Siyasi ve askeri başarılar ne kadar büyük olursa olsunlar, ekonomik başarılarla süslenmezlerse meydana gelen zaferler sürekli olamaz.
K. Atatürk

ekonomikarabük

www.ekonomikarabuk.com

YIL 5 | SAYI 19 | TEMMUZ · AĞUSTOS 2022

BOSKAY GENEL MÜDÜRÜ SABRİ BOSTANCIOĞLU'YLA SEKTÖRÜN BUGÜNÜNÜ DEĞERLENDİRDİK

04

12

TÜRKİYE'NİN EN GENÇ BARO BAŞKANI EMRAH KÖKLÜ

UYGAR SEZİŞER İLE KARÇEL HEDEFE EMİN ADIMLARLA İLERLİYOR

08

06

ANKARA'DA BİR GÖNÜL ELÇİSİ OZAN CANYURT

ELEKTRİK ENERJİSİ GERİ KAZANIMINDA DEVRİM

GENÇ SANAYİCİ EMİRALP EMİROĞLU'NUN BÜYÜK BAŞARISI

12 yıldır üzerinde çalıştığı, MRZ 360 adını verdiği projesinin patentini aldı.

10

FİLYOS KAYSERİ'YE KADAR UZANAN KARADENİZ'İN ANADOLU'YA AÇILAN SANAYİ MERKEZİ OLACAKTIR.

BURADAN EN BÜYÜK PAY KARABÜK'ÜN OLACAKTIR.

RÖPORTAJ
İlhan Alpboğa

01 Kendinizi, bize anlatır mısınız?

Yaklaşık 40 yıllık gazetecilik hayatım var. 1980'li yılların ortalarında Başbakanlıkta devlet Bakanı Sayın Veysel Atasoy ile çalıştım. Ardından Tarım, Orman ve Köy İşleri Bakanlığı'nda Sayın Bakan İlker Tuncay ile çalıştım. Bu esnada mesleği hiç bırakmadım. Tarım Bakanlığındaki görevden sonra Karabük'e döndüm. Yerel televizyonların gündeme gelmesi ile birlikte Hasret Televizyonunu Karabük'te, daha sonra Bartın 74'ü Bartın'da ve RTV 66'yı Yozgat'ta kurduk. Karabük'ün ilk günlük ofset Gazetesi olan Kent Gazete'sini ve ofset matbaasını kurdum. Çeşitli gazetelerde muhabir, büro şefi ve yönetici olarak çalıştım. Karabük Gazeteciler Derneği Başkanlığı yaptım. Halen Karabük İletişim Derneği Başkanı, Magic FM Radyosu Genel müdürüyüm. Zafer Partisi Kurucular Kurulu Üyesi ve Teşkilat başkan yardımcısı olarak siyasi çalışmalarımı sürdürüyorum.

02 Zafer Partisi'nin programında yer alan Karma Ekonomi modelini kısaca anlatır mısınız?

Biz Zafer Partisi olarak, Neoliberal ideoloji ve küreselleşme mantığıyla Türk insanını fakirleştiren tüketime dayalı politikaları kabul etmiyoruz. Küresel ekonomide kendi insanını sürekli koruyan ABD, Rusya, Çin, AB, vb. ülkeler ne kadar ve hangi şartlarda serbest piyasa ekonomisini savunuyorsa, Zafer Partisi'nin ekonomik programı da o kadar savunmaktadır. Hatırlayın 2000 sonrasını, 2008 krizi sonