dövünmeye !
KİRLİ GİZLİ PAZARLIKLAR...
GÜZEL HALKIM, UYAN!

sayfa 3'de

SAFRANBOLU TSO MOLDOVA VE GAGAUZ ZİYARETİ GERÇEKLEŞTİRDİ

Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası üyesi 30 kişilik işadamı grubu Moldova'nın başkenti Kişinev ve Gagauz Özerk Cumhuriyeti'nin başkenti Komrat'a bir iş gezisi düzenledi.

sayfa 2'de

ELİN OĞLU
Çelik Sanayiinde Sendikalar
Osman GÜLDEMİR
6'DA

GEMİSİNİ YÜZDÜREN KAPTAN...
Nuray ALPBOĞA
7'DE

2017 ÖDEMELER BİLANÇOSU GELİŞMELERİ: CARİ AÇIK SİNYAL VERİYORU
Serdar VARLIK
9'DA

ŞİRKETLERDEN HABERLER

Ekonomi Karabük Gazetesi olarak içerik zenginliğimize değer katacak, yerel anlamda firma tanıtımından, yatırım haberlerine kadar birçok bilginin yer alacağı bu sayfayı hazırladık.

Sayfa 10'DA

SAFRANBOLU TSO MOLDOVA VE GAGAUZ ZİYARETİ GERÇEKLEŞTİRDİ

Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası üyesi 30 kişilik işadamı grubu Moldova'nın başkenti Kişinev ve Gagauz Özerk Cumhuriyeti'nin başkenti Komrat'a bir iş gezisi düzenledi. Moldova Ekonomi ve Altyapı Bakanı Cyril Gaburici, Türk yatırımcıların inşaat, bilgi teknolojileri, telekomünikasyon ve hafif sanayi sektörlerinde ülkelerine yatırım yapabileceklerini belirtti.

Safranbolu TSO Meclis Başkanı Ahmet Şahin ve Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Acar başkanlığındaki işadamları heyeti ilk olarak Gagauz Özerk Cumhuriyeti 1. Başkan Yardımcısı Vadim Ceban ile bir araya geldi. Türk işadamlarına Gagauzya ve Moldova'nın yatırım imkânlarını anlatan Ceban, ülkede yatırım yapacak girişimcilerin hem Moldova, hem de Gagauzya'nın teşviklerinden ayrı ayrı yararlanabileceklerini kaydetti.

Ceban: "Gagauzya yatırım cenneti"

Moldova'nın nüfus ve yüzölçümü açısından büyük bir ülke olmamasına rağmen yatırım imkânları açısından ciddi avantajlara sahip olduğunu belirten Vadim Çeban, "Bir tarafımız bir AB ülkesi olan Romanya, diğer tarafımız ise Ukrayna, ülkemizin etrafında 36 derece döndüğünüzde çevremizdeki tüm ülkelerle serbest ticaret anlaşmamız var, ayrıca 2016 yılında da tarım ve sanayi alanında serbest ticaret anlaşması imzaladık" dedi.

Türk sanayi ürünlerinin Moldova'ya sıfır gümrük vergisi ile girdiğine dikkat çeken Gagauz Özerk Cumhuriyeti Başkan Yardımcısı Ceban, " Türk yatırımcıların burada yapacağı üretimler Avrupa, Rusya, Ukrayna, Beyaz Rusya gibi ülkelere de gümrük vergisi olmadan ihraç ediliyor. Hedefimiz Türk yatırımcıları ülkemize getirmek, burada üretim yapmalarını ve istihdam oluşturmalarını sağlamak. Maliyetlere baktığınızda bu ülkeye yatırım yapmak sizler için çok avantajlı" şeklinde ifade etti. Moldova devletinin teşviklerinin yanında Gagauz Özerk Cumhuriyeti yönetimi olarak da yatırımcılara teşvikler sunduklarını belirten Ceban şunları söyledi:

"Biz özerk bir bölgeyiz ve Kişinev'e sormadan da kararlar alabiliyoruz. Son zamanlarda Gagauzya olarak büyük bir gelişim içerisindeyiz. Türkiye hükümetinden, belediyelerden ve başta TİKA olmak üzere diğer kurumlardan büyük destekler alıyoruz. Büyükelçimiz Hulusi bey ve Ticaret Müşavirimiz Alper bey bize büyük destek veriyor. Ayrıca Başbakan Binali Yıldırım'da geçtiğimiz yıl bizleri ziyaret etti, kısacası Türkiye en büyük destekçimiz. Yalnızca TİKA'nın geçtiğimiz yıl yaptığı yatırım 10 milyon avro."

Gagauzya'nın özerkliğini Türkiye sayesinde kazandığına da vurgu yapan Vadim Ceban, "O dönemde Cumhurbaşkanı Süleyman Demirel bizleri ziyaret ettiğinde 'Nüfusunuz ne kadar?" diye sordu. Bizde kendilerine 250 bin cevabını vermiştik. O da o 'Bu doğru değil, sizin nüfusunuz 70 milyon 250 bin' cevabını vermişti, çünkü o zaman Türkiye'nin nüfusu 70 milyondu, biz kan kardeşiz ve ilişkilerimizi sürekli güçlendirmek istiyoruz" dedi.

Gagauzya'nın genel Moldova kanunlarının yanında kendi teşvik yasasını da uyguladığını belirten Başkan Yardımcısı Vadim Çeban; ***" Biz Gagauzya'ya yatırım yapan bir girişimcinin tüm ihtiyaçlarını karşılıyoruz. Doğalgaz, elektrik, telekomünikasyon ve kanalizasyon gibi gerekli olan yatırımları devlet olarak yapıyoruz. Ayrıca 250 bin dolara kadar makine yardımı yapıyor, bunu devlet olarak yatırımcılara ödüyoruz. Bunun dışında 250 bin dolar ve üzeri yatırım yapıp gelir vergisi ödeyen girişimcilerin ödediği vergileri bir yıl sonra iade ediyoruz. Gagauzya genelinde üç serbest bölge belirledik ve buralarda yatırım yapan müteşebbisler bu imkânlardan faydalanabiliyor. Gerekli izinleri almak için de sizi yormuyor, devlet olarak biz sizin için koşturuyoruz. Kısacası havaalanından sizi alıyor, gerekli tüm izinler tamamlanasıya kadar sizinle birlikte oluyoruz"*** açıklamalarında bulundu.

Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Acar ise, ***"Odamız 1906 yılında kurulan, Türkiye'nin en eski odalarından biri. Değişik sektörlerde yaklaşık 700 üyemiz var. Şehir olarak turizm ağırlıklı bir kentiz. Çünkü UNESCO kültür mirası listesinde yer alan bir şehiriz. Amacımız üyelerimizin yurtdışına açılmalarını, Türk girişimci gücünü dost ve kardeş ülkelerde sergilemelerini sağlamak. Bu anlayışla yola çıktık ve yaklaşık 30 kişilik bir üye grubumuzla Moldova ve Gagauzya'ya bir gezi düzenledik"*** dedi.

Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Ahmet Şahin ise; **"Gagauzlar bizlere 'kan kardaşlarımız' şeklinde hitap ediyor. Bizde bir Osmanlı şehrinden geliyoruz. Aynı kanı ve aynı ruhu taşıyan sizin gibi değerli insanlarla birlikte olmaktan büyük gurur duyuyoruz. İnşallah bugün attığımız ilk adımlar gelişerek devam edecek, gerek kültürel gerekse ticari olarak çok daha ileriye gidecek, buna yürekten inanıyoruz"** dedi.

Safranbolu TSO heyeti daha sonra Gagauz Özerk Cumhuriyeti'nin başkenti Komrat'ı ziyaret etti. Yerel yönetimin Ekonomi Bakanı Tatyana Doncheva ve Gagauzya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Mihail Pashalı tarafından başkanlık binasında karşılanan heyet, Gagauzya ile ilgili bilgiler aldı, ülkede faaliyetlerini sürdüren işadamları ile bir araya geldi. Gagauz yetkililer, ilk kez bu kadar güçlü bir işadamı grubunun ülkelerini ziyaret ettiklerini belirtirken, ziyaretten duydukları memnuniyeti dile getirdi. Ekonomi Bakanı Gaburici; "Türk işadamlarını ülkemize bekliyoruz"

Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası heyeti Moldova ziyaretinin ikinci gününde ise ülkenin Ekonomi ve Altyapı Bakanı Cyril Gaburici tarafından kabul edildi. Meclis Başkanı Ahmet Şahin, Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Acar, Meclis Üyeleri Cengiz Ünal, İsmail Hayri Boyacı ve Ahmet Savaş'tan oluşan heyet, T.C Ticaret Müşaviri Alper Erdil ile birlikte bakanlık makamında kabul eden Bakan Gaburici, Moldova hükümeti olarak Türk işadamlarıyla her türlü işbirliğini yapmaya hazır olduklarını belirtti.

Türkiye ile her zaman iyi ve sıcak ilişkiler içerisinde olduklarına dikkat çeken, Ekonomi ve Altyapı Bakanı Cyril Gaburici, bu ilişkileri geliştirmek amacıyla bu yıl içerisinde ortak bir iş forumu düzenleyeceklerini de sözlerine ekledi. Ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getiren Gaburici, Türk işadamlarının Moldova'da yapılacak özelleştirme ihalelerine girmelerinden ve serbest bölgelere yatırım yapmalarından mutluluk duyacaklarını ifade etti.

"Odalar arasında işbirliği protokolü"

Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası, Moldova ziyareti kapsamında, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğinin ülkedeki karşılığı olan, Moldova Ticaret ve Sanayi Odası ile de bir işbirliği ve kardeşlik protokolü imzaladı. Moldova Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Sergiu Harea ve Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Acar tarafından imzalanan protokol doğrultusunda, her iki tarafın üyeleri arasında işbirliğinin gelişmesi, ticari faaliyetlerin artırılması, ortak projelerin geliştirilmesi gibi alanlarda işbirliği yapılacak.

"Başkanlardan gezi değerlendirmesi"

Üç günlük gezi ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Ahmet Şahin ve Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Acar, " Son derece verimli ve dolu dolu bir gezi oldu. Avrupa'nın ortasında kalpleri bizlerle atan, gözleri Türkiye'ye bakan Gagauz kardeşlerimizle bir araya geldik, dost ülke Moldova'nın en üst düzey isimleri tarafından kabul edilerek, dost iki ülkenin insanları olarak neler yapabiliriz sorusuna cevap aradık. Amacımız dünya kenti Safranbolu'muzun işadamlarını da dünyaya açmak, onların faaliyetlerine uluslararası değerler katmak. Bu muhteşem organizasyonun hazırlanmasında bizleri bir dakika yalnız bırakmayan, T.C Kişinev Büyükelçisi Hulusi Kılıç beyefendiye, Ticaret Müşavirimiz Alper Erdil'e, Gagauz Özerk Cumhuriyeti Başkan Yardımcısı Vadim Ceban'a, bizleri kabul eden, vakit ayıran, siyaset ve iş dünyasının değerli temsilcileri tüm dostlarımıza ayrı ayrı şükranlarımızı sunarız" dedi.

KARABÜK TSO YÖNETİM KURULU BAŞKAN VEKİLİ FATİH ÇAPRAZ

Şirketiniz hakkında biraz bilgi alabilir miyiz?

Çaprazoğlu Demir Çelik Sanayi ve Ticaret A.Ş. farklı ebatlarda demir ve çelik mamulleri üreten bir haddehane ve aynı zamanda ticaretini yapan bir firmadır. Firmamız 1960 yılında aile şirketi olarak Vergili Koll. Şti. adı altında faaliyetine başlamıştır. Mehmet Vergili ve Nazım Çapraz (enişte-kayınbirader) iki ortaklı kurulan şirket zaman içerisinde büyümüş ve anonim şirket statüsünü almıştır. 2000 yılından itibaren Çaprazoğlu Demir Çelik olarak ticari hayatımıza devam etmekteyiz.

2017 yılını nasıl geçirdiniz? 2018 yılından neler bekliyorsunuz?

Demir ve çelik sektörü olarak 2017 yılını beklentilerimizin üzerinde bir performans ile kapattık. Ülkemizin içinde bulunduğu şartlar ile birlikte, tüm dünyada demir cevheri ve hurda fiyatlarında ki artış, uzak doğu ülkeleri özellikle Çin'in ithal alımlarını hızlandırması bu performans da etkili olduğunu düşünüyorum. 2018 yılı ise ülkemizin istikrarı, döviz kurlarının hareketleri, diğer ülkelerden gelecek olan talepler, yurt içi inşaat sektöründe ki büyüme ve hammadde tedariki konusundaki sıkıntılarımız göz önünde bulundurulduğunda zor bir yıl geçireceğimizi düşünüyorum. Öte yandan Çin'de kapasite kısıntıları ve yeniden yapılandırma programı, arzın dünya genelinde sınırlı kalmaya devam edeceği beklentisi olumlu sinyaller olarak kabul edilebilir.

Sektör olarak Karabük ülke genelinde hangi noktada?

Malum olduğu üzere Karabük, ülkemiz de ilk ağır sanayi tesisinin temellerinin atıldığı bir şehir. Bugüne kadar birçok kişi şehirde kurulu bulunan tesislerden emekli oldu ve hala daha çalışmaya üretmeye devam ediyor. Bu sayede Karabük olarak önemli bir farkımız şehirde bir demir kültürünün oluşmuş olması. Demir Çelik fabrikasının temelinin atılmasıyla birlikte zaman içerisinde irili ufaklı birçok haddehane Karabük'te faaliyete geçti ve istihdam kapısı oldu. Yıllar içerisinde 60 civarında olan haddehane sayısı ekonomik imkânsızlıklar yüzünden 15 adet haddehane sayısına kadar düştü. Fakat bu haddehanelerin diğer illerdeki tesislerden farklı kılan en önemli özelliği, üretebildiği çeşitli ticari profil diye adlandırdığımız, bu mamulleri üretebilme özelliğidir. Bu sayede kimsenin zahmetli ve maliyetli olması nedeniyle üretmek istemediği köşebent, profil, kare, lama ve düz yuvarlak demirleri hem iç hem de dış pazarlar için üretmekteyiz. Dolaysıyla konteynır bazında bu malzemeler yurtdışı pazarlara ihraç edilmektedir. Orta vade de kurulacak olan Filyos limanını bu açıdan çok önemsemekteyiz.

Nasıl bir büyüme modelimiz var? Gelecek için ne gibi projelerimiz var?

Son yıllarda Kardemir AŞ heyecan ve gurur verici bir şekilde yatırımlar yapıyor. Bu yatırımlar sektörümüzün ve Karabük'ümüzün gelişmesi açısından çok önemli. Bununla birlikte üzerinde yoğun bir şekilde çalıştığımız ve kamulaştırma kararı alınan yeni kurulması planlanan Karabük İhtisas Metal ve Metal Ürünleri Organize sanayi bölgesi var. Şirket olarak uzun vade de bu OSB'de yatırım yapmayı düşünüyoruz. Kardemir'in yapmış olduğu ve üretimini genişlettiği ürünler sayesinde kurulacak olan OSB'ye yan sanayi ürünleri işleyen tesislerin kurulacağını ümit ediyorum.

Amerikan hükümeti çelik sektörü ile bir karar alıp gümrük vergilerini yükseltti. Bu ne anlama geliyor?

ABD yüksek vergilerle çelik ithalatının önünü kesmeyi hedefliyor. Türk çelik ihracatına ağır bir darbe vurulacaktır. ABD'ye Türkiye'nin çelik ihracatında önemli bir yer tutuyor ancak son yıllarda haksız yere açılan anti-damping davaları sektöre kan kaybettiriyor. Üniversite eğitimimi Kanada'da aldığımdan dolayı, bu ülkelerin nasıl korumacı bir yapıya sahip olduklarını iyi bilirim. Bunu yapma nedenleri kendi yerel üreticilerini korumak istemeleri. Benim önemle üzerinde durmak istediğim konu bu. Bizim de ülke olarak kendi üreticilerimizi korumamız gerekiyor. Karabük'te kurulu bulunan haddeciler olarak en büyük sıkıntımız yeterli hammadde yani kütük demir temin edememememiz. Yurt içinde üretilen fazla kütük demir yurtdışına yarı mamül olarak satılmakta. Bizler yurt dışından kütük demir getirmek istediğimiz zaman ciddi oranda gümrük vergisine tabiyiz. Bizim büyüklerimizden talebimiz, Türkiye'de üretilen yarı mamül olan kütük demirin yurt içindeki üreticilere satılması ve işlenmiş olarak katma değeri yüksek mamüle dönüştükten sonra yurtdışına satılması. Kapasitelerimizi dolduramadığımız takdirde yurt dışından getirmek istediğimiz kütüklerde gümrük vergilerinin düşürülmesi. Yine bu konu ile alakalı olarak bizler üretim yapabilmek için hammadde bulamazken, maalesef inşaat demiri ithalatında gümrük vergisi sıfırlanmış ve sektör savunmasız bırakılmıştır. İnşaat demirine uygulanan %30 ithalat vergisi 1 Ocak 2018 itibarıyla tamamen kaldırıldı. Bu durum ihracatı düşürmekte, cari açığı ve işsizliği arttırmaktadır. Nasıl başka ülkeler sektör bazında kendi üreticilerini korumak için uğraşıyorlarsa bizimde ülke olarak her sektörde üreticiyi koruyarak ekonomiyi sürdürülebilir bir hale getirmemiz gerekiyor. Diğer biri tehlike de Türkiye'ye gelebilecek kalitesiz demirin önü açılmış oldu.

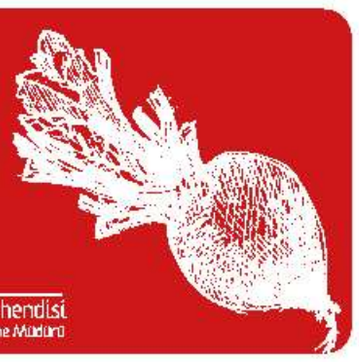
Siz aynı zamanda Karabük Ticaret ve Sanayi odasında başkan yardımcısı ve metal sektörü başkanısınız. 2018 yılında oda ve borsa seçimleri var. Tekrar aday olmayı düşünüyor musunuz?

2004-2008 yılları arasında Karabük Ticaret ve Sanayi Odası meclis üyeliği yaptım. 2014 yılında tekrar sektörümüzün önde gelenleri bu görevi uygun gördüler ve tekrar Ticaret ve Sanayi odamızda görev aldım. Ben sivil toplum örgütlerinin ülkelerin gelişiminde çok büyük bir öneme sahip olduğunu düşünüyorum. Burası maaşlı bir yer değil. Gönül ve hizmet esasına dayalı bir kurum. Zaman ne getir bilinmez ama bu kurumlar çalıştırıldığı takdirde sektör temsilcilerinin görüş ve önerileri ile projeler üretebilir, tavsiyelerde bulunabilir, ülke sanayisine, ekonomisine katkı sağlayabilir.

Son olarak neler söylemek istersiniz?

Ulu önder ATAÜRÜK "Tam bağımsızlık, ancak ekonomik bağımsızlıkla mümkündür" demiştir. Onun gösterdiği yolda ilerleyerek, üreterek, çalışarak ülkemizi çok daha iyi seviyelere çıkarabiliriz. Biz büyük bir aile olmak, yeni iş ortakları edinmek ve ülkemiz ile birlikte büyüme derdindeyiz. Müşteri ihtiyaçları çerçevesinde beklentileri maksimum düzeyde karşılayacak üretimi gerçekleştirmek, adı kalite ve dürüstlük ile birlikte anılmakta olan firmamızı demir çelik imalatı alanında önemli kılmak istiyoruz. 2018 yılının sektörümüz açısından ve ülkemiz açısından hayırlı bir sene olmasını diliyoruz.

PANCAR ŞEKERİNDEKİ OYUN



Şahi ÇOŞKUN | Kimya Yüksek Mühendisi
Kastamonu ve Turhal Şeker Fabrikaları Eski İşletme Müdürü

şeker dosyası

Şeker Fabrikaları satılmasın...
Tamam da? NBŞ kotası rekor seviyelere çıkartılırken, Pancar Üreticisi 500 bin kişiden 200 binlere düşerken, Son 20 senede obezite, kanser ölümleri artarken... Ey güzel Halkım... Neredeydiniz? Şimdi iş ciddiye binince başladık... Dövünmeye!

Pancar tarımını tehdit eden özelleştirme değildir!

Nişasta Bazlı Şeker Üreticilerinin, kotalarının arttırma çabası, şeker sektörünün tamamını ele geçirme projesidir. Şeker Fabrikalarının özelleştirilmesi ile pancar şekeri üretimi gerileyecektir. Bu fabrikaların hangi yokluklar içerisinde kurulduğunu, gittikleri yerlerde sosyal ve kültürel hayata getirdikleri canlılığı, hayvancılığa ve çiftçilere katkısını, dolaylı ve doğrudan yarattıkları istihdamı iyi bilmek gerekir.

Tarımın ve çiftçinin kan ağladığı ülkemizde yaklaşık 200 bin çiftçi ailesinin geçimini sağladığı, Cumhuriyetimizin en büyük kazanımlarından olan şeker fabrikaları için bir kere daha düşünelim!!!

Türkiye şeker üretimi açısından kendine yetebilen bir ülkedir hatta ve hatta ihracatını yaptığımız ender mamullerden birisidir. Şeker fabrikalarının yıllık kapasitesi 2,5 milyon ton civarında, yıllık şeker tüketimimiz ise 2,0 milyon ton düzeylerindedir. Şeker üretimi pahalı değildir. Türkiye'de şekerin maliyeti 600 dolar/ton., Fransa'da da 600 dolar/tondur.

Fransa, NBŞ üretimi yerine şeker pancarı tarımını teşvik etmektedir. Neden mi? Çünkü NBŞ bazlı şekerin insan sağlığı üzerindeki etkilerini çok iyi bilmektedirler. Biz ise NBŞ ile üretilen gıda maddeleri üzerindeki etiketlerde uyarı işaretlerini hala koyamadık.

Ayrıca, sadece üretim maliyeti düşünmek bizleri hataya sürükler. Ülkemize, Çiftçimize ve Üretimimize katkıları göz ardı edilemez. DOSTLAR! Fransa, tarımını nasıl desteklerse Türkiye de tarımını ve çiftçisini aynı şekilde desteklemeye mecburdur.

Türkiye 2000'li yıllara kadar şekerimizi pancardan üretirken gaflet uykusundaki politikacılar tarafından ABD'den ithal edilen Kemal Derviş pancardan şeker üretimini pahalı bulup, şeker yasası ile pancar üretimine kota getirdi.

Böylece ülkemiz Nişasta Bazlı Şeker ile tanıştı. Bu kanunda NBŞ kotası, dünyanın hiç bir ülkesinde görülmeyen derecede (Genel Üretimin %10'u olarak) kanunlaşmış, yıl 2001, bu rakamın %50 oranında artırılıp azaltma yetkisi de Bakanlar Kuruluna verilmiştir. Nedense Bakanlar Kurulları bu oranı hep artırmışlardır. Sonrasında Monsanto, Cargill gibi Rockefeller'ın emperyalist şirketleri Türkiye de, destek aldığı işbirlikçileri ile büyük oyunlarını oynamaya başladılar. **OYUN, BÜYÜK OYUNDUR!**

Türkiye, dünyada pancar üretiminde 4. büyük ülkedir. %65'lik Ortadoğu şeker pazarını elinde tutmaktadır.
Cargill'in Hedefi de, Ortadoğu'daki bu doğal şeker pazarını NBŞ pazarına dönüştürmektir.
KİRLİ GİZLİ PAZARLIKLAR... GÜZEL HALKIM, UYAN!

Şeker pancarlarından üretilen şekerin yerini nişasta bazlı şeker mi alacaktır?

Maalesef bunun cevabı EVET

Mısır şurubunun fiyatı, pancar şekerine göre ton başına 250-300 dolar daha ucuzdur.
Bu da tercih edilmesinin tek ve tek sebebidir.

TÜRKİYE'DE İNSANA VERİLEN DEĞER...

NBŞ üretiminde ana hammadde mısırdır. Türkiye'nin yıllık mısır üretimi 2 milyon ton ve tüketimi ise 3 milyon ton civarındadır. Yani Türkiye mısır açığını kapatmak için her yıl 1-1,5 milyon ton mısır ithal etmek zorundadır. Bu ithalatın büyük bölümü de Arjantin ve ABD gibi GDO'lu mısır üreten ülkelerden yapılmaktadır.

Türkiye 'KOBAY' ÜLKEMİDİR?

Emperyalizmin küresel firmalarından olan ve GDO'lu tarım ürünleri üreten Cargill firması 2000'li yılların başında Türkiye'de üretime başladı. Sonra Cargill, Türkiye'de büyürken ulusal şekerleme firmalarımızdan birisi ile NBŞ/Früktoz üretiminde ve kullanılmasında Cargill'in büyük destekçisi, müşterisi ve hatta ortağı olmuştur.

Cargill'in amacı , pancar tarımına engel olarak pancar çiftçisini yok etmektir!!!

Bu da yetmeyecek GDO'lu mısırdan üretilecek Früktoz şurubu ile Türk halkını zehirleyerek genç ihtiyar demeden herkesi hasta edecektir. Kronik hastalıkları salgına dönüştüren Früktoz şurubu Fransa, Hollanda, Avusturya ve İngiltere'de yasak... Biz ne yaptık? Früktoz şurup tüketimine devam... Avrupa'da kişi başına NBŞ tüketimi 1 kilo... Türkiye'de ise 6 kilo !!! Ve ne acı ki sürekli artıyor... Şimdi çıkıp "Şeker fabrikaları zarar ediyor satıp kurtulalım" denmektedir. Nişasta bazlı şekeri ülkemize dayatan ABD, Cargill şirketini kullanarak şeker sanayimize darbe vurmaktadır. Bütün bu saldırıların nihai amacı ürettiği ürün kapasitesini yıllık 1 milyon tona çıkarmak ve pancar üretim kotasını düşürtmektir.

NBŞ TOKLUK hissi vermez... Kanserden kalp hastalıklarına ve karaciğer yetmezliğine kadar birçok kronik hastalığa yol açmaktadır. Hangi gıdada ne kadar NBŞ kullanıldığı meçhul. Daha ucuz kola, Daha çok Früktoz şurubu(zehir). Üç büyük kola üreticisi düşük maliyetle karlarına kar katıyorlar... Türkiye'de gıda terörü artıyor... Denetimler de yetersiz...

Son zamanlarda kamuoyu oluşmasıyla birlikte Mısır şurubunun zararları T.C. Sağlık Bakanlığı Bilim Kurulu tarafından belgelendi... Kararlar 12 Bilim adamının oy birliği ile alındı. Bilim Kurulu neslin korunması için gerekli önlemlerin alınmasını ve Türkiye'de de NBŞ kotaların biran önce düşürülmesini istedi. Temennimiz bundan sonraki süreçte yeni bir şeker kanunu tasarısı ile NBŞ kotasının max. %2 ye indirilmesi ve NBŞ üretimin çok sıkı bir denetime alınmasıdır.

Türkiye'de izlenmesi gereken tek doğru yol şeker pancarı kotasının korunmasıdır.

Yeni Kanun Tasarısı Taslağı ile düşünülen Kota artırımı ile ilgili değişiklikler TBMM'de Üretim Reformu Paketi'nden çıkartılmalıdır Şeker sektörü ve pancar tarımı özelleştirme ile bir şey kaybetmez... Bu halk NBŞ ile mücadele yapamazsa şeker sektörü NBŞ tarafından teslim alınır... Uyan artık kendine gel ey halkım!!!

Şeker pancarında kota uygulaması Türkiye'nin gerçekleri doğrultusunda yeniden düzenlenmelidir. NBŞ kotaları AB seviyesinde uygulanmalıdır. Aksi takdirde telafisi mümkün olmayan sonuçlar doğacak, hastalıklı bir toplum olma sürecimiz hızlanacak ve dünyanın kanser oranı en yüksek ülkesi haline geleceğiz. ALLAH GÖSTERMESİN !!!

En güzel Çözüm... Pankobirlik, yerel yönetimler ve iyi yatırımcılarla ortak olarak fabrikaları almak ve çalıştırmak... En güzel Çözüm... Çiftçi üretecek, fabrikalar pancar şekeri üretecek, çıkan küspe ile hayvancılık kazanacak, yöre halkı kazanacak... Genç Nesiller sağlıklı olacaktır...

Her kademesinde 30 yıl emek verdiğim şeker fabrikalarının kapatılmadan çalışacağına inanmak istiyorum... İNŞALLAH TÜRK HALKI, TÜRKİYE Cumhuriyeti KAZANACAK...

KARABÜK TSO YÖNETİMİ ULUSLARARASI BERLİN TURİZM FUARINDA

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tuncay ÖZCAN ve Meclis Başkanı Timurçin Sayların yaptığı açıklamada "Safranbolu'nun yanı sıra, Eflani, Yenice, Eskipazar ve Ovacık'ta görülmeye değer birçok tarihi ve doğal güzellikler bulunmaktadır. Yüzölçümünün yaklaşık yüzde yetmişi ormanlarla kaplı Karabük'te, macera ve doğa tutkunlarına ev sahipliği yapacak muazzam orman alanları ve kanyonlar tüm haşmetiyle ziyaretçilerini beklemektedir.

Unesco Dünya Miras Kentleri listesinde 1994 yılından beri yer alan Safranbolu tarihi ve doğal dokusuyla bir müzekent görünümündedir. Ağaç ile taşın muhteşem zarafetini yansıtan Safranbolu tam bir huzur kentidir. Eski çarşısından yükselen çekiç sesleri sizi tarihin derinliklerine sürüklerken, ateş ile camın dans ederek şekilden şekile geçişine tanıklık edersiniz. Ahşap ile demirin o heybetli buluşmasının sizde yarattığı o hayranlıkla etrafa bakarken, çarşıdan etrafa yayılan kahve kokusunu takibe koyulursunuz" dedi.

Türk- Alman Ticaret ve Sanayi Odası Genel Sekreter Okan Özoğlu ve Genel Sekreter Yardımcısı Keren Uygun ile görüşüldü.

ITB BERLIN
THE WORLD'S LEADING TRAVEL TRADE SHOW®

GELENEKTEN GELECEĞE DEĞİŞMEYEN TADIN 3.KUŞAK TEMSİLCİSİ

ERDİNÇ SEZER - İMREN LOKUMLARI

ekonomikarabük
GENÇ İŞ ADAMLARI DOSYASI

Sevgili Erdinç SEZER sizi önce bir tanıyalım.
1980 Safranbolu doğumluyum. İlkokulu Safranbolu Bağlar İlkokulunda, orta ve liseyi TED Karabük Kolejinde tamamladım. Lisans eğitimimi İşletme Üzerine yaptım. Evli ve 1 çocuk babasıyım.

Siz Safranbolu'nun en eski firmalarından birisinin başında bulunuyorsunuz. İMREN LOKUMLARI olarak kaç yıldır bu işi yapıyorsunuz?
1942 yılında dedem Hidayet SEZER tarafından kurulan firmamızın bu yıl 76.yılını kutluyoruz. 1982 yılında babam devralmış. Ben de çocukluğumdan beri hem satışta hem de üretimde bulundum. Tabiri caizse çekirdekten yetiştim. Üniversite eğitimimi tamamladığım 2004 yılından bu yana da işletmeyi babamla birlikte yönetiyoruz. Kendisi yıllar geçtikçe sorumluluklarını peyderpey bana devrediyor.

Siz kurum olarak hem Safranbolu'nun ekonomisine, hem tanıtımına katkı yapan markalardan birisinin 3.kuşak işletmecisisiniz. İlk kuşaktan size neler aktarıldı? Bugün kaç kişiye istihdam sağlıyorsunuz?
Dedem Hidayet Sezer bizlere sektörel olarak çok ciddi bir saygınlık ve prensiplerini emanet etti. Bunların en başında 3T kuralı geliyor. Temizlik-Terazi-Tatlı dil; bunların birarada olduğu ticaret Allah'ın da izniyle başarıyı yakalar derdi. İmren firması olarak lokum, helva, şekerleme üretimi ve satışı yanında; 2007 yılında restorasyonuna başladığımız ailemize ait konağımızda 2009 yılından beri Butik Otel olarak işlettiğimiz İmren Lokum Konak ile birlikte toplamda 80 kişiye iş imkanı sağlamaktayız.

Şimdi yeni kuşak bir işadamı olarak; AR-GE çalışmalarınız ne durumda?
Firmamızda her yıl yeni bir ürünün müşterilerimizin beğenisine sunmayı hedefledik. Bilinen klasik çeşitlerimize son dönemlerde Yeşil Fıstıklı Lokum, Gül Yapraklı Lokum ve el yapımı dolgulu çikolataları ekledik. Özellikle çikolata konusunda Envidia ismi ile yeni bir marka yarattık. Ünlü bir Belçika menşeili çikolata firmasında aldığım eğitimler sonucunda ürettiğimiz çikolatalar oldukça beğeniliyor. Envidia ismi ise İspanyolcada " İmren" mek anlamına geliyor.

Şirketinizi gelecekte nereye taşımak istiyorsunuz, hedefleriniz nedir?
Safranbolu lokumunun gerçek lezzetini daha çok kişiye ulaştırmak en büyük hedefimiz. Turizmde yaşanacak her türlü ilerleme Safranbolu'ya olan ilginin artmasına vesile olacaktır. Bu da doğal olarak bizim bilinirliğimizi artıracaktır. Teknoloji ve hijyen konularındaki tüm yenilikleri takip ediyoruz ve etmeye de devam edeceğiz.

İhracatınız ya da Safranbolu dışında satış yerleriniz var mı ya da kurumlara toptan veriyor musunuz?
Bayramlarda büyük fabrikaların müşterilerine veya çalışanlarına dağıttığı hediyelere talip oluyoruz. Zaman zaman THY nin ihalelerine giriyoruz. Bugüne kadar bu dünya markasının 3 ihalesine girdik. Çok şükür hiç elimiz boş dönmedik. Ayrıca bahsetmeden olmayacak; yaklaşık 8 yıldır Kahve Dünyası firmasının lokum ihtiyacını karşılamaktayız. Son 2 yıldır Antalya Dış hatlar terminallerindeki Free shoplara ürün veriyoruz. Bu pazar bu yıl bizim üretimimizi 2 katına çıkardı ve 20 kişilik yeni istihdam yaratmamıza fırsat verdi.

Safranbolu lokum talebinin ne kadarını karşılıyorsunuz?
2017 yılı itibariyle Safranbolu da 10'a yakın üretici bulunuyor. Bu firmaların ne sattıklarını bilemeyeceğim için kendi satışımızın Safranbolu'daki lokum satışına oranını tam olarak veremem. Bir tahminde bulunmam gerekirse %30-35 diyebiliriz.

Firma olarak yaşadığınız sıkıntılardan bahseder misiniz?
2015 yılında T.S.E Kurumunda Beyan Doğrulama Belgesi aldık. Safranlı Lokum için aldığımız bu belge Safranbolu'da bir ilktir. Safranlı Lokumun içinde yapay boya olmadığı ve ayrıca sarı rengi Safran ile verildiği TSE tarafından onaylanmış oldu. Safranbolu'da satılan boyalı lokumların, Safrana benzeyen aspir ile kaplanmış sözde Safranlı Lokumların; içinde lokum tebliğinde belirtilen miktardan bile az Antep Fıstığı içeren Çifte Kavrulmuş Lokumların her zaman şikayetçisiyiz. Çığırtkanlıkla kapatılmaya çalışılan bu olumsuzluklar Safranbolu'ya gezmeye gelenlerin gözünü boyamakta, Safranbolu turizmine zarar vermektedir. Bu sıkıntılarımızın yanında yetişmiş ya da yetişmeye azimli ara personel bulmakta yaşadığımız sıkıntılar da son yıllarda karşılaştığımız en önemli handikaplarımız.

BÖLGEMİZİN ÖNCÜ KUYUMCULUK AİLESİNDE BAYRAK 4.KUŞAK DA

BALAMİR TOKER - TOKERLER KUYUMCULUK ve İNŞAAT

ekonomikarabük
GENÇ İŞ ADAMLARI DOSYASI

Balamir toker.1984 Karabük doğumluyum. İlk-orta-lise eğitimimi TED Karabük kolejinde tamamladıktan sonra İstanbul Bilgi Üniversitesi İşletme-İktisat bölümünde lisans eğitimi aldım. Evli ve bir çocuk babasıyım.
2008 yılında aktif ticaret hayatına başladım. Halen devam etmekte olan kuyumculuk faaliyetlerimize 3 yıl İstanbul da sürdürüp 2011 yılında Karabük e döndüm. Takip eden yıllarda kuyumculuğa ilave olarak inşaat ve iletişim sektörlerine adım attık. Toker inşaat ve yankı elektronik olarak halen aktif faaliyet göstermekteyiz. Babam Hüsnü Toker'inde inşaat mühendisi olması ve 1989 da rahmetli amcam Zeki Toker ile kurdukları inşaat firmasını şu an biz çocukları olarak devam ettirmek aslında var olan tecrübeleri bugüne aktarmak; hem işimize ışık tutuyor hem de yapacağımız hataların önüne geçiyor.

Ben kuyumculukta 4.kuşağım. Büyük dedemiz Sabri Toker'den süregelen bu mesleğe; dedem Salim Toker'den sonra babam Hüsnü Toker devem ettirmişler ve şimdide Balamir Toker olarak ben devam ediyorum. Bu durumun bize kattığı en büyük olgu; geçmişe yakışır bir şekilde bu ticari hayatı sürdürmek; büyüklerimizin yarattığı değerleri üzerine koymak hem bir motivasyon kaynağı, hem de neyi nasıl yapmam gerektiği konusunda bir yol gösteriyor. Tabii ki kuşaklar arası fikir ayrılıkları her zaman yaşanmış ve yaşanacaktır. Fakat bu ayrılığı tecrübe-yenilik olarak harmanlayıp uygulayabilirsek bence o zaman çok güzel işler ortaya çıkıyor.
Başarılı olmaktan benim anladığım, her ne satıyorsanız ürün-hizmet fark etmez; kendinizi tüketici yerine koymak bu işi çok kolaylaştırıyor. İşler kendiliğinden rayına giriyor alanda satanda bu işten mutlu ayrılıyor. Yarattığınız katma değer de sizin içinize siniyorsa başarı kendiliğinden geliyor. Büyüklerimiz hiç bir zaman bu yada şu işi yapacaksınız devam edeceksiniz diye baskı kurmadı üzerimizde. Ancak her ne yaparsanız yapın, kendinize ailenize yakışanı yapın. Her zaman para kazanamazsınız ticaret bu; ama yaptığınız işin güvenirliği ve kalitesini kaybetmemelisiniz. Tabi bu güven olgusu yıllar sonra oluşuyor ve ne iş yaparsanız yapın bir adım önde başlıyorsunuz.
Önümüzdeki dönemlerde ekonomik olarak dar boğazlardan geçebiliriz, bu durum kısa yada uzun sürebilir, ekonomik iniş çıkışlar bizim bir gerçeğimiz, geçmiş yıllarda duyduğumuz ve yaşadığımız hep böyle olmuştur. Benim görüşüm bu tip durumları ne kadar hazırlıklı olduğunuzdur. Böyle dönemlerde ayakta kalmak ve kendinizi olasılıklara karşı hazır tutmaktır. Dedem Salim Toker'in çok sevdiğim bir lafı vardır; **"oğlum çok para kazanacağım diye kendinizi zorlamayın; az harcayın"** der. Belki de şu günlerde uygulanmasına daha çok ihtiyaç duyulan bir öğüttür.

TADI DAMAKLARDA KALAN LEZZET KİLCİOĞLU PİDE

MEHMET KİLCİOĞLU - KİLCİOĞLU PİDE İŞLETME MÜDÜRÜ

ekonomikarabük
GENÇ İŞ ADAMLARI DOSYASI

Sizi Tanıyabilirmiyiz
Ben Mehmet Kilcioğlu 1980 Safranbolu doğumluyum. Devraldığımız bu bayrağı, büyüklerimizden öğrendiğimiz bilgilerle başarıya taşımayı hedefliyorum.

Rahmetli amcanız Muhsin Kilcioğlu'nun oğlu Cengiz Kilcioğlu ile birlikte Karabük'ün en gözde mekanlarından birisinin yönetimini üstlendiniz nasıl bir çalışma sisteminiz var ki hala cazibe merkezisiniz?
Öncelikle belli bir program çerçevesinde yönetmeniz gerekli işlerinizi. Bu program açılımına neleri katabiliyorsanız, olumlu gelişmeleri görebiliyorsunuz zaten. Piyasa güncellemelerini de iyi analiz etmek gerekiyor elbette. ve en önemlisi de, çok severek yaptığınız her işte başarısızlık imkansız gibi birşey.

Amcanız bir ekoldü Karabük'te. Tüm alışverişini kendisi yapardı. Siz de aynı titizliği gösteriyormusunuz?
Evet Muhsin bey herbirimizin ekolüydü. Örnek bir kişiliğiyle tanınırdı. Sağlığında faydalanabildiğimiz hiç bir konudan, asla taviz vermiyoruz. Bu vesile ile kendisini bir kez daha yad ediyoruz.

Gelecekte Karabük sizlere kalacak biz gazete olarak her sektörden kardeşlerimize dokunmaya çalışarak projelerini öğreniyoruz. siz de yıllar içerisinde nasıl bir karabük düşünüyorsunuz.
Bu koca sanayii kentinin, daha da gelişmesi ile birlikte ilçelerdeki turizm potansiyellerinin artması ve en önemlisi de gelecek kaygısı taşımayan gençlerin, korunun doğasının, saygı gören yaşlılarının devam ettiği Karabük düşlüyorum.

ÇIRAKLIKTAN GELEN YETENEK SAF ALTIN KUYUMCULUKTA 2.KUŞAK

YASİN GÜLDEMİR - SAF ALTIN KUYUMCULUK

ekonomikarabük
GENÇ İŞ ADAMLARI DOSYASI

Sizi tanıyabilir miyiz?
Ben 1980 Safranbolu doğumluyum. İlk , orta ve liseyi TED Karabük kolejinde okudum. Daha sonra babamın yanında işe başlayarak eğitime devam etmedim. Vatani görevimi yaptıktan sonra babamla beraber iş hayatıma sorumluluk da yüklenerek devam ettim. Evli ve 1 çocuk babasıyım. Kardeşlerimle beraber şirketlerimizde değişik görevlerde çalışıyoruz.

Çalışma hayatında nasıl bir hikayeniz var?
Babam yörede sektörün önde gelenlerindendir. Kendisi bu işe çekirdekten yetişmiştir. Çıraklıktan başlamıştır. Birgün beni karşısına aldı ve dedi ki " Oğlum sen belli ki bu işi yapacaksın eğitimine ara verdin. Hiç kusura bakma bu işin alfabesi çıraklıktır. Merdivenleri teker teker çıkacaksın." Diyerek beni de bu işin mutfağında pişirdi. Ben de çıraklık yaptım. Çünkü kendisi de ustasından öyle görmüş. Rahmetli Saffet Toker amcamız babamın ustasıydı. Mekanı cennet olsun. O da ustasından öyle görmüştür.
Artık işyerini yönetecek duruma geldiğinde babam bana Atamerkez'deki kuyumcu dükkanımızın yönetimini verdi. Halen işyerinde 4 çalışanımla beraber, bu işi yapıyorum.

Yani klasik bir aile şirketisiniz?
Aynen öyle. Karabük'teki kuyumculuğun kökeni Safranbolu'lu ustalardır. Bence ahillik geleneğine dayanıyor. Bayrağı her alan bir yükseğe taşımak zorundadır. Ya da yok olmak zorunda.
Türkiye'deki aile şirketlerinin yapısında bu vardır. Yukarıda söylediğim gibi babamız bize iş ahlakı, dürüstlük, hakkaniyet öğretti. Çünkü bu sektörde başarılı olmanın temeli güvendir. Aslında esnaflığın temeli de budur.
Biz de babamızı örnek alarak, götürüyoruz. Sektör bizi nereye kadar sürüklerse gidebildiğimiz kadar gideceğiz.

Başka iş kollarınız var mı?
Bir de inşaat şirketimiz var. Elimizden geldiğince o sektörde de kaliteli ve kullanışlı işyeri ve konutları yapmaya çalışıyoruz.

Kuyumculuk sektörü ülkemizde ve Karabük'te 2017 yılını nasıl geçirdi?
Aslında her sektörde olduğu gibi bizde de bir daralma var. Geçmiş yıllarda mevsimsel duraksamalar olurdu. Ama son yıllarda süreklilik arz etmeye başladı bizde. Bunun birçok nedeni var. Bir kere altın fiyatları çok yükseldi. Dövizdeki dalgalanma, dünyadaki belirsizlik, risk faktörlerinin yüksekliği talebi oldukça düşürüyor. Her ne kadar değeri artsa da.

Altın fiyatlarının geleceğini nasıl görüyorsunuz?
Dünyadaki bu belirsizlik ve Amerikan Merkez Bankasının (FED) dünyadaki dolarlarını geri çekmesi ve bunun da sürecek olması güvenilir bir liman olan altın fiyatlarının artmasına neden olacağı düşüncesindeyim.

Gelecekte ne gibi hedefleriniz var?
Bakın bizim sektörde çok uzun vadeli projeler yapamazsın. Babamız başımızda sağ oldukça Allah uzun ömür versin. Kardeşlerimle beraber Karabük ekonomisine artı değer yaratmaya devam edeceğiz. Bir gerçek varki altın fiyatları yükseldikçe insanların satın alma gücü düşüyor. Ulusal basında çok sık okuyoruz. "Kiralık takı dönemi " diye önümüzdeki yıllarda Karabük'te de bu yaygınlaşırsa şaşırmayın. Biz şirket olarak kendimizi tüm bu olasılıklara şimdiden hazırlıyoruz. Bundan birkaç sene öncesine kadar gram altın, çeyreğin yarısı, ya da 14 ayar çeyrek görünümlü altın var mıydı?
Tüm bu gelişmeler bizi sektörde uzun dönemli projeler yaptırmıyor. Yaşayarak göreceğiz.
Gazetenize başarılar diliyorum. Yöremize hayırlı olmasını istiyorum. Bizleri de sayfalarınıza konuk ettiğiniz için teşekkür ediyoruz.

KOSGEB İL MÜDÜRÜ SERHAT SAYGIN

1990 yılında imalat sektöründe faaliyet gösteren işletmeleri desteklemek amacıyla kurulan Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı, yani sektörde bilinen adıyla KOSGEB, uzun bir süre bu hedef doğrultusunda imalat sektörünü destekleme faaliyetlerini sürdürmüştür. 2009 yılında bir kanun değişikliği ile faaliyet alanı genişleyen KOSGEB bu tarihten itibaren hizmet ve ticaret sektörlerini de hizmet alanına eklemiş ve günümüzde 3 milyon işletmeye destek veren bir kuruma dönüşmüştür. KOSGEB bu faaliyetlerini ülke genelinde 81 ilde 92 müdürlük ile yürütmektedir.

İşletmelere ve Girişimcilere destek veren bir kuruluş olan KOSGEB'den destek almak için işletmelerimizin ilgili yönetmelik kapsamında KOBİ vasfı taşımaları gerekmektedir. Yıllık çalışan sayısı 250'den az olan ve yıllık net satış hasılatı veya mali bilançosundan herhangi biri 40.000.000 TL'yi (Kırk Milyon Türk Lirası'nı) aşmayan işletmeler KOBİ olarak nitelenmekte ve KOSGEB'in hedef kitlesini oluşturmaktadır. İşletmelerimizin KOSGEB'in desteklediği sektörlerde faaliyette bulunmaları durumunda destek başvurusu yapabilmeleri mümkün olmaktadır. KOSGEB'in desteklediği sektörleri resmi internet adresimiz www.kosgeb.gov.tr'den öğrenebilirsiniz.

İŞLETMELERE SAĞLAMIŞ OLDUĞUMUZ DESTEKLERİ ANA BAŞLIKLAR ŞEKLİNDE ÖZETLERSEK

Girişimcilik Destek Programı: Kendi işini kuracak girişimci adaylarının daha sağlıklı bir şekilde projelerini hayata geçirmesine ve sürdürmesine destek olmayı amaçlayan bir program olup her zaman başvuruya açıktır.

İşbirliği Güç Birliği Destek Programı: Üç veya daha fazla işletmenin bir araya gelerek ortak sorunlarına ortak çözümler ürettiği program olup her zaman başvuruya açıktır.

Genel Destek Programı: İşletmelerimizin rutin faaliyetlerine yönelik destek programı olup her zaman başvuruya açıktır.

KOBİ GEL – KOBİ Gelişim Destek Programı: İşletmelerimize kendi ihtiyaçları doğrultusunda proje hazırlama imkânı sunmuş olduğumuz bir program olup çağrı esaslıdır.

Ar-Ge, İnovasyon ve Endüstriye Uygulama Destek Programı: İşletmelerimizin veya girişimcilerimizin arge inovasyon kapsamındaki projelerinin desteklendiği bir program olup her zaman başvuruya açıktır.

KOBİ TEKNOYATIRIM – KOBİ Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı: Arge, İnovasyon kapsamında destek almış projelerin endüstriyel aşamalarının desteklenmesine yönelik bir program olup her zaman başvuruya açıktır.

Stratejik Ürün Destek Programı: Yerli ve milli üretim hedeflerimiz kapsamında planlanan destek programı ile ithalatın azaltılması amaçlanmaktadır. Çağrı esaslı bir program olup önümüzdeki yıllarda ülke ekonomisinin yeniden şekillenmesine vesile olacağına inandığımız destek modelimizdir.

Kredi Faiz Desteği: Dönemsel olarak işletmelere sıcak nakit akışı sağlanmasına yönelik bir program olup Bakanlığımızın ve Başkanlığımızın koordinasyonunda takvime bağlanan bir destek programımızdır.

Gelişen İşletmeler Piyasası KOBİ Destek Programı: Borsa İstanbul (BIST) Gelişen İşletmeler Piyasası'nda işlem görmesinin ve sermaye piyasalarından fon temin edilmesine imkân sağlanmasının amaçlandığı destek programımızdır.

Uluslar arası Kuluçka Merkezi ve Hızlandırıcı Destek Programı: Ar-Ge ve İnovasyon faaliyetleri ülkemizde gerçekleştirilen teknolojik ürünlerin uluslararası pazarlarda yer alması, ihracatın arttırılması, yerli teknoloji yoğun başlangıç işletmelerinin gelişmiş girişimcilik ekosistemleri içerisinde yer alması için, uluslararası kuluçka merkezi kurulmasını ve işletmelerin hızlandırma programlarına katılmasını desteklemektir.

Laboratuar Hizmetleri: 9 ilde 11 adet Laboratuarımız ile KOBİ'lerimizin test analiz ve kalibrasyon ihtiyaçlarına cevap verilmektedir.

GİRİŞİMCİ DESTEK PROGRAMI

Çok geniş kitlelere hitap eden ve günümüzde en önemli destek kalemlerimizden biri olan Girişimcilik Destek Programı, kendi işini kurmak isteyen girişimcilerimiz için önemli bir araçtır. 32 saatlik Uygulamalı Girişimcilik Eğitimini tamamlayan girişimcilerimiz kuracakları işler için destek müracaatında bulunabilmektedir. Ancak bu destekten faydalanmak için mutlaka önce girişimcilik sertifikası alınması gerekmektedir. Eğitim öncesinde açılışı yapılan işletmelere destek verememekteyiz.

Girişimci adaylarımızda aranan şartlar;

- KOSGEB'e başvuru tarihi itibarı ile son 1 (bir) yıl içerisinde aynı faaliyet konusunda şahıs işletmesinin bulunmaması gerekmektedir.
- Girişimcinin tüzel kişi statüsünde kurulmuş herhangi bir işletmede %50 den fazla ortaklığının olmaması gerekmektedir. Girişimcinin kuracağı işletme Türk Ticaret Kanunu'nda tanımlı gerçek veya tüzel kişi statüsünde olmalıdır.
- Girişimcinin destek süresince başka bir işletme/kurum/kuruluşta SGK hükümlerine tabi olarak çalışmaması gerekmektedir.

Bu başvuru şartlarını sağlayan ve başvurusu KOSGEB Girişimcilik Destek Programı Değerlendirme ve Karar Kurulları'nda desteklenme kararı alınan Girişimciler aşağıda belirtilen desteklerden yararlanabilmektedir.

- İşletme kuruluş giderleri için geri ödemesiz 2.000 (iki bin) TL destek sağlanır.
- Kuruluş dönemi makine teçhizat, ofis donanım ve yazılım desteği kapsamında kuruluş tarihinden itibaren 24 (yirmi dört) ay içinde satın alınan/alınacak makine teçhizat yazılım ve ofis donanımları için geri ödemesiz olarak üst limiti 18.000 (on sekiz bin) TL destek sağlanır.
- İşletme giderleri desteği kapsamında ise kuruluş tarihinden itibaren 24 (yirmi dört) ay içinde gerçekleşen işyeri kirası ve personel net ücretleri ne yönelik olarak, aylık azami 5.000 (beş bin) TL ve toplamda geri ödemesiz olarak 30.000 (otuz bin) TL destek sağlanır.
- Sabit yatırım desteği kapsamında, işletme kuruluş tarihinden itibaren 24 (yirmi dört) ay içinde satın alınacak makine, teçhizat ve yazılım için teminat karşılığı geri ödemeli olarak 100.000 (yüz bin) TL destek sağlanır.

Destek oranlarımız 3. Bölgede bulunan ilimiz için %70 oranında olup girişimci adayımızın bayan, engelli, gazi, birinci derece şehit yakını olması durumunda bu oran %90'a çıkmaktadır.

KOBİ Teknolojik Ürün Yatırım Destek Programı kapsamında ülke ekonomisine katma değer oluşturmak, uluslar arası pazarlarda yer olarak teknolojik ürün ihracatını arttırmak ve öncelikli teknolojik alanlarda yer alan AR-GE ve yenilik faaliyeti sonucu ortaya çıkan yeni ürünleri ticarileştirmek amacıyla işletmelere 5 milyon TL'ye kadar destek sağlanmaktadır. Bu kapsamda;

1.KOSGEB ve diğer kamu kurum ve kuruluşları, desteklenen ar-ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan,
2.Yurtdışı teknoloji bölgeleri/araştırma, hızlandırıcılarda ar-ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan,
3.Yurt içi teknoloji geliştirme bölgelerinde yer alan işletmelerin, bölgede sonuçlandırdıkları ar-ge ve yenilik projeleri sonucunda ortaya çıkan,
4.Kamu araştırma enstitülerinde/merkezlerinde ar-ge faaliyetleri sonucunda ortaya çıkan,
5.Patent belgesi ile koruma altına alınan,
6.Doktora çalışması neticesinde ortaya çıkan,
7.Teknolojik Ürün (TÜR) Deneyim belgesi alan,

işletmeler bahse konu desteğe başvuru yapabilmektedirler.

Yine Stratejik Ürün Destek Programı kapsamında Proje Teklif Çağrılarında belirlenen sektörlerde yerli ve milli ürünlerin üretilmesini amaçlayan projeler için yıl içerisinde Ocak-Mart ve Temmuz-Eylül dönemlerinde işletmeler başvuru yapabilmektedirler. Yine bu destek çerçevesinde işletme başına 5 milyon TL'ye kadar destek sağlanmaktadır.

KOSGEB Karabük İl Müdürlüğü olarak bugüne kadar veri tabanımıza 4281 işletme kayıt olmuştur. Uygulamalı girişimcilik eğitimleri kapsamında 4881 kursiyere eğitim verilmiş olup kursiyerlerin 2986'sı erkek 1895'i bayan girişimcidir. Kendi işini kuran girişimci sayımız 309'dur. Bu işletmelerimizin 155'i erkek 154'ü bayan girişimcilerimiz tarafından hayata geçirilmiştir. 309 girişimcimize bugüne kadar yaklaşık 8.2 milyon TL destek ödemesi yapılmıştır.

2017 yılında diğer destek programları kapsamında 97 işletmeye yaklaşık 1.3 milyon TL destek ödemesi yapılmıştır.

2003-2017 yılları arasında verilen Kredi Faiz Destekleri kapsamında 1883 işletmemiz için 6.5 milyon TL destek ödemesi yapılarak il genelinde 60.7 milyon TL'lik kredi hacmi oluşturulmuştur.

TADI DAMAKLARDA KALAN LEZZET KİLCİOĞLU PİDE

CENGİZ KILCIOĞLU - KILCIOĞLU PİDE

Mehmet Cengiz Kılcıoğlu kimdir? İş hayatına nasıl başladı?

1967 Karabük doğumluyum. Uludağ Üniversitesi Turizm ve Otel işletmeciliği bölümü mezunuyum. Mezuniyetim sonrasında çeşitli turizm bölgelerinde otel yöneticiliği görevinde bulundum. 1992-2001 yılları arasında Demirören Holding, Yaşar Holding ve Sabancı Holding bünyelerinde satış sorumlusu ve yönetici olarak çalıştım. Kılcıoğlu Pide' nin kurucusu babam, sayın Muhsin Kılcıoğlu' nun vefatının ardından da işletmemizin sorumluluğunu yüklendim.

Siz bir markasınız. Marka olmak ve marka kalmak nasıl bir fedakarlık gerektiriyor?

Kılcıoğlu Pide 1971' de kurulduğundan bu yana, önce yöresel ardından da ulusal bir marka olmuştur. Takdir edersiniz ki marka olmaktan daha zoru marka olarak kalmaktır. Lezzetlerin, tercihlerin kısacası her şeyin çok hızlı değiştiği günümüzde, bunu sağlamanın tek yolu, maddi-manevi her türlü zorluğa rağmen sıkı bir iş disipliniyle kaliteden taviz vermemektir. Bunun için tüm ekibimizle beraber çok çalışıyoruz.

Sizi sektörde diğer firmalardan ayıran özellikler nelerdir?

Az önce de değindiğimiz gibi her şey değişiyor. Biz bölgemizde sektörümüzün en eskisi olarak bir lokomotif görevi üstleniyoruz. Sürekli yenilliklere açık olmamız, bunları çalışmalarımıza ve hizmetlerimize yansıtmamız, kalitemizden asla taviz vermememiz en önemlisi de bizimle büyüyen ve hala aynı tadı yakalayacağını bilerek bize güvenen, tercih eden 2. hatta 3. kuşak sevenlerimiz bizi farklı kılan en güçlü yönlerimiz.

Gelecekte ne gibi projeleriniz var? Yeni yatırımlarınız var mı?

Biz sürekli olarak kendimizi yenileyen ve halkımıza daha iyi hizmet verebilmek için çabalayan bir firmayız. Bu çaba her daim devam edecek.

Osman Güldemir
Ekonomi Karabük Genel Yayın Yönetmeni

ELİN OĞLU

Geçtiğimiz aylarda organize sanayide demir-çelik sektöründe yer edinmiş bir firmamız bölgenin en büyük fabrikalarından birisini yaparak İstanbul'daki işyerini buraya taşıdı.

Bize gelen bilgilere göre süreç içerisinde yatırımlarını çoğaltarak entegre bir tesise dönüşmek için projelerini hazırlıyordu.

Elbette bundaki en büyük etken:
-Sanayi kültürünün varlığı
-Kalifiye işçi
-Sektörün doğuş yerinin Karabük olmasıydı

Lakin Karabük tarihinde alışık olmadığımız bir şekilde deneme üretimi aşamasında kendini sendikal mücadele içinde bularak çalışmalarına ara vermek üretimini yavaşlatmak zorunda kaldı.

Konu yargıya taşındığı için haklı-haksızlık noktasına girmeyeceğiz. Ancak olayı sendikal bir mücadele gibi basitleştirmek işinde değiliz.

Bunun " farklı sonuçları olacak " diye kaygılanıyorum. Çünkü yatırımcı herşeyden önce huzur ve güvenli bir ortam ister. Nitekim gazetemize görüşlerini belirten birçok sanayici dostumuz böyle bir olayın yaşanmasının bölgemiz için büyük bir talihsizlik olduğunu ve OSB'ye yeni yatırım yapmak isteyen firmaların "kaygılarını belirttiklerini" söylediler.

İşin bir diğer boyutu da demokratik toplumlarda çalışma hayatında sosyal barış; işçi, işveren, sendika üçgeninde ortak paydada buluşmakla mümkündür.

Oysa bizim gibi gelişmekte olan ülkelerde işveren ucuz işçi çalıştırmak, işçi de çalışmadan en fazla ücreti sendikaları vasıtasıyla almanın peşindedir.

Halbuki amaç: en uygun şartlarda, en uygun ücretlerle, en uygun üretimi gerçekleştirmek olmalıdır.

Bu olayda dikkati çekmek istediğim bir başka konu daha var: "HANGİ SENDİKA" olmalı sorusudur.

Söz konusu sendika 300 km uzaktan gelerek burada metal iş kolunda örgütlenmek için geliyorsa elbette kendilerine göre haklıdırlar. " Niçin geliyorsun" diyemeyiz.

Ancak ;uğruna kavgalar verdiğimiz, omuz omuza Karabük caddelerinde yürüdüğümüz, bu kentin zehirini beraber soluduğumuz, beraber gülüp beraber ağladığımız, umudun ve mutluluğun resmini Karabük caddelerine çizmek için ortak yürekte buluştuğumuz, ÇELİK-İŞ sendikası yetkilileri nerede acaba!

Elin oğlu yüzlerce km uzaktan gelip örgütlenmek için mücadele verirken sizler ne yapıyorsunuz?

Dönün tarihinize bakın Çelik İş'teki dostlarım.

Unutmayın tarih verdiği derslerin bedelini peşin alır.

Belki komplo teorisi diyebilirsiniz. Acaba bu sendika şu an için 60 kişinin çalıştığı bir firma için buraya geliyor! ...

" Gerçeğin alfabesini öğrenemeyenler gün gelir hayallerin sahte dünyasında kaybolurlar" .

Çünkü;

"TARİH,
SINIFLARIYLA İDEOLOJİLERİ,
KAFALARIYLA YÜREKLERİ,
BARIŞMAYAN İNSANLARIN İHANETLERİYLE DOLUDUR."

Bizden söylemesi.

2017 DE MEVDUAT ORANI ARTIŞ LİDERİ %50.5 İLE KARABÜK OLDU

2017'de Karabük'ün mevduatı yüzde 50.5 artarak 2 milyardan 3 milyar liraya çıktı. Artışın büyük oranda kurdaki yükselişe paralel artan döviz mevduatından geldiği görüldü. Karabük aynı zamanda borçlanması yani kredisi en az artan il oldu

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurulu (BDDK) rakamlarına göre 2017'de Türkiye'de mevduatını en çok arttıran il Karabük oldu. Bu ilde mevduat yüzde 50.5 artarak 2 milyar liradan 3 milyara çıktı.Karabük 2017'de bununla da kalmadı, Türkiye çapında kredisi en az artan yani borcu en düşük düzeyde artan il oldu. Türkiye'de kredi miktarı ortalamada yüzde 21 artarken Karabük'te borçlanma yani kredi yüzde 11 yükseldi.

Karabük Dolara Yattı

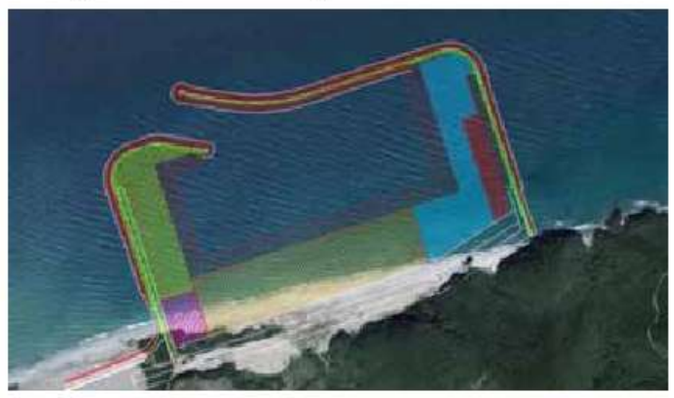
Karabük'ün 2016 yılında bankalardaki Döviz Tevdiat Hesabı (DTH) 620.729 iken bu miktar 2017 yılında %125 artış göstererek 1.394.187'ye ulaştı.

KARABÜK TSO MECLİS BAŞKANI TİMURÇİN SAYLAR:

"TSO'DA GÖREVE GELİRKEN VERDİĞİMİZ HER SÖZÜ TUTTUK"

Sayın başkan sizler TSO yönetimine geldiğinizde ekip olarak bir yol haritası çizmiştiniz, Meclis başkanı olarak da bir çok projeden bahsetmiştiniz. Bu projelerin durumunu ana başlıklarıyla ifade edebilirmisiniz?

Göreve geldiğimizde 23 kişilik yönetim kurulu olarak önce meclis başkanımızı sonra da TSO başkanımızı seçtik. İlk toplantımızda 7 ana maddeyi gerçekleştirmek üzere mutabık kaldık. Tabii önce arkadaşlarda bu maddelerle ilgili tam destek aldık.



Bu maddelerin ilki "Filyos projesiydi."

Filyos projesinin temeli 2016 senesinde atıldığında oda olarak hep beraber oradaydık. 2019 yılının 15 Temmuzunda projenin altyapısı bitmiş olacak. Bu projede Tuncay beyden önce Sedat Namal bey TSO başkanımızdı onunla birlikte büyük çabalar sarfettik ve siyasilerimizin de desteğiyle proje başarılı oldu.

İkinci olarak "Eskipazar Makine İhtisas Organize sanayi Bölgesi kurulmasıydı"

Bu projeyi ilk gündeme getirdiğimizde Ekonomi Bakanı Mehmet Şimşek bey bazı stratejik fikirler verdi. O fikirler doğrultusunda önce1.etep makine ihtisas organize sanayi bölgesi diyelim sonra devamını getirelim dedik, olarak 10 milyon metre kareyle başladık. Şimdi 4 milyon metrekare çünkü içerisinden Samsun Merzifon, Gerede oto yol geçiyor. Ama orada daha 15 milyon metre kare daha arsa var. Biz ilk etapta acele olarak başlayalım sonra devamını getirelim diye 1. Etap dedik. Aslında bu proje 2004 yılında konuşuldu, nereden çıktı derseniz ismet paşa mevkiindeki organize sanaji fikrinin önemli olduğunu Haddeci Ali Çıkrıkçı söylemiştir. "2004'lü yıllarda Karabük ekonomisi nasıl canlanır neler yapılmalıdır diye fikir alışverişinde bulunduğumuzda Ali amca bize 1977-1979'lu yıllarda o dönemdeki siyasileri partilerimiz, sivil toplum örgütlerimiz birlik olup ismet paşayı başarabilseydik, ne gebze oluşurdu, ne İskenderun oluşurdu, nede Aliağa oluşurdu demirçeliğin başkenti Karabük ama buradan gitti herkes niye büyüyemeyince büyük şehirlere gitmek zorunda kaldılar dedi" Karabük için çok güzel bir proje kamulaştırma bittikten sonra buranın dolacağını ve Türkiye'nin de sayılı bir ihtisas bölgesi olacağına inanıyorum.

Üçüncü olarak "1. Organize sanayi bölgesinin genişletilmesi "

20 senede yaklaşım 15 fabrika kuruldu alan kalmayınca yatırımlarda durdu. Büyüme alanı var aslında ama bu alanla ilgili bazı sorunlar var gerekli mercilerle bu sorunları halledip yer genişletme yapınca 2,5 senede şuan 24 fabrika temeli var 5 tanesi de açıldı. Devamı gelebiliyor niye yer üretiyorsunuz yoksa tıkanıp kalıyor. Tabi nasıl oluyor Siyasiler, Belediye ve STK lar aynı yere vurursanız sonuç alınıyor. Bunu da çözümlemiş oluyoruz.

Dördüncü olarak "İşletmelerde ara eleman ve yetişmiş eleman problemi"

O dönemde TSO başkanı Sedat beyle beraber siyasilere getirdik ve karar verdik Endüstri meslek lisesi, çıraklık eğitim, meslek yüksek okulu da Organize sanayi bölgesinin içinde yakınında olmalı dedik. Bu anlamda yola başladığımızda TOBB Başkanı Rıfat bey bir sanat okulu yapalım dedi. Bina yapıldı günümüze gelince yapılan araştırmaya göre şehirdeki meslek lisesinin %40'ı dolu %60'ı boş dolayısıyla da burayı Üniversiteye verelim meslek yüksek okulu yapalım dedik. Burada makinadır, dökümdür, elektriktir, siensidir bu bölümlerde eğitim görecek gençlerimiz. Sanayi bölgesinde fabrikalarda çalışma imkanın bulacak, fabrikalarda çalışınca da ara eleman yetişmiş olacak. Şu an için meslek yüksek okulu fikrini gerçekleştirmiş olduk, taşınan kantarın olduğu yere de Endüstri meslek lisesi taşınırsa okullar bir arada ve koordineli olarak sanayi bölgesi içinde olmuş olacak. Kaybetmeye yüz tutan bir meslek grubu var nedir dersek, Karabük deyince insanlar makine imalat sektöründe adam yetiştiren usta yetiştiren, mühendis yetiştiren bir fabrika olarak değil de üniversite olarak bakılırdı, bunu kaybetmememiz gerekir. . Benim akranım olanlar yani yaş aralığı 40 ve üstü Türkiye'de ki bütün demir çelik tesislerinin hepsinde ya ustabaşıdır, ya kısım müdürüdür, ya hadde ustasıdır, ya baş mühendistir, yada müdürdür. Bunu kaybetmemiz lazım. Bununun içinde meslek yüksek okullarımızı ve endüstri meslek liselerimizi günün şartlarına göre düzenleyip bu eğitim kurumlarını bir araya toplayıp başarılı bir şekilde iyi koordine edildiğimde yine hadde ustalarını makine ustalarını, sanayi alt yapısını Karabük'ten sorulur hale getirmeliyiz. Bunu yapmamız lazım çünkü Karabük demir çelik konusunda bir üniversite.

5. olarak "inavasyon merkezi"

Diğer bir sorun 1. Organize sanayi bölgesinde müdürlük yok, cami yok ihtiyaç için bir lavabo yok, bir kamyoncu tırcı geldiğinde oturacağı yemek yiyeceği hiçbir yer yok. Biz gelir gelmez bunları gündeme getirdik oradan şaft merkezini taşınınca geçici olarak çarşıdaki müdürlüğü oraya taşıdık. Çünkü organize sanayi bölgesine hizmet eden birim çarşıda değil de orada olduğunda daha rantabıl olur diye düşündük. Ama bunu gerçekleştirirken bir iş daha yaptık, oraya organize sanayi müdürlüğü için idari bina yapılması lazım ya inavasyon merkezi adı altında hepsini halletmiş olduk.

6. olarak "tekno kent"

Tekno kenti ilk gündeme getirdiğimizde 2006-2007 yıllarıydı ama nasip bu dönemeymiş, çünkü İstanbul itibarıyla e-5 karayolu üzeri illere baktığınızda tekno kentlerde yer yok Karabük tekno kenti de biz inavasyon merkezinin yanında 26 dönüm alana verdik. İlk etapta Tekno kent şu an üniversitenin içerisindeki çelik labaratuvarının orada başladı ama devamı organize sanayisinin içinde olacak bizde ticaret odası olarak %5'ine ortak olduk ama Karabük'teki sanayicinin de %1-%2 olarak buyrun ortak olun, çünkü çok faydaları var, çok destekleri var.

7.Olarak "Karabük Ticaret ve Sanayi oda binası"

Bu oda binasıyla ilgili çalışmalar başladık en son kardemir yönetim kurulunun desteği ile şu an Tuncay beyle birlikte yaptığımız çalışmalarla Yenişehir caminin önüne müftülük binasının arasına 1200 metrekare zeminle 8 katlı bir bina ile oto parkla Karabük'e yakışan bir Ticaret odası binasına allah nasip ederse mart-nisan gibi temelini atacağız.

Bu maddelerin dışında ticaret odası olarak başka maddelerde ele alacağız tabiki de. Eğer ismet paşa ihtisas organize sanayi bölgesi projesini gerçekleştirdikten sonra Karabük'te zemin uygun hale gelirse Eflani küçük ve büyükbaş hayvan organize sanayi bölgesi ve yeniceyle ilgili orman ürünleri ihtisas organize sanayi bölgesi uygulamalarının temelini atıp başlayalım dedik. Yeniceyle ilgili şu an %60 yol aldık konuyu takip ediyoruz. Hayvancılıkla ilgili olanı ise yeni gelen bakanımız birkaç pilot bölgede oluşturdu. Tamda Anadolu'ya kırsala uyabilecek bir sistemle Eflanide de bu olabilecek bir proje eskiden 80-100 bin hayvanın kaldırabildiğine göre inşallah bu günde olacak.

Türkiye'de mevduatı en çok il olarak 3 katrilyon para açıklandı. Bu toplumu sevindirebilir belki kazanmışız paramız var ama ben bir yatırımcı olarak bir ticaret odası olarak kendimize şöyle bir öz eleştiri yapıyorum bu kadar paramız varda bunun 1 katrilyonunu yatırıma döndürebilirsek bu şehre 50 tane daha fabrika kurarız. Para mevduatta değil para yatırıma dönmeli. Biz bunu nasıl yapmışız 3-5 yılda belli seviyeye getirmişiz 3bin 5 bin artmış sigortalı sayısı ama bu daha çok artmalı. Kardemir lokomotif olmalı, şehrin akilleri lokomotif olmalı, sivil toplum örgütleri lokomotif olmalı, siyaset temsilcileri lokomotif olmalı ve yatırımcıyı çekmemiz lazım. Yatırımcı huzurlu olan ile gelir. Yatırımcı dedi kodu olan ile gelmez, yatırımcı kavga edilen ile gelmez, yatırımcı kucaklaşan, vatanını bayrağını seven, iyi insanların huzurun muhabbetin olduğu illere gelir. Bizde diyoruz ki Karabük olarak bunu Türkiye'ye bu ülkenin en büyük dinamiklerinden bir ili olduğumuzu şehidimizin cenazesinde Türkiye ye değil bütün dünyaya göstermiş olduk. Bu şehir mayasıyla her şeyiyle taş gibi, çelik gibi bir şehir, ama şehrin ayarını hiç kimse bozmayacak dolayısıyla bu durum tadından yenmez olur. Yani bu şu anda Karabük'te enerjide sorunun yok, suda sorunun yok, yer konusunda da sorunun yok, arsa üretmede de sorunun yok tek sorun yatırımcı getireceğiz. Geliyor mu geliyor Türkiye de 2 senede 24 tane fabrika temeli açılan kaç tane il var. Bizde bak 24 tane temel açıldı bunun kıymetini bilip yatırımcıları kucaklamamız lazım. Ne kadar yatırımcı, o kadar ekmek, o kadar ekmek o kadar huzurlu bir il demektir.

Osb ye katılan son firmalardan birinde sendikal mücadele var firma deneme üretimlerini yaptığı halde üretime ara verdi şu anda, şimdi sendika ile firma arsında yargısal bir konu var şu anda ben buna değinecek değilim. Benim kişisel kanım biz firmayı yalnız bıraktık diye düşünüyorum. Bu konu sizin bu kadar emek verdiğiniz yatırımcıyı çekmek projesine sekte vurur diye korkuyorum. Karabük demir çelik sektöründe en aktif ildir, bu konuda sıkıntı yaşanacağını düşünmüyorum. Dolayısıyla bu sorun çözülüp devam edilecek. Bu özverimizi kaybetmemeliyiz, şunu kabul ediyorum bu şehirde tekstilde olmalı, bu şehirde farklı yatırımlar olmalı, katma değeri yüksek ürünler olmalı, ama nasıl Bartın çilekle anılıyorsa, nasıl Taşköprü Kastamonu sarımsakla anılıyorsa, nasıl Malatya kayısıyla anılıyorsa her yörenin kendine göre bir has ana lokomotif bir üretimi vardır. Karabük'ünde lokomotif üretimi 1937 den bu yana kurulan demir çelik fabrikasıyla da Türkiye'nin demir-çelik başkenti de Karabük'tür. Türkiye'nin her yerine demir çelik fabrikası kurabilirsin liman olan yerlere de kurabilirsin nereye ne kurarsanız kurun ben tek şey söylüyorum demir çelik konusunda, sanayi konusunda bir numaralı il Karabük'tür. Karabük'ün de bu konusunu sivil toplum örgütleri, siyasileri de dahil, sanayicide dahil, yatırımcıda dahil bunu bütün Türkiye bilmektedir. Biz fabrikalar kuran fabrikayız. Ama diyoruz ki artık Türkiye deki sanayi sektöründe ki pastamız daha da iyi olsun, daha da artsın. Bu anlamda da Türkiye deki otomobil fabrikasını hak eden ilde Karabük'tür. Biz eğer ağır sanayi hamlesini başlatıp ta Karabük'te başladıysak bu şehir demir çelik konusunda İskenderun demir çeliği kurduysa, Sivas Demir çeliği kurduysa, Ereğli demir çeliği kurduysa, Türkiye'nin bütün köprülerini yaptıysa, bütün sanayi kuruluşlarının çelik kontrüdüksiyonunu Karabük demir çelik yaptıysa Türkiye'deki %50 inşaatın demirini verdiyse, o zaman herkes şunu bilmeli kardeşim otomobil fabrikası Karabük'e kurulmalıdır. Biz bunu hak ediyoruz. Net söylüyorum.

Gazetemizin birinci sayısında TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu ile bir söyleşi gerçekleştirdik, bu konuyu özellikle soru halinde kendisine sorduk, bununla ilgili otomobil fabrikasını isteyen otuza yakın il olduğunu ve Karabük'ün sonlarda yer aldığını söyledi.

Bu Rıfat beyin kendi görüşüdür, ben bu konuyu kendisine de izah ettim Karabük demir çelik fabrikası otomobil fabrikasının çeliğini üretebilecek, otomobil fabrikasının yan parçalarını üretebilecek tek fabrika Kardemir'dir. Karabük demir çelik fabrikası otomobil fabrikasının yan ürünlerinin ham maddelerini üretmeye söz vermiştir. Bu nettir. O zaman Karabük demir çelik fabrikası böyle bir sözü veriyorsa, sanayi kültürü alt yapısı oluşmuş bu şehir ülkenin sanayi hamlesini başlatmış bir ile otomobil fabrikasının kurulma mecburiyeti vardır diyorum. Çünkü otomobil fabrikası çeliği yürek gibi olan bu ülkeye her yerine sanayisine imza atan Karabük halkına otomobil fabrikası hediye edilmelidir. Biz enerjisiyle, halkıyla, yan sanayisiyle, üniversitesiyle, meslek yüksek okuluyla, ara eleman temini ile her şeyi ile hazırız. Otuz tane ilin içerisinde de bu işi en iyi hak eden ilde biziz. Kim ne derse desin, bu benim bu il için meclis başkanı olarak görüşüm. Herkes kendi ili için söyleyebilir. Ama artık büyük şehirlerde sıkışan sanayileri, büyük şehirlerin içerisinde metropolleri yaşanmaz hale getiren sanayiler Anadolu'ya açılmak zorunda. Bizim önerdiğimiz yerde İsmetpaşa, Kastamonu ya, Çankırı ya 80 km, Çerkeş'e, Gerede ye 45 km, Karabük'e 45 km ne oldu şimdi Bolu, Karabük, Çankırı, Kastamonu illerinin tam ortasında iş Anadolu bölgesinin sağlam yürekli insanlarının yaşadığı illerin tam ortasına yapılacak bir yatırımdır. Milli olan yatırımı, milli olan Kuruluş demir çelik fabrikasının olduğu yere yapılmasının imalat açısından da otomobil fabrikasının ülkeye katkısı açısından İsmetpaşa bölgesine yapılmasının zorunlu olduğuna inanıyorum.

Bu yatırımı elbette Karabük hak ediyor ama aşamıyoruz, bunun gerçekleşmesi için lobi hareketine ihtiyaç olduğunu düşünüyoruz. Sizce nasıl bir yol haritası çizilmeli?

Bu işler şöyle olur ben yaptım dersen toplum arkandan gelmez, ben dersen kaybedersin. Ne zaman biz dersek kazanırız. Şimdi Karabük'te bu işe biz diyeceğiz, Karabük'üz diyeceğiz başlayacağız. Kendine göre ben yaptım, ben ettim, benim projem, onun projesi dediğin zaman kaybedersin. Şehir olarak bunu anlamak gerekiyor. Şehrin kurumsal yapısı olarak bunu istememiz gerekiyor. Arzu etmemiz gerekiyor. Bunu isterken de bütün sivil toplum örgütleri olarak istememiz gerekiyor. Herkesin kafasının arkasında başka bir şey olmamalı, tam düşünce ile bunu isteyebilmemiz önemli. İstemek içinde lobi çalışmasını yaparken herkes kendi kafasına göre ben değil, biz Karabük olarak çıkmamız lazım, biz demeliyiz.

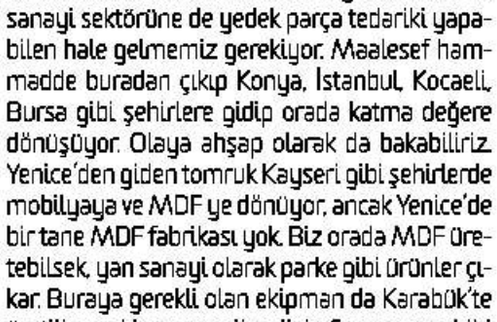
Karabük'te eksik olan ortak çalışma ile alakalı ne düşünüyorsunuz. Karabük'e bir ortak akıl platformu gerekli mi?

Biz TSO olarak bir ortak akıl platformu yani kamu sanayici iş birliği platformu kurmak için 3-4 tane program yaptık. Ancak insanlarımız programa katılım sağlamıyorlar. Mesela sanayi bakanımızı getirdik, bakan bey diyor ki benden ne isteyeceksiniz, Karabük'te sanayici şehrin içine sıkıştı dediğimizde Bakan bey yeni bir teşvik ile şehir içindeki sanayici OSB'lere taşınabiliyor ancak sanayiciler gelip bunu bizden istemesi gerekiyor dedi. Ayrıca ihracat ve ithalatla alakalı sıkıntılarımız bakan beye iletmek için program yaptık, maalesef gelen sanayici 5 kişi. Bizim hükümetten istememiz gerekiyor ancak biz birleşerek bir istekte bulunamıyoruz. İstersek dağınık istiyoruz ve etkili olmuyor. Bunun en önemli etkisi herkesin ben demesi biz paydasında buluşamaması. Ne zaman bu şehir biz dediyse kazandı '94 de özelleştirme döneminde biz dedik kazandık. Biz dedik eğitimimiz Türkiye'de ilk 2 de oldu, biz dedik Karabük Üniversitesi Oldu. Biz dedik Safranbolu gelişti ve parlayan yıldız oldu. Ne zaman ben dedik o zaman şehrin bereketi de gidiyor her şeyi gidiyor. Bence biz deyip şehri kucaklayıp daha da yukarılara çıkartmamız gerekiyor. Şehrimiz göç alan şehirler arasında altıncı sırada. Maraton koşusuna çıkar gibi şehri en öne taşıyabiliriz, bunun için STK'sı, basını, Sanayicisi, kurumları hep birlikte biz demeliyiz. TSO bünyesindeki ekonomi platformu geliştirilerek Valilik ve belediyeler ile birlikte daha etkin bir yapıya kavuşturulması taraftarıyım.

Şehrimizde ki sanayicilerin ihtiyacı olan malzemeleri öncelikle buradan temin etmesi yönünde neler düşünüyorsunuz?

Şahsen ben Karabük'te doğdum, burada atölyem var ve ben bu şehrin dışından hiçbir şey almıyorum. Maalesef yerel şirketlerde buradan yani yerli firmalardan alım istenen düzeyde değil. Mesela şuan OSB de Fabrika kurulurken, büyük çoğunlukla her şeyi dışardan gelip kuruluyor. Yerel alım anlamında aslında bu işin lokomotifi KARDEMİR olmalı.

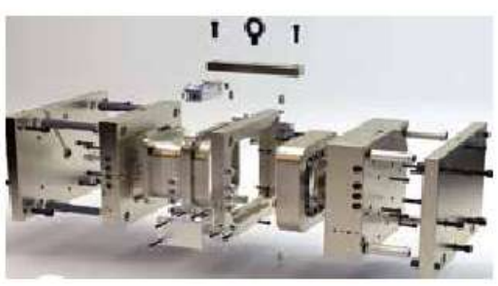
Burada asıl önemli olanlardan birisi de şu; Türkiyenin Bir Kanayan yarası var; Bir şehirde eşraftan birisi bir yatırım yapıyor mesela bir lokanta açıyor, hemen karşısına bir lokanta daha açılıyor o da yetmiyor hemen yanına birisi daha açıyor. Maalesef bu her işletmede bu şekilde bundan dolayı mesela 100.yıla gidip bir bakın her bir senede bir birçok esnaf kapatıyor açıyor. Çünkü o yaptığı işin ekonomisi kaldırmıyor o yöreyle ilgili sonra birçok işletme batıyor. Bence bununla alakalı TSO, Esnaf Odası ve Belediye her şehirde hangi bölgelere ne kadar hangi işletmeden ihtiyaç var ve ne kadarı ihtiyaç fazlası ile alakalı analiz çalışmaları yapmalı bunları rapor haline getirmeli. Böyle bir çalışma olduğunda sermaye sahipleri üretime yönelecektir. İşletmeler 1'er milyon lira kafeye yatırıp ertesi sene batacağına, 3-5 kişi bir araya gelip üretime yatırım yapacaklar fabrika kuracak. Bizim sermaye sahiplerimiz kendi enerjimiz içerisinde hep yok oluyor. Bunu mutlaka çözmemiz lazım. Bu konu ile alakalı yerel kurumlara yetki verilmeli. Örnek vermek gerekirse Almanya'da toplam 50 bin müteahhit varken bizde bu sayı 750 bin civarında. Örnek vermek gerekirse geçenlerde Halı saha işleten bir arkadaşımız geldi 3 tane Halı saha vardı 30 tane odu, para kazanamıyoruz diyor. Eğer biz desek ki kardeşim burada yeterli sayıda var gel bu Halı sahayı kurma buraya zarar edersin diyebilmemiz gerekir. Bir Halı saha 1 milyon liraya mal oluyor. Bu arkadaşlarımız da birleşip bir üretim tesisi kurarak bir ürün ortaya koyar ve istihdama, katma değere katkı sağlar. Mesleki yeterlilikle alakalı çalışmalar oldukça yetersiz. Vergi ve SGK denetimleri de çok sıkı olmadığından haksız rekabete yol açıyor.



Karabük'te ticari olarak katma değerli üretim yapan sayılı firmalardan birisi sizsiniz. Genellikle Kardemir'den demiri al haddele ve sat şeklinde katma değeri düşük işler yapılıyor bu konuda neler düşünüyorsunuz?

Burada bir arkadaşımız bir enjeksiyon makinesi aldı elektrik sektörüne yönelik plastik parçalar üretmeye başladı. Ancak bunları yaparken yerel anlamda destek verilmiyor. Bizim işletmemizde CNC tezgahı var yaklaşık 9 yıl önce aldık biz, ikinciyi almadık sebebi ise yerel anlamda üretime dönmüyor. Bu gün bir CNC makinede 4 tane adam çalışır. Bu şehirde 500 tane CNC tezgah olsa 2000 kişi çalışır. Bu işi en hızlı geliştirecek olan otomobil fabrikasıdır. Ayrıca savunma sanayi sektörüne de yedek parça tedariki yapabilen hale gelmemiz gerekiyor. Maalesef hammadde buradan çıkıp Konya, İstanbul, Kocaeli, Bursa gibi şehirlere gidip orada katma değere dönüşüyor. Olaya ahşap olarak da bakabiliriz. Yenice'den giden tomruk Kayseri gibi şehirlerde mobilyaya ve MDF ye dönüyor, ancak Yenice'de bir tane MDF fabrikası yok. Biz orada MDF üretebilsek, yan sanayi olarak parke gibi ürünler çıkar. Buraya gerekli olan ekipman da Karabük'te üretilir, makine sanayii gelişir. Sermaye sahibi olan hemşerilerimiz iş kollarını çeşitlendirerek yatırıma dönüştürmeli.

Karabük'te sanayi sektörüyle iştigal eden herkes kapasitelerinin çok çok altında çalıştığı için para kazanıp kapasite arturamıyor. Bu yönde KARDEMİR yine lokomotif olmalı. Kapasite kullanım oranımız düşük olduğu için Ar-Ge ye kaynak ayıramıyor ve katma değerli üretim yapamıyoruz.



Nuray Alpboğa
Ekonomi Karabük

GEMİSİNİ YÜZDÜREN KAPTAN...

Ekonomide değerler o kadar şaşırtıcı ki, kimileri 3 kuruşa muhtaçken, kimileri 30 milyona tav olur bu şehirde, kimileri için ticaret milyon dolarlarla konuşulurken, kimileri de günlük hasılatın kendi yağı ile kavrulacak kadar olmasına şükreder. Kazançlar ve kazanımlar yapılan işin döngüsüne göre değişim gösteriyor. Bazıları için ana yoldan imarsız 1 metre dışarı çıkmak sorun olmuyor, hemen halledilliveriyor. Yeter ki arkan gavi olsun, yeter ki paran olsun. Hani eskilerde bir uygulama vardı, "hamili kart yakınımdır" tamda günümüzdeki uygulama budur. Bendensen, bizdensen buyur gel yoksa ne halin varsa gör mantığı. Ha bide şu iki yüzlülükler varya, bir dediği diğerini tutmayan akşamdan sabaha unutturulanlar. Dün öldürüyordu bu gün hayat veriyor, dün zararlıydı, aaaa....bu gün meğer öyle değilmiş, dün adam değildi, bu gün muteber yani bir ayarsızlık, bir dengesizlik, insanlara sirayet etti. Sormayın artık gerisini. Fazla yağa, salçaya karışınca da tüüüü-kaka oluveriyorsunuz. Neme lazım bu devirde bilecen, bilmeyecen, duyacan, duymayacan, görecen, görmeyecen yani 3 maymunu oynayacaksın. Maazallah sonra senden kötüsü olmaz. Birde zaten ötekileştirilirsen "allah seni başına gelebilecek her türlü beladan korusun" duasına çok ihtiyaç duyarsın. Velhasıl ne siz sorun ne ben söyleyeyim bak hele "saçı uzun aklı kısa " nelerde yazmış sonra diye dile mile düşersin neme lazım. İşimize bakalım, ekmeğimizi yiyelim, suyumuzu içelim, ŞÜKREDELİM... YERİ GELDİĞİNDE BİLİPTE SUSARSAN DİLSİZ ŞEYTANDAN FARKIN KALMAYACAĞINIDA UNUTMA. Rabbim kötü insanların şerrinden hepimizi korusun.

KADIN GİRİŞİMCİNİN ÖNEMİ...

Dünyadaki kalkınma süreçleri incelendiğinde, her ülkenin kendine has özellikleri vardır. Bölgelerinde kendine göre ekonomik, fiziki ve sosyal şartlar bakımından barındırdığı farklılıklar yansır, buda kalkınma düzeylerini etkileyebilmektedir. Bölgeler arasındaki gelişmişlik farklılığının şiddeti tüm ülkelerin yapısında genel olarak görülen bu eşitsizlik Türkiye'de de gözlemlenmektedir. Bu eşitsiz durumun ortadan kaldırılması için son dönemde bölgesel kalkınma politikalarına önem verilmektedir.

Son yıllarda Türkiye'de yüksek ekonomik büyümeye rağmen bölgeler arasındaki büyük gelişmişlik farkları halen devam etmektedir. Bu farkları minimum seviyeye indirmek amacıyla sürdürülmesi gereken önemli kamu politikalarından biri de kadın girişimciliğinin desteklenmesidir. Bölgeler arasındaki eşitsizliği gidermenin temelinde bölge insanı ve bölge kaynağı vardır. Bu boyutuyla, bölgesel kalkınmada girişimciliğin geliştirilmesi, dolayısı ile bölgenin sahip olduğu potansiyellerin kalkınma sürecine entegre edilmesi son derece önemlidir. Bu potansiyellerden biri de kadın girişimciliğidir. Günümüzde gerçekleştirilen araştırmaların çoğunda, doğası gereği pek çok alanda erkeklerden farklı bir bakış açısına sahip olan kadınların gerek sosyal ilişkileri gerekse iş ve özel yaşamlarındaki dengeleyici faktörleriyle iş hayatına başarı kattıkları sonucuna ulaşılmıştır. Kadın girişimciliği, kadınların kendi kazançlarını elde ederek ekonomik bağımsızlıklarını kazanmalarında önemli bir araç olmasının yanı sıra kadınların iş hayatına ve dolayısıyla ülke ve bölge ekonomisine katkıları da yadsınamayan bir gerçektir. Kadınların toplumdaki statülerini yükseltme, ekonomik özgürlüklerini geliştirme gibi konularda önemli bir yere sahiptir. Kadın girişimciliğinin bölgesel kalkınma açısından önemi tartışılmaksızın kabul edilmektedir.

HİSARCIKLIOĞLU'NDAN ÜRETEN ELLER'E ATÖLYE SÖZÜ

TOBB Başkanı kadın girişimcilere atölye sözü verdi.

Karabük ve Safranbolu'da bir dizi temas ve görüşmelerde bulunan TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu Karabük Ticaret ve Sanayi Odasınca düzenlenen toplantı salonu girişinde Karabük TSO Kadın Girişimciler Kurulunca kurulan Üreten Eller Kooperatifi standını ziyaret etti. 2016 mart ayından bu yana kadınlarımızın bin bir emeklerle ürettikleri ürünlerin kaliteden ödün vermeden Yurt içi ve yurtdışına çoklu adet siparişler de daha hızlı ve belirli standartlar çerçevesinde üretim yapılabilmesi için, Karabük TSO Kadın Girişimciler Kurulu ve Üreten Eller Kooperatifi Başkanı Nuray Alpboğa'nın üretim atölyesi talebine tamam dedi. Yine törende kooperatif üyesi kadınlar tarafından üretilen çeşitli hediyeler Hisarcıklıoğlu'na ve gelen katılımcılara takdim edildi.

TOBB BAŞKANI RIFAT HİSARCIKLIOĞLU KARABÜK'E GELDİ

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu, Karabük Ticaret ve Sanayi Odası (KTSO) tarafından düzenlenen "Sanayi Kenti Karabük'ün Ekonomik Geleceği" konulu istişare toplantısına katılmak ve Karabük Üniversitesi TOBB Teknik Bilimler Yüksek Okulu'nun açılışını yapmak üzere ilimize geldi.

Yenişehir Büyük Kulüpte düzenlenen "Sanayi Kenti Karabük'ün Ekonomik Geleceği" konulu istişare toplantısına Vali Kemal Çeber, Karabük Milletvekilleri Mehmet Ali Şahin ve Prof. Dr. Burhanettin Uysal, TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu, Karabük Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Refik Polat, Kaymakamlar, Belediye Başkanları, kurum müdürleri, TSO Başkanı Tuncay Özcan, TSO Meclis Başkanı Timurçin Saylar, sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri, sanayiciler ve iş adamları katıldı.

Saygı duruşu ve İstiklal Marşımızın okunması ile başlayan programın açılış konuşması Karabük TSO Başkanı Tuncay Özcan tarafından yapıldı. Daha sonra konuşan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, geçen yıl başlatılan istihdam seferberliğine değinerek, "Türk özel sektörü için bu gurur madalyasıdır. Geçen yıl dünyada hiçbir ülkenin yapamadığını yaptık. Almanya, Fransa, İtalya, İngiltere'nin bir yılda işe aldığı işçiden daha fazlasını biz aldık. 1,5 milyon kişi geçen yıl işe başladı. Nasıl bu topraklar için şehit olmasını biliyorsak, seferberlik oldu mu hemen koşuyoruz" dedi.

Zeytin Dalı Harekâtında şehit olan Kastamonu'lu J. Uzman Çavuş Arif Demirel'in cenaze törenine katıldığını belirterek konuşmasına başlayan Vali Kemal Çeber, "Orada herkes tarafından yine Zeytin Dalı Harekâtında şehit olan Safranbolulu Şehidimiz Ömer Bilal Akpınar'ın cenaze töreninde Karabük Kent Meydanını dolduran Karabüklü hemşerilerimizin oluşturduğu ve Drone çekimlerinde Türkiye Haritasını andırması nedeniyle "Türkiye Uğurladı" manşetlerinin atıldığı tören için "şehide nasıl sahip çıktınız", "o nasıl bir cenaze töreniydi" dediler. Bende onlara Elhamdülillah ben böyle bir ilin valisiyim, benim ilimdeki herkes Elhamdülillah bu kadar yerli, bu kadar milli ve bu kadar değerlerine bağlı dedim. Beni gururlandırdığınız için hepinize teşekkür ediyorum. Öncelikle Afrin'deki son şehitlerimiz ve operasyon şehitlerimiz ile bundan önceki tüm şehitlerimizi rahmetle, minnetle, şükranla anıyorum, gazilerimize de sağlıklı yaşam diliyorum. Karabük bir sanayi kenti, ağır sanayi hamlesini başlatan kent ve enteresandır Türkiye'nin hemen hemen her yerinde demir ve metal'in bulunduğu her yerde bu kentin izi vardır, İskenderun Demir-Çelik Fabrikasından televizyon vericilerine kadar. "O mâhîler ki deryâ içredir deryâyı bilmezler" belki buradaki arkadaşlar denizde yüzdükleri için denizin değerini bilmiyor olabilir ama bir de onlara ifade etmiş olayım. Eminim ki buradaki sanayicilerimiz, iş adamlarımız, bir haddehaneye, demir çelik fabrikasının atölyesine girdiklerinde gözlerini kapatsak ve baştan sona kadar yürütsek gelen makinenin sesinden, alevin sıcaklığından, makinenin markasından tutunda üretilen demirin türüne kadar bilirler. Şu şehirde gezdiğimiz her yerde 7,8 yaşındaki çocuklar bile demirle ilgili, metal ile ilgili mutlaka 3-5 kelime ediyor, Karabük'te sanayi, demir ve kültürü var. 2023 vizyonumuzu ve bu kentin geleceğini yine ağır sanayide görüyoruz. Başka birçok dememiz var Safranbolu'muz, Eskipazar Hadrianapolis'imiz, Yenice Ormanlarımız, Karabük Üniversitemiz var ama buranın kökeni burayı bura yapan esas varlığı sebebi hikmeti ağır sanayi ve bundan sonra da bunun üzerine bina edeceğiz. Filyos Limanı ve ona entegre olarak Zonguldak-Karabük, Bartın-Karabük yollarımızı 2021-2022 yılında bitiriyoruz inşallah. Bu duble yollar olduğunda bizim Filyos Limanına uzaklığımız en fazla 1 saat olacak. İsmetpaşa Organize Sanayi Bölgemiz 339 hektar alan, otoyolların kenarı, oradan kalkan bir araba 1 saatte Filyos gibi Türkiye'nin en büyük limanlarından birinde olacak. Karabük'te böyle bir sanayi kültürü var, sanayi alt yapısı var bizim bunu bir sekment atlatmamız, bir çıta yukarıya çıkartmamız lazım. Kıymetli TOBB Başkanım ben Karabük'e geldim geleli en çok gündeme gelen konu otomobil fabrikası, biz hedefimizi koyuyoruz, donelerimizi koyuyoruz iddialıyız İsmetpaşa Organize Sanayi Bölgesindeki 339 hektar alanı ücretsiz veriyoruz orada şuan kurulu dört KARDEMİR'i çalıştıracak 400 KW enerji var hiçbir enerji sıkıntımız yok, limana bu kadar yakın mesafedeyiz, etrafımız otoban ve böyle bir sanayi alt yapımız var. Biz bir otomobilde kullanılacak parçaların en az %25-30'unu yapmayı taahhüt ediyoruz, demiryolumuzun sinyalizasyon ve elektrifikasyon yenilemeleri yapıldı. Kıymetli TOBB Başkanım teşriflerinizden dolayı teşekkür ediyorum, biz Karabüklüler olarak TOBB'un ülke ekonomisindeki, istihdamındaki ve çalışma alanındaki baskıcı, büyük gücünü biliyoruz sizin ağzınızdan çıkacak bu iş Karabük'e yakışır dediğiniz zaman işin nerelere gideceğini de biliyoruz. Gerçekten Karabük bunu hak ediyor, siz en doğru karar vereceksinizdir ondan eminiz, ama biz her şeyimizle otomobil fabrikasının Karabük'e kurulmasına hazırız, talibiz ve istiyoruz" diye konuştu.

Ardından Vali Kemal Çeber, Karabük Milletvekilleri, TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu, Karabük Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Refik Polat, KTSO Başkanı Tuncay Özcan, ve iş adamları tarafından KBÜ TOBB Teknik Bilimler Yüksek Okulunun kurdelesi kesilerek açılışı yapıldı.

TÜKETİCİ KÖŞESİ

Bu köşe Sanayi ve Ticaret İl Müdürlüğümüzle ortaklaşa düzenlenmektedir. Müdürlüğümüze teşekkür ederiz.

SORU: Satın aldığım ürün kısa bir süre içerisinde arızalandı. Fakat onarım yaptırmak istemiyorum. Değişim veya para iadesi hakkım var mıdır?

Evet. Satın alınan malın garanti süresi içerisinde arızalanması durumunda tüketicilerin bedel iadesi, malın ayıpsız misliyle değişimi, ayıp oranında bedel indirimi veya ücretsiz onarım isteme hakları vardır. Satıcı tüketicinin talebini yerine getirmek zorundadır.

Mağazadan satın aldığım ürünü hiç kullanmadım. Ürünü iade edip yerine başka bir ürün alabilir miyim?

Hayır. Alamazsınız. 6502 sayılı tüketicinin korunması hakkında kanun gereğince mağaza, işyeri gibi peşin satımlarda satışa konu mallarda herhangi bir ayıp yoksa, tüketicilerin değişim ya da iade hakkı bulunmamaktadır. Bu tamamen firmanın iyi niyetine bağlıdır.

3 ay önce satın aldığım bulaşık makinası çalışma esnasında yanmaya başladı ve kullanılamaz hale geldi. Yangın sırasında mutfağım da hasar gördü. Bu zararımı tazmin edebilir miyim?

Malın ayıplı olması durumunda tüketicilerin, bedel iadesi, malın ayıpsız misliyle değişim hakkı vardır. Ayrıca ayıplı malın verdiği zarardan dolayı tüketiciler 6098 sayılı borçlar kanunu gereğince tazminat da talep edebilirler.

Satıcının alıcı mala ilişkin seçimlik haklarınızı kullandırmaması durumunda tüketici hakem heyetlerine ya da tüketici mahkemelerine başvurma hakkı var mıdır?

Satıcı haklarınızı kullandırmama durumunda tüketici hakem heyetlerine ya da tüketici mahkemelerine başvurabilirsiniz.

Yakınlarıma gönderdiğim kargo yolda hasar görmüş. Ve kullanılamaz hale gelmiştir. Kargo firması bu durumu kabul etmemektedir. Zararımı nasıl tazmin edebilirim?

Kargo firması zararınızı karşılamıyorsa ürünün değerine göre tüketici hakem heyetlerine veya tüketici mahkemelerine başvurabilirsiniz.

Konutumda su tesisatından kaynaklanan su basması neticesinde hasar meydana gelmiştir. Sigorta şirketi zararımı karşılamak istememektedir. Sigorta uyuşmazlıklarıyla ilgili tüketicinin korunması hakkındaki kanundan yararlanabilir miyim?

Evet mümkündür. Sigorta uyuşmazlıklarına ilişkin konular 6502 sayılı tüketicinin korunması hakkındaki kanun kapsamına alınmış olup, bu kanun hükümlerinden yararlanabilirsiniz.

İşyerine elektrik abonesi olmaya gittim. Abone parasını kredi kartımdan geçirmek istedim. BEDAŞ'ın tahsilat bölümü benden 56 TL komisyon istedi. Ben vermek istemedim. Bu konunun banka ile benim aramda olduğunu söyledim. BEDAŞ'ın böyle bir komisyon almaya hakkı var mı?

BEDAŞ yetkilileri böyle bir uygulamanın olmadığını oradaki memurun yanlış anlamasından kaynaklandığını belirttiler.

Safranbolu'da bir siteden ev aldım. Aldığım evde müteahhitten kaynaklanan birçok eksik var. Müteahhit bunlara yanaşmıyor. Ne yapabilirim?

Gayrimenkullerde garanti süresi 5 yıldır. Bu süre içerisinde tüketici hakem heyetlerine ya da tüketici mahkemelerine ayrı ayrı başvurabilirsiniz.

ALIŞVERİŞTE PRATİK BİLGİLER

Mesafeli Sözleşme Nedir?

Mesafeli sözleşme nedir?
Mesafeli sözleşme; satıcı veya sağlayıcı ile tüketicinin eş zamanlı fiziksel varlığı olmaksızın, mal veya hizmetlerin uzaktan pazarlanmasına yönelik olarak oluşturulmuş bir sistem çerçevesinde, taraflar arasında sözleşmenin kurulduğu ana kadar ve kurulduğu an da dahil olmak üzere (telefon ve internet gibi) uzaktan iletişim araçlarının kullanılması suretiyle kurulan sözleşmedir.
Mesafeli sözleşmenin en önemli unsurlarından olan ön bilgilendirmenin amacı; tüketicilerin satıcı veya sağlayıcı ile karşı karşıya gelmediği ve almayı düşündüğü mal veya hizmeti somut olarak görmediği veya deneyemediği alışveriş yönteminde tüketiciyi haberdar etmektir.

Cayma Hakkı:
Tüketicinin 14 gün içinde herhangi bir gerekçe göstermeksizin ve cezai şart ödemeksizin sözleşmeden cayma hakkı mevcuttur. Sözleşmenin kurulmasından malın teslimine kadar olan süre içinde de cayma hakkı kullanılabilir. Ön bilgilendirme yükümlülüğü yerine getirilmezse cayma hakkı süresi 1 yıla çıkmaktadır.
Cayma hakkının bazı istisnaları vardır. Örneğin, çabuk bozulabilen ve son kullanma tarihi geçebilecek mallar ya da tüketicinin istekleri veya kişisel ihtiyaçları doğrultusunda hazırlanan mallara ilişkin sözleşmelerde cayma hakkı kullanılamamaktadır.
Cayma hakkının kullanımı için satıcı veya sağlayıcıya yazılı olarak veya kalıcı veri saklayıcısı ile bildirim yapılması yeterlidir.
Cayma hakkının kullanılması durumunda tüketici malı 10 gün içinde satıcının belirtmiş olduğu kargo firması ile ücretsiz olarak iade etmeli ve satıcı da 14 gün içinde bedel iadesini yapmalıdır. Tüketici, cayma süresi içinde malı, işleyişine, teknik özelliklerine ve kullanım talimatlarına uygun bir şekilde kullandığı takdirde meydana gelen değişiklik ve bozulmalardan sorumlu değildir.
Satıcı veya sağlayıcı siparişini taahhüt ettiği süre içinde yerine getirmek zorundadır. Mal satışlarında bu süre 30 günü geçemez. Aksi takdirde tüketici sözleşmeyi feshedebilir.

PC'NİZ DİJİTAL PARA ÇIKARIYOR OLABİLİR!

Yeni bir keşfe göre PC'niz, zararlı bulaşan web siteleri yoluyla dijital para madenciliği yapmaya başlamış olabilir!

Bilgisayarınız, zararlıların istilasına uğrayan web siteleri yoluyla izniniz olmadan dijital para üretmeye başlamış olabilir. Bir BBC raporuna göre internetin en popüler web sayfalarında yapılan bir tarama, yüzlerce sitenin zararlı kod içerdiğini gösterdi.

Şifreli para birimlerinin madenciliği için çok büyük miktarda işlem gücü gerekiyor; bu yüzden bu iş için genellikle merkezi bir bilgisayar yerine birçok bilgisayardan faydalanılıyor. Bol sayıda GPU'ya sahip bir "madenci", yaptığı yatırımı "çıkardığı" dijital para birimi yoluyla geri alıyor.

Bazı kullanıcılar ise bu ağır yükü başka bilgisayarlara aktarmayı tercih ediyorlar. Bu noktada madencilik yazılımları devreye giriyor. Tamamen iyi niyetli olan bu yazılımlar, şirketler tarafından web sitelerine yüklenebiliyor. Kullanıcılara haber verildiği durumda bu tür yazılımlar, zaman içinde web reklamlarının yerini alabilir veya reklamları tamamlayacak biçimde kullanılabilir. Sorun ise kullanıcılara haber verilmediğinde patlak veriyor.

Son günlerde The Pirate Bay, Showtime gibi siteleri ziyaret edenlerin GPU kullanımının normalin üzerine çıktığı anlaşılmış, bunun JavaScript tabanlı bir madencilik yazılımından kaynaklandığı anlaşılmıştı. The Pirate Bay'in yazılımı bilerek çalıştırdığı düşünülse de Showtime, muhtemelen hack'lenmişti.

BBC, madencilik script'ini çalıştıran sitelere başvurduğunda çoğunun durumdan habersiz olduğunu öğrendi. Coinhive ise site sahibinin bilgisi olmadan kod çalıştıran birkaç hesabı engelledikleri ve bu tür raporlar geldikçe engellemeye devam edeceğini söyledi.

Bilgisayarınızın bu tür madencilik script'lerinden etkilendiğini düşünüyorsanız, hızlı bir çözüm olarak reklam engelleyicileri veya antivirüs paketlerini kullanmanız öneriliyor.

SAMSUNG'TAN BİTCOİN MADENCİLİĞİ DONANIMI!

Samsung, Bitcoin ve kripto para birimi madenciliği için donanım üretmeye başlıyor!

Söylenenlere göre Samsung, Bitcoin ve kripto para birimi madenciliği donanımı ASIC'in üretim aşamasını başlatan firma. The Bell'den gelen yeni bir habere göre ise, Güney Koreli teknoloji devi bu ayın sonunda Bitcoin ve kripto para birimi madenciliği donanımının toplu üretimine başlayacak!

Bu hareket, iddialara göre Samsung'un Tayvan Yarı İletken Üretim Firması (TYİÜF) ile anlaşmasının bir parçası. TYİÜF, Güney Koreli firmadan donanım siparişi veren Tayvanlı bir madencilik ekipmanı sağlayıcısı. Samsung, sözleşmeye göre kurucu operatör olarak hareket edecek ve sonra Tayvanlı firma bu çipleri satacak. Bu çiplerin nereye sevk edileceği netleşmiş değil, ama büyük ihtimalle ilk olarak Çin'e gelecek.

Bunun Samsung'un kripto para birimi madenciliğine ilgi gösterdiği ilk sefer olmadığını belirtmekte de fayda var. Geçen sene ekim ayında firma, 8nm FinFET işlemi olan 8LLP'nin resmi olarak üretime hazır hâle geldiğini açıklamıştı. Bu yeni işlem özellikle networking, kripto para birimi, mobil uygulamalar ve diğer durumlar için kullanılan yarı iletkenlere fayda sağlayacak.

Diğer yandan, bu anlaşmanın Samsung'a ne kadar kar sağlayacağını da zaman gösterecek, özellikle de Bitcoin ve diğer kripto para birimlerinin keskin düşüşler yaşadığı bir zamanda bu, Samsung'tan riskli bir adım olabilir. Birkaç hafta önce Bitcoin 10,000 dolara düştü ve bu, en yüksek değeri olan 19,500 dolardan %48 oranında bir düşüştü.

BİLL GATES'TEN KRİPTO PARA HAKKINDA ŞOK BİR YORUM

Microsoft'un ortak kurucusu Bill Gates, Kripto paranın ölümlere sebep olduğunu söyleyerek herkesi şaşırttı!

Bill Gates hiç bir zaman düşüncelerini ifade etmek konusunda çekingen davranmadı. Kripto para birimleri ile ilgili konuşan Gates, her zamanki gibi içinden ne geliyorsa söyledi. Reddit'te gerçekleşen AMA (Ask Me Anything, Soru/Cevap) oturumunda Gates, kripto paranın sunduğu anonimliğin iz sürmeyi zorlaştırdığı için polise engel, suçlulara ise yardım ettiğini söyledi.

Gates'in sözleri şu şekilde: "Kripto para birimlerinin ana özelliği anonim olmaları. Bence bu hiç de iyi bir şey değil. Hükumetin para aklama, vergi kaçakçılığı ve terörist fonlarını engellemesi ise iyi bir şey. Şu an kripto para kullanılarak fentanil ve diğer uyuşturucu maddelerin ticareti yapılıyor, bu da onu direkt şekilde ölümlere sebep olduğu anlamına geliyor. Ayrıca ICO'lar ve kripto paralar ile gelen spekülasyon dalgaları da bu alanda uzun vadeli bulunmayı planlayanlar için çok riskli."

DİJİTAL PARA BİRİMLERİ VE BÜYÜK HAYAL KIRIKLIKLARI

Dijital Para Birimleri ve Büyük Hayal Kırıklıkları 2017 yılında pek çok kripto para birimi ortaya çıktı; beraberlerinde büyük de hayal kırıklıkları getirdiler!

Bitcoin'in (ve diğer dijital para birimlerinin) 2017 yılında yaşadıkları hızlı fiyat artışıyla ve tek gecede zengin olma ümidi ile pek çok yeni kripto-para birimi firması ortaya çıktı. Bu yeni para önerilerinin pek çoğu ilk bakışta "şüpheli" gözüküyordu ve görünene göre gerçekten de öylelerdi. Bitcoin.com'un Tokendata tarafından takip edilen ICO'lar üzerinde yaptığı araştırmaya göre sunulan 902 sanal para biriminin %46'sı şimdiden başarısız olmuş durumda. Bunların 142'si asla ihtiyaçları olan desteği bulamazken, 276'sı ya yavaşça değerlerini kaybettiler yada direkt olarak dolandırıcılık amaçlı sunulmuşlardı.

Ancak kayıpların gerçek oranı çok daha fazla olabilir. 113 başka ICO da ya sosyal ağlar üzerinde konuşmayı bıraktılar (bu da ilginin yok olduğunun bir işaretçisi oluyor) ya da o kadar az satın alıcıları vardı ki başarı olasılıkları çok düşük gözüküyor. Sadece birkaç para birimi 10 milyon doların üzerine ulaştı ve geri kalanları zor bir mücadele ile baş başa bıraktı.

Çoğu sanal para biriminin neden başarısız olduğunu anlamak için ise büyük bir ekonomi bilgisi gerekmiyor. Dolandırıcılıklar hariç bu birimlerin büyük bir kısmı dişçilik, kamyon taşımacılığı veya emlak gibi özel alanlara hitap ediyordu ve bu da asla geniş bir kitlenin dikkatini çekmeyecekleri anlamına geliyordu. Diğerlerinin pek çoğu ise var olan birimlerin taklitlerinden öteye geçemiyorlardı.

KODAK'TAN DİJİTAL PARA HAMLESİ

Kripto paralar biliyorsunuz son dönemlerin en popüler konusu. Özellikle bitcoin'in yükselişi ile herkesin merak ettiği bu alanda birçok seçenek yer alıyor. Bu seçenekler arasına bugün efsane fotoğraf firması Kodak da katılıyor. Evet doğru okuyorsunuz Kodak.

Şirketin kripto para dünyasına girişi de tahmin edebileceğiniz üzere fotoğraf odaklı. Kendi kripto para birimine KODAKCoin adını veren şirket, tüm sistemi yeni servisi KODAKOne üzerine kuruyor. "Fotoğraf haklarının yönetiminde daha fazla kontrol sahibi olmasını sağlayacak fotoğraf merkezli bir kripto" altyapı oluşturduğunu belirten şirket, ilginç bir alana dahil olmuş görünüyor. Bu sistemde fotoğrafçılar hem yeni hem de eski fotoğrafları servise yani blok zincire kaydedebiliyor ve daha sonra bunları platformu kullanarak lisanslayabiliyor. Böylece fotoğraf alım satım işlemleri blok zinciri içerisinde gizli ve güvenli şekilde dolar yerine KODAKCoin kullanılarak gerçekleştirilebiliyor. Bu sistemin ayrıca bir yapay zeka tarafı bulunuyor. Yapılan açıklamaya göre şirket bünyesine yüklenen fotoğrafları yapay zeka kullanarak internette arıyor. Eğer izinsiz kullanım görülürse yasal işlemler devreye alınıyor. Bu yeni sistem özellikle "freelance" fotoğrafçılar için harika duruyor.

AVRUPA'DA SAATLERİN Y AVAŞLAMA NEDENİ KRİPTO PARA MADENCİLİĞİ OLABİLİR Mİ

Kripto para madenciliği bugüne kadar çevreye zarar vermekten doğal yaşamı araştırmayı zorlaştırmaya kadar birçok ilginç konuda suçlandı. Ancak saatlerin yavaşlama nedeni kadar ilginç olanı daha önce ortaya atılmamıştı.

Ocak ayının ortasından beri Avrupa kıtası güç sisteminde bir anormallik söz konusu olduğu bildirildi. İspanya'dan Türkiye'ye ve Polonya'dan Hollanda'ya kadar uzanan 25 ülkeden oluşan büyük bir kemerin, yaklaşık 50 Hz değerinde ortalama bir frekans sapmasına maruz kaldığı söyleniyor. Avrupa Elektrik iletim sistemleri ağı işletmecileri (ENTSO-E), sorunun merkezi olarak Kosova ve Sırbistan bölgesini gösterdi. Fakat bu durumun nedeni henüz bilinmiyor.

Elektrik frekanslarını etkileyen güç sapmaları, güç sisteminin frekansına bağlı olarak zamanı gösteren saatlerin yavaşlama nedeni olarak görülebilir. Bunun sonucu olarak, saatlerin yaklaşık 6 dakikayı bulan gecikmelere maruz kaldığı söyleniyor. Bu yavaşlamanın tam olarak hangi sürelerde meydana geldiği bilinmiyor. Ayrıca yavaşlamanın manuel olarak düzeltilip düzeltilemeyeceği konusu da henüz netlik kazanmadı.

Net olan şu ki; bu anormal durumun sorumlusu, 113 GWh değerindeki büyük enerji tüketimi. Bu büyük enerji tüketimi, Bu durumdan etkilenen aletler arasında ise merkezi ısıtma zamanlayıcıları ve fırın saatleri bulunuyor.

Birçok saat elektrik şebekesindeki frekansa göre çalışır. Frekans daha yüksekse, daha hızlı çalışır; daha düşükse, daha yavaş çalışır.

Sırbistan ve Kosova'daki elektrik fiyatları Avrupa'nın en ucuzları arasında yer alıyor. Madencilik fiyatlarında, bu bölgelerdeki bir Bitcoin değerinin 3.133 dolar olarak tahmin ediliyor. "Sorunları çözmek için ilk adım sapmayı durdurmaktır" diye yazıyor ENTSO-E. "İkinci adım ise, eksik enerji miktarını telafi etmektir". Kripto madencileri henüz tüm suçlamalardan muaf tutulabilir. Ancak suçlu tespit edilinceye kadar, devasa bir yasadışı madencilik operasyonu güçlü bir olasılık olmaya devam ediyor.

SUUDİ ARABİSTAN MERKEZ BANKASI İLE ABD MERKEZLİ KRİPTO PARA RİPPLE ARASINDA BİR ANLAŞMA İMZALANDI.

Bu anlaşmayla Suudi Arabistan'daki bankaların blockchain adlı yazılımı kullanarak ödeme yapmalarına yardım etme amaçlanıyor.

İlk kez bir merkez bankasının imzaladığı anlaşma, Suudi Arabistan'ın ülke içine ve dışına yapılan ödemelerde Ripple sistemini kullanmasına imkan sağlayacak.

Ayrıca Ripple sistemi ile Suudi bankaları daha hızlı, ucuz ve şeffaf bir şekilde sınır ötesi ödemeler yapabilecek.

Ripple, merkezi bir kurumun denetim ve kontrolünde olan kripto paralar arasında yer alırken, Bitcoin herhangi bir denetim mekanizmasına tabi değil.

Suudi Arabistan ile Birleşik Arap Emirlikleri arasında dijital para alanında yapılan işbirliği çerçevesinde iki ülke merkez bankası sanal para basma projesi üzerinde çalışıyor.

Yrd. Doçent Dr.
Serdar VARLIK
Hitit Üniversitesi İİBF İktisat Bölümü Öğr. Üyesi

2017 Ödemeler Bilançosu Gelişmeleri: Cari Açık Sinyal Veriyor!

Şubat ayı içinde Türkiye'nin 2017 yılına ait ödemeler bilançosu gelişmeleri yayınlandı. Söz konusu gelişmeler, aşağıdaki tabloda ödemeler bilançosunun analitik sunumundan izlenebilir. Ödemeler bilançosu verilerine göre; cari açığın 2016 yılına göre yaklaşık 14 milyar $ artarak 47,1 milyar $ düzeyine, sermaye finans hesabı toplamının ise yaklaşık 16 milyar $ artarak 38,9 milyar $ düzeyine yükseldiği görülmektedir. Net hata ve noksan kalemi ise uzun bir süre sonra ihmal edilebilir bir düzeyde gerçekleşmiştir. Buna bağlı olarak 2017 yılında ödemeler bilançosu genel dengesinin 8,2 milyar $ açık verdiği, bu açığın aynı tutarda uluslararası rezerv kaybı ile karşılandığı görülmektedir. Bu veriler çerçevesinde ödemeler bilançosu gelişmeleri bize şunu söylemektedir; yurtiçi tasarruf yetersizliği nedeniyle yüksek düzeyde gerçekleşen cari açık, doğrudan yatırımlarla finanse edilemediği için borçlanma ile finansmana başvurulmuş; ancak bu da yetmediği için aradaki fark merkez bankasının döviz rezervlerinden karşılanmıştır. Yani, cari açığın dış finansmanı yetersiz kaldığı için, döviz rezervlerinin kullanılması gerekmiştir.

Ödemeler bilançosu gelişmeleri ayrıntılı olarak incelendiğinde dikkat çeken birkaç noktanın üzerinde durulması gerekmektedir. Bunlardan birincisi; dış ticaret açığının 17,7 milyar $ artarak 58,6 milyar $'a yükselmesi ve cari açığın temel belirleyicisi olmasıdır. Kuşkusuz, bu gelişmenin en önemli nedeni; 2017 yılında altın ithalatının 16,6 milyar $ düzeyinde gerçekleşmesidir. Altın ithalatı dışarda tutulduğunda cari açığın 37,1 milyar $ olması, bu değerlendirmeyi doğrulamaktadır. Altın ithalatının bu düzeyde yüksek olmasının nedenleri sorgulanmaya açıktır. İkincisi; hizmetler dengesinin pozitif bakiye vermesi, cari açığın dizginlenmesine yardımcı olmuştur. Burada, turizm gelirlerindeki artış olumlu bir gelişme olarak dikkat çekmektedir. 2017 yılında turizm gelirleri 26,2 milyar $ düzeyinde gerçekleşmiştir. Ne var ki; turizm gelirlerinin arttığı bir yılda yüksek düzeyde cari açık verilmesi, olumsuz bir gelişme olarak kaydedilmelidir. Üçüncü olarak dikkat çeken gelişme; cari açığın finansman kalitesindeki bozulmayı yansıtan kısa vadeli sermaye girişlerine olan bağımlılıktır. Cari açığın, kalıcı döviz girişi sağladığı için en sağlıklı finansman yöntemi olan doğrudan yatırımlar yerine, sıcak para olarak tanımlanan kısa vadeli sermaye girişleriyle finanse edilmesi, sermaye birikim sürecimize ilişkin kronikleşmiş bir problemdir. Bu bakımdan, cari açığın finansmanında doğrudan yatırımların kullanılması, cari açığın sürdürülebilirliği açısından oldukça önemlidir. Ne var ki; ödemeler bilançosu gelişmeleri incelendiğinde, 2017 yılında bir önceki yıla göre doğrudan yatırımların 2 milyar $ azaldığı, yani daha az doğrudan yatırım çektiğimiz görülmektedir. Bununla birlikte, 8,1 milyar $ düzeyindeki net doğrudan yatırım girişinin yarısından fazlasının (4,6 milyar $) gayrimenkul satın alımı şeklinde gerçekleşmesi, yani doğrudan yatırımların üretken (istihdamı artıran) olan ve teknoloji gerektiren yatırım alanlarına daha az yönelmesi, büyüme dinamikleri açısından yorumlandığında oldukça sağlıksız bir gelişme olarak değerlendirilmelidir. Kısacası; cari açığın finansman şekli hem cari açığın sürdürülebilirliğini tehlikeye atmakta hem de ekonomik büyümeyi olumsuz yönde etkilemektedir.

Yazımın başlığında cari açığın sinyal verdiğini vurguladım. Ancak bu sinyal küresel konjonktür dikkate alındığında oldukça güçlü! Çünkü cari açığın gayri safi yurtiçi hasılaya (GSYH) oranının (Ekim 2017 Orta Vadeli Program tahmini 847 milyar $) %5,5 düzeyinde gerçekleşmesi (2016'da %3,8), cari açığın sürdürülebilirliğine yönelik kuşkuları artırmaktadır. Özellikle içinden geçtiğimiz FED'in faiz artışı beklentilerinin devam ettiği 2018 yılında, küresel likiditedeki daralmaya bağlı olarak kısa vadeli finansman olanaklarının azalması, bu yöndeki endişeleri güçlendirmektedir. Dolayısıyla cari açığın finansmanına ilişkin kompozisyon değişmedikçe, Türkiye ekonomisinin 2017 yılında olduğu gibi 2018 yılında da aynı düzeyde cari açık vermesi; ya en az aynı düzeyde dış finansman olanağının sağlanmasına ya da merkez bankasının döviz rezervlerinde daha büyük azalmaya bağlı olacaktır. FED'in faiz artışları ve Türkiye'nin ülke riskindeki artışlar göz önünde bulundurulduğunda, 2018 yılında döviz kurunda artış, yükselen enflasyon, büyümenin yavaşlaması ve cari açığın sürdürülememesine bağlı olarak dramatik bir biçimde azalması şeklinde gerçekleşebilecek bir dizi olumsuz sonuçla karşılaşabiliriz. Kısacası, Türkiye ekonomisinde düşük yurtiçi tasarruf düzeyi-yüksek cari açık-sağlıksız dış finansman şeklindeki sermaye birikim yapısı terk edilmedikçe, benzeri sorunlarla gelecek dönemlerde de karşılaşmamız kaçınılmaz görünmektedir.

Ödemeler Bilançosu Gelişmeleri (Milyon $)

	2016	2017
A-Cari İşlemler Hesabı	-33137	-47100
Mal Dengesi	-40892	-58636
Mal ve Hizmet Dengesi	-25629	-38503
Mal, Hizmet ve Birincil Gelir Dengesi	-34810	-49760
İkincil Yatırım Kaynaklı Gelirler	1673	2660
B-Sermaye Hesabı	23	17
C-Finans Hesabı[1]	-22958	-38892
Doğrudan Yatırımlar (net)	-10196	-8128
Portföy Yatırımları (net)	-6300	-24292
Diğer Yatırımlar (net)	-6462	-6472
D-Net Hata ve Noksan	10969	-16
Genel Denge	-813	8207
E-Rezerv Varlıklar [2]	813	-8207

ŞİRKETLERDEN HABERLER

Ekonomi Karabük Gazetesi olarak içerik zenginliğimize değer katacak, yerel anlamda firma tanıtımından, yatırım haberlerine kadar birçok bilginin yer alacağı bu sayfayı hazırladık. Firma etkinliklerinizi duyurmak ve Karabük'ün tek ekonomi gazetesinde yer almak için bizlerle iletişime geçebilirsiniz.

YILMAZ ŞİRKETLER GRUBU

Ali Osman YILMAZ

Öncelik işimiz hazır beton ve inşaat olup 2017 yılı Karabük'teki işlerimizde beklentilerimize cevap Verdi. Çünkü sektörün yavaşlayacağını biliyor ve ona göre planlamamızı yapmıştık.
Karabükteki inşaatlarımız bitmek üzere. Asıl hedefimiz Ankara ve İstanbul'daki işyeri ve konutlarımızın yapımı hızla devam ediyor. Özellikle yer seçimimiz iyi olduğu için büyük şehirlerdeki satışlarımız sıkıntımız yok. İyi durumdayız. Devam eden projelerimizi bu yıl bitirip yeni projelere bakacağız.

ÜNİFORM MÜHENDİSLİK

Ahmet ÖZTÜRK

Yönetim kurulu başkanı Ahmet Öztürk 2017 yılında yer bilimleri, sondajcılık, zemin iyileştirme çalışmaları anlamında Karabük piyasası diğer illere göre sakindi.

Biz şirket olarak diğer illere açıldık. Kastamonu HES tünelleri, Giresun Espiye'de gölet, Tekirdağda 3 adet gölet ve zemin iyileştirme projeleri, Ordu'da Fore kazık çalışmaları Çankırı'da gölet projeleri, Bartın'da baraj yapım projelerinde yer aldık çözüm ortağı olduk.
Karabük OSB'de 2017 yılında başlanan ve halen devam eden ERSOYLAR AŞ'nin fabrika yapımı ve danışmanlığı firmamızca yapılmaktadır.

ALTER DEMİR ÇELİK

Yunus ÇELİK

Yönetim Kurulu Başkanı Yunus Çelik 2017 yılını değerlendirdi. Sektör 2017 yılını beklentileri üzerinde geçirdi. 2018 yılında ise talebin ve fiyatların iyi olmasını bekliyoruz.
Ancak biz işimiz gereği elektriği fazla kullanıyoruz. Ve gece ağırlıklı çalışıyoruz. Elektrikte son kaynak kullanım tarifinde %40 zam bekleniyor. Bu bizim için maliyetlerimizin oldukça yukarı çekmesi demektir. Bu Karabük'te bizi ve Kardemir'i çok etkileyecektir.
Geçen hafta çıkan ABD'nin çelik ve alüminyum ithalatına %25 vergi koyması sektörü ve Karabük'ü etkileyecektir diye düşünüyorum. Çünkü ABD'ye çelik ihracatı yapan 10 ülkenin içerisindeyiz.
Yaklaşık 1.2 milyar dolar çelik ihracatı yapıyoruz.

GERÇEKÇİ KASAP

Hasan GERÇEKÇİ

Kasap sahiplerinden Hasan Gerçekçi:
Kırsal kalkınma projelerinden yeteri kadar faydalanamadıklarını, bürokrasiyi aşamadıklarını teminatların fazla olduğunu belirtti. Bu şartlarda hayvancılığın istenilen seviye zor geleceğini söyledi.
Aslında hayvancılık desteklenmek isteniyorsa TOKİ gibi kurumların bizim sektördeki ahırları ve besihaneleri yaparak çiftçinin kira öder gibi ödeme planı çıkarılırsa sektöre büyük katkı sağlayacağını söyleyebilirim.

Küçük ölçekli besihane ve ahırların sistemin çok gerisinde kaldığını belirtti.

SENKRON ELETRONİK

SENKRON ELEKTRİK OTOMASYON LTD. ŞTİ.
Ankara caddesinde yeni işyerini açtı. Şirketin sahibi Uğur Karagülle şirketimiz, ortadoğuya ihracat yapan, özellikle ağır sanayi üzerine Elektrik-elektronik-otomasyon-yazılım ve danışmanlık üzerine hizmet veren, pazarlayan, kurulum yapan, endüstriyel elektrik üzerine tüm birimlerimiz mevcuttur.

ÇANKAYA ORTAK SAĞLIK VE GÜVENLİK BİRİMİ

ÇANKAYA ORTAK SAĞLIK VE GÜVENLİK BİRİMİ
Karabük Şube Müdürü Aytaç Kök, 2018 çalışmaları hakkında bilgi verdi. T.M. G. B. "Tehlikeli Maddeler Güvenlik Birimi"ni kurduk. Tehlikeli maddelerin karayolunda taşınması ve kullanılması ile ilgili danışmanlık hizmetine başladık.
2017 yılında çıkmasını beklediğimiz 6331 sayılı kanunun 2020 yılına ertelenmesi bizim beklentilerimizi düşürdü. Yine de bu yıldan umutluyuz.

SOĞUKSU TOKİ'DEKİ 5 İŞYERİ SATILDI

T.C. BAŞBAKANLIK TOKİ TOPLU KONUT İDARESİ BAŞKANLIĞI

Toki Tüm Türkiye'de konut ve işyerlerini satışa çıkardı. Toki idaresi tüm Türkiye genelinde bünyesinde bulunan işyeri ve konutların Ankara'daki merkezinde ihaleye çıkarmıştır. Karabük'ten de Soğuksu Toki'deki 5 işyeri yoğun bir taleple Karabük'teki alıcılar tarafından Ankara'da kıyasıya bir rekabetle 5 işyeri metrekarelerine göre yaklaşık 400 ila 1070 TL arasında alıcı bulmuştur.
Ayrıca bu fiyatlara KDV ve vergiler dahil değildir.

ARAS KARGO'YA "ÜRETKEN PROJE" ÖDÜLÜ

Aras Kargo, müşteri hizmetleri ve deneyimi alanında projelerin değerlendirildiği "Müşteri Deneyimi Arenası"nda, "Üretken Proje" ödülüne layık görüldü.
Aras Kargo açıklamasına göre, toplam 12 bin çalışanı, 4 binden fazla araç ve 29 transfer merkeziyle günde yaklaşık 500 bin gönderi taşıyan şirket, Nice Medya tarafından "Büyük Düşünce", "İyi Fikir" ve "Üretken Proje" dallarında düzenlenen "Müşteri Deneyimi Arenası"nda ödül almaya hak kazandı.
Türkiye'nin önde gelen markalarının katılımıyla gerçekleştirilen ödül töreninde, Aras Kargo'nun müşteri hizmetleri departmanı, "Aras Her Yerde" projesiyle "Üretken Proje" ödülünü kazandı. Müşterilerin hizmet aldığı bütün temas noktalarında ulaşılabilirlik, tutarlı bilgi, geri dönüş hızı gibi kriterlerin değerlendirildiği kategoride, Aras Kargo'nun projesi; chat, çağrı merkezi, şubelerde bulunan dijital kiosklar üzerinden yapılan geri bildirimlere bütünleşik bir anlayışla 1 dakikada yapılan dönüş hızı, konunun ele alma süreci ve verilen tutarlı bilgilerle fark yarattı.
Aras Her Yerde projesi farklı kanallar üzerinden yapılan müşteri geri bildirimleri ve deneyimlerinin etkileşimini izliyor. Ayrıca projede toplanan bilgiler incelenerek, müşterilerin deneyimleri konusunda kapsamlı bir veri analizi hazırlanıyor.

GİTTİGİDİYOR, KOBİ'LERLE E-TİCARET PAZARINI BÜYÜTMEK İSTİYOR

- GittiGidiyor Satıcı Gelişimi Direktörü Kılıç:
- "Türkiye genelinde 2017 yılında 584 KOBİ'yi e-ticarete kazandırdık. 2018 hedefimiz bu rakamı bin 500'e çıkarmak"
- "Türkiye'de e-ticaretin geleceğini çok parlak görüyoruz çünkü Türkiye, olması gereken potansiyelin henüz çok uzağında"

Türkiye genelinde 2017 yılında 584 KOBİ'yi e-ticarete kazandırdık. 2018 hedefimiz bu rakamı bin 500'e çıkarmak."
Tüketicilerin daha fazla seçenek içerisinden daha uygun ürünü bularak, zamandan ve mekandan bağımsız olarak alışverişlerini yapabildikleri için artık online alışverişe daha fazla yönelmeye başladıklarını anlatan Kılıç, Türkiye'deki tüketici profilinin de yeni çıkan teknolojilere çok hızlı adapte olabilen bir yapısı olduğunu vurguladı.
Türkiye'de e-ticaretin toplam perakendenin içerisindeki payının yüzde 3,5 seviyesinde olduğuna dikkati çeken Kılıç, şunları söyledi:
'Geleceğim E-Ticaret' adında bir projeye başladık. Bu projeyle Türkiye'nin çeşitli illerinde kalıcı eğitim ofisleri kurarak, KOBİ'lere ücretsiz eğitim veriyoruz. 10-15 kişilik sınıflarda, her katılımcıya verdiğimiz bilgisayarlarla aslında o anda uygulama yaparak anlattığımız şeyleri kolayca pratiğe dökmelerini sağlıyoruz."
- Çok hızlı mağaza açmak mümkün
Gittigidiyor'un 100 binden fazla satıcı, 15 milyon ürün ve 20 milyon üyesi bulunduğuna değinen Kılıç, "Türkiye'de e-ticaretin geleceğini çok parlak görüyoruz çünkü Türkiye, olması gereken potansiyelin henüz çok uzağında. Bu da bizi heyecanlandırıyor çünkü daha gidecek çok yolumuz var, hem tüketici tarafında hem de işletme tarafında. Bu anlamda KOBİ'lere de büyük önem veriyoruz." diye konuştu.

THY'NİN AİRBUS VE BOEİNG SİPARİŞLERİ KESİNLEŞTİ

Türk Hava Yolları, Eylül 2017 döneminde Boeing ve Ocak 2018 döneminde Airbus firmaları ile uçak satın alma konusunda imzalanan niyet anlaşmaları çerçevesinde siparişlerin kesinleştiğini duyurdu.
Türk Hava Yolları (THY) tarafından Kamuyu Aydınlatma Platformu'nda (KAP) yapılan açıklamada, "Ortaklığımız Yönetim Kurulunca, geniş gövde uçak ihtiyacının temini kapsamında 2019 yılında 6 adet, 2020 yılında 14 adet, 2021 yılında 10 adet, 2022 yılında 12 adet, 2023 yılında 11 adet ve 2024 yılında 7 adet olmak üzere, 50 adedi kesin ve 10 adedi opsiyon olmak üzere toplamda 60 adet geniş gövde uçak satın alınmasına karar verilmiştir. Buna göre, Boeing firmasından 25 adet kesin, 5 adet opsiyon toplam 30 adet B787-9 tipi yolcu uçağı ve Airbus firmasından 25 adet kesin, 5 adet opsiyon toplam 30 adet A 350-900 tipi yolcu uçağı satın alınacaktır." denildi.

Airbus'un en yeni geniş gövdeli uçağı olan A350-900'ler için imzalar, ocak ayında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Fransa Cumhurbaşkanı Emmanuel Macron'un huzurlarında düzenlenen törenle, THY Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı M. İlker Aycı ve Airbus Üst Yöneticisi (CEO) Tom Enders tarafından Paris'teki Élysée Sarayı'nda atılmıştı.
Dreamliner satın alma görüşmelerine ilişkin mutabakat zaptı ise, Boeing ve THY arasında, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın, Birleşmiş Milletler'in (BM) 72. Genel Kurul görüşmelerine katılmak üzere gerçekleştirdiği Amerika Birleşik Devletleri gezisi esnasında Eylül 2017'de imzalanmıştı.
Açıklamada görüşlerine yer verilen THY Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı M. İlker Aycı, şunları kaydetti:"Hatırlanacağı üzere geçtiğimiz eylül ayında Sayın Cumhurbaşkanımızın çok değerli destek ve katılımlarıyla New York'ta, dünyanın en modern teknolojiye sahip uçaklarından biri olan 787-9 Dreamliner'ı filomuza katmak için Boeing ile bir ön mutabakat zaptı imzalamıştık. Yine aynı şekilde bu yılın ocak ayında, Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan ve Fransa Cumhurbaşkanı Sayın Macron'un değerli iştirakleriyle, A350-900'ü filomuza katmak adına Airbus ile karşılıklı iyi niyetimizi beyan etmiştik. Bugün, bu niyet imzalarını resmiyete dökmüş bulunuyoruz. İnşası tamamlandığında transfer merkezimiz olarak hizmet verecek olan yeni havalimanındaki geniş gövde ihtiyacımızı karşılamaya yönelik oldukça önemli bir girişim olarak addettiğimiz Boeing siparişi, Cumhuriyetimizin 100. yılında filomuzu daha da güçlendirecek ve yolcularımızın memnuniyet düzeyini çok daha üst seviyelere taşıyacak olan büyük bir adım. Aynı şekilde Airbus firması ile kesinleştirdiğimiz siparişimiz, sadece THY'ye değil, ülkemiz havacılık sektörüne de büyük kazanç sağlayacaktır. Attığımız bu adımların, ülkemizin bayrak taşıyıcı hava yolu şirketi, THY'nin istikrarlı yükselişine büyük bir ivme katmakla kalmayıp, aynı zamanda Türk sivil havacılığı için de oldukça önemli bir katma değer olacağına dair tam inancumızla, haklı bir mutluluk yaşıyoruz."

Trump, ithal çelik ve alüminyuma ek vergi kararını imzaladı

ABD Başkanı Trump, "ABD'nin ulusal güvenliğini korumak için ithal çelik ve alüminyuma gümrük vergileri getiriyorum. Sınırlarımıza gelen ithal çeliğe yüzde 25, alüminyuma yüzde 10 gümrük tarifesi uygulayacağız." dedi.

ABD Başkanı Donald Trump, ithal çelik ve alüminyuma sırasıyla yüzde 25 ve yüzde 10 oranlarında gümrük tarifesi uygulanması kararını imzaladı. Trump, tartışmalı gümrük vergisi kararı için Beyaz Saray'da düzenlenen imza töreninde, "Bugün aldığımız kararlar, bir seçenek değil, ulusumuzun güvenliği için bir zorunluluktu." dedi.ABD'nin çelik ve alüminyum endüstrilerinin uzun yıllardır diğer ülkeler tarafından hedef alındığını kaydeden Trump, güçlü çelik ve alüminyum endüstrilerinin ulusal güvenlik için hayati önem taşıdığını vurguladı. "Sonunda uzun süredir devam eden sorunu çözmek için adım atıyoruz. Bugün ABD'nin ulusal güvenliğini korumak için ithal çelik ve alüminyuma gümrük vergileri getiriyorum. Sınırlarımıza gelen ithal çeliğe yüzde 25, alüminyuma yüzde 10 gümrük tarifesi uygulayacağız" ifadelerini kullandı.Bununla birlikte, ABD'ye ticaret ve askeri alanlarda adil davranan "gerçek dostlara" büyük esneklik gösterileceğini ifade eden Trump, söz konusu tarifelerin en az 15 gün daha yürürlüğe girmeyeceğini bildirdi.Trump, ABD'nin 9 ay süren soruşturma sonucunda çelik ve alüminyuma getirmeye karar verdiği gümrük tarifelerini değiştirmeye ve kaldırmaya açık olduğunu belirtirken, "ABD, spesifik ülkelerle, ürünlerinin artık ulusal güvenliğimizi tehdit etmediği konusunda anlaşabilmek şartıyla gümrük tarifelerini değiştirmeye ve kaldırmaya açık kalmayı sürdürecek." dedi.ABD Ticaret Temsilcisi Robert Lighthizer'ı çelik ve alüminyuma yönelik tarifelere yönelik alternatif arayan ülkelerle müzakere etmek için görevlendirdiğini bildiren Trump, Kanada ve Meksika'ya süren NAFTA müzakereleri nedeniyle şu an itibarıyla söz konusu vergilerden muaf tutulacağını bildirdi.

ANALİZ

Ekonomi uzmanları Türkiye'de enflasyonu etkileyen 3 ana faktörün olduğunu söylüyor.

1- Son yıllarda enflasyonu olumsuz etkileyen birinci neden dovizdeki kur artışlarının bu yılda tekrarlanması olasılığını güçlü olması bekleniyor.Bununda bizce 2 nedeni var

-ABD Merkez Bankasının (FED) piyasalardan 420 Milyar dolar çekecek olması AB ülkelerin kısmi bir daralmaya gitmesi

-Ayrıca Türkiye'nin bu yıl 220 Milyar Dolar borç ödemek zorunda kalması tüm bunların sonucu Türkiye'ye sermaye akışının azalacağı düşüncesindeler birde buna siyasi istikrar ve seçim ortamına girilmesi döviz piyasalarını dalgalandırır.

2-Geçen yıl küresel ekonomilerin hareketlenmesi ile birlikte dünya emtia fiyatlarında artış enflasyonu olumsuz etkiliyor.bakın geçen yılın ortalarında petrol fiyatları 50 dolar idi ,şu anda geldiğimiz noktana 60 dolar seviyesinde bu da ulaştırma maliyetlerini ve birçok girdi fiyatlarını yukarı çekiyor.

3-Bir diğer önemli sorun da tarımsal üretim açısından hava koşullarının olumsuz gitmesi kısmi kuraklık beklentisine neden oldu bununda gıda fiyatlarını yükselteceği şeklindedir.

Bir Türkiye gerçeği olarak bu beklentilerin olumlu yada olumsuz koşulları enflasyonu belirleyen faktörlerdir.

Tüm bu değerlendirmeler gösteriyor ki bu yıl önümüzdeki yıllarda enflasyonu çift haneli rakamlarda kalacağı

Ekonomi Karabük

ekonomikarabük

Yayın Sahibi
Kayı Ajans Fikir Sanat Atölyesi

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Nuray ALPBOĞA
Genel Yayın Yönetmeni
Osman GÜLDEMİR
Hukuk Müşaviri
Uygar VARLIK
Grafik Tasarım & Baskı
Kayı Ajans

*Yayınlanan yazıların fikri sorumluluğu yazarlarına aittir.
Ekonomi Karabük Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Yayın Türü: Aylık Süreli Yayın

İdare Adresi: Bayır Mah. Fevzi Fırat Cad. Karabük İş Merkezi Kat:5 No:502 KARABÜK
Telefon: 0370 415 51 23
www.ekonomikarabuk.com
ekonomikarabuk@gmail.com

KARDEMİR'DEN 251,5 MİLYON LİRA KAR

KARDEMİR, 2017 yılında konsolide dönem karının 251 milyon 504 bin lira olduğunu açıkladı.

Karabük Demir ve Çelik Fabrikaları (KARDEMİR), konsolide olarak 2017 yılında net karının 251 milyon 504 bin 356 lira olduğunu bildirdi.

Fabrikadan yapılan açıklamada, önceki yıl dönem sonu konsolide olarak 123 milyon 877 bin 133 TL zarar açıklandığı anımsatıldı.

Açıklamada, "Konsolide olarak 2017 yılında net kar 251 milyon 504 bin 356 lira. 2017 konsolide olarak net satış geliri ise 3 milyar 972 milyon 625 bin 977 TL olarak gerçekleşti" ifadeleri yer aldı.

Ayrıca, 28 Mart Çarşamba günü Olağan Genel Kurul yapılacağı ve şirketin faaliyetlerinin görüşüleceği kaydedildi.

ŞEKER KANYONU'na yapılacak HES yatırımı ile ilgili olarak bilgilendirme çalışmalarını sürdüren Yenice Platformu yaptığı temaslar sonrası Şeker Kanyonu'nda TM Elektrik Enerji Firması tarafından yapılacak Hidroelektrik Santralı'na inşaat planını onaylayan İl Genel Meclisi Üyelerine istifa çağrısında bulunma kararı aldı.

Platform adına yapılan açıklamada, " İl Genel Meclisi ilçelerin nüfusuna göre seçilen temsilcilerden oluşmaktadır. Yenice'nin de iki meclis üyesi vardır. Her ilçenin temsilcileri, kendi ilçelerinin sorunlarını daha iyi bilmektedirler. Dolayısıyla il genel meclis üyeleri ilçe temsilcilerinin görüşüne itibar etmeli ve onların kararına saygı duymalıdırlar. Bu tür bir yol meclisin uyumlu çalışmasının esasını da teşkil eder. Şeker Kanyonu'ndaki HES inşaatıyla ilgili oturumda buna özen gösterilmemiş ve Yeniceli üyelerin görüşlerine itibar edilmemiştir. Herhangi bir ilçenin temsilcisi buranın konumunu Yenice'deki gibi bilemez. Eflanili üye kendi ilçesini ve sorunlarını bilir.

Yeniceli iki üye bu inşaata "hayır" dediklerine göre, diğer üyelerin bu karara saygı duyup, uymaları gerekirdi. Kaldı ki, il genel meclisi üyeleri bu konunun sürekli ötelenmesinde çaba göstermişlerdir. Nihai noktada ne olmuştur da, oylarının rengi evete dönmüştür? Onlar için doğru karar Yeniceli üyelerin yönünde oy vermek olurdu.

Burada yapılacak olan sıradan bir inşaat olayı değildir. Burada doğanın bağrına hançer saplanacaktır. Bir çok yönden olumsuz etkileri yaşanacaktır. Bazılarının dediği gibi burada çok sayıda istihdam da sağlanmayacaktır. Yararlarından çok zararları kendisini gösterecektir. Bunu İl Genel Meclisi Üyelerinin bilmemeleri olanaksızdır. Onların zamanında Şeker Kanyonu'nda bu konuda inceleme yaptıkları da bilinmektedir.

İl Genel Meclisi Üyelerinin tutumu sorgulanmaya muhtaçtır? Alınan bu karar siyaseten de, ahlaken de, yanlıştır. Artık dünyaya mal olmuş bir güzelliğin öldürülmesine neden olacak bir cinayet gibidir.

Yenice'de, Karabük ve ilçelerinde, Zonguldak ve ilçelerinde, Türkiye genelinde geniş destek bulmuş bir oluşum olarak Şeker Kanyonu'nda HES yapımının önünü açan evet oyunu veren İl Genel Meclisi Üyelerini kararlarını yeniden gözden geçirmeye ve aynı noktada olmaları halinde de istifaya davet ediyoruz. Onlar da her şeyin para olmadığının bilincindedirler.

Para her zaman kazanılabilir. Ama, tahrip olan bir doğa güzelliğini yeniden geriye döndürmek mümkün değildir. Bu nedenle, evet oyu veren üyeleri istifaya davet ediyor ve bir güzelliğin yok edilmesine vesile olmayın diyoruz" denildi.

HABERLER

İCRA TAKİBİNE ALACAK SINIRI

Vatandaşı ve icra dairelerini rahatlatacaklarını belirten adalet bakanı Abdülhamit Gül " Vatandaşımızın küçük alacaklarından dolayı icralık olmaması adına bir çalışma içerisindeyiz". Dedi. 2500 TL altındaki alacak davaları icra yerine arabulucuya yönlendirilecek. Şu andaki icra dairelerindek I dosyaların %60'ı 2500 liranın altındaki alacaklar.

İFLAS ERTELEMEYE 23 AY SINIRI

Hükümet, yatırım ortamını iyileştirecek yeni eylem planına hazırlanıyor. Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, reform paketinde icra-iflas sürecinin yerini 23 ay ile sınırlı kurtarma uygulamasının alacağını açıkladı.

BAŞBAKAN Yardımcısı Recep Akdağ, yatırım ortamının iyileştirilmesine yönelik 93 maddeden oluşan reform paketini, Çankaya Köşkü'nde hazırlanan basın toplantısıyla açıkladı.

Bakan Akdağ, eylem planını sekiz bakan, ilgili bürokratlar ve TOBB ile diğer özel sektör kuruluşlarının katılımıyla beş ayda hazırladıklarını belirtti. Akdağ, şunları söyledi: "93 maddeden oluşan reform paketinin, kanunlar kısmını tamamlayarak TBMM'ye sevk etme aşamasına getirdik. 93 maddenin 65'i özellikle İcra ve İflas Kanunu ile ayrıca Tebligat Kanunun'daki düzenlemeleri içeriyor. 28 madde ise çeşitli kanunlarda düzenlemeler getiriyor."

TÜRKİYE'DE KİŞİ BAŞINA DÜŞEN YATIRIM SADECE 0.4 EURO

TÜRKİYE'DEKİ girişimcilik ekosistemi her geçen gün hızla büyüse de dünya ile kıyaslandığında girişimlere yapılan yatırımlar standartların oldukça altında kalıyor. Dealroom.co tarafından yapılan araştırmaya göre dünyanın girişimcilik üssü olarak ifade edilen ülkelerdeki kişi başına düşen yatırım miktarı ortalama 100 Euro civarında. Türkiye'de ise bu rakam yalnızca 0.4 Euro.

Yani Türkiye, kişi başına en çok yatırım düşen ülkelerin ortalamasından 250 kat daha aşağıda. Bu da Türkiye'nin girşimcilik ekosistemi açısından daha çok yol katetmesi gerektiğini gösteriyor.

KGF'DE GERİ DÖNMEYEN KREDİ YÜZDE 1'İN ALTINDA

İTO Bakanı Öztürk Oran, geçen yıl Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) desteğiyle KOBİ'ler için düşük faizli "can suyu kredisi" oluşturduklarını hatırlattı.ş

Oran " Biz Odalar olarak bankalara yüzde 7.5 faizle paramızı verdik. Bankalar da bununla yüzde 9.90 ile KOBİ'lere ucuz maliyetli kredi Verdi. Bu , zorda olan firmalara bir çıkış yoluydu. 220 milyar lira civarındaki KGF'de ise Hazine'nin herhangi bir para vererek değil, sadece kefil olmasıyla bankalar firmaların önünü açtı. "Bu paralar geri gelmeyecek, hepsi batacak" diyenler oldu ama KGF kullananlar böyle söyleyenleri mahcup etti. Normalde bankalarda geri dönmeyen kredi oranı yüzde 3.5 seviyelerindeyken, bu oran KGF'de yüzde 1'lerin çok altında" diye konuştu.

MERKEL'DEN ABD'NİN EK VERGİ KARARINA İLİŞKİN AÇIKLAMA

Almanya Başbakanı Merkel, "Ek vergilerin olması iyi değildir. Bunun sadece bir ülkeye değil, ekonomiye etkisi var. Nihayetinde herkes için zararlı olacağına inanıyoruz." dedi.

Almanya Başbakanı Angela Merkel,ABD'nin çelik ve alüminyum ithalatına ek vergiler getirmesinin herkes için zararlı olacağını söyledi.

Merkel, Münih'te Alman ekonomisinin temsilcileriyle görüşmesinin ardından yaptığı açıklamada, ABD'nin belirli ürünler için gümrük vergilerini yükseltmesini endişeyle karşıladıklarını belirtti."Ek vergilerin olması iyi değildir. Bunun sadece bir ülkeye değil, ekonomiye etkisi var. Nihayetinde herkes için zararlı olacağına inanıyoruz." diyen Merkel, kimsenin bundan kazançlı çıkmayacağını ifade etti.

Bundan dolayı konuya ilişkin ABD ile görüşmeler yapmak istediklerine dikkati çeken Merkel, "Elbette biz Avrupa tarafı olarak da reaksiyon gösterebiliriz." dedi.

Öncelliğin ABD ile görüşmeler yapmak olduğu dile getiren Merkel, "ABD ile ticaret savaşı olabileceğinden gerçekten korkuyor musunuz?" sorusunu, "Ben şimdi savaşçı kelimelerini ağzıma almak istemiyorum. Bu şimdi bize yardımcı olmaz." yanıtını verdi.

Alman Hükümet Sözcü Yardımcısı Georg Streiter de Alman hükümetinin tek taraflı ek vergileri reddettiğini belirterek, "Biz bu gümrük vergilerini hukuka aykırı buluyoruz." dedi.

Ek vergilerin öne sürüldüğü gibi ABD'nin ulusal güvenliği ile herhangi bir ilgisi olmadığını ve tamamen ekonomik çıkarlara hizmet ettiği düşüncesinde olduklarını ifade eden Streiter, ABD'nin bu kararını Avrupa Birliği çerçevesinde iyi bir şekilde analiz ederek, nasıl bir cevap vereceğini düşüneceklerini vurguladı.

KARABÜK BİZ HABER
İLHAN ALPBOĞA EDİTÖRLÜĞÜNDE
DOĞRU VE MİLLİ HABERLER
KARABÜK'ÜN EN YENİLİKÇİ İNTERNET SİTESİ
www.karabukbizhaber.com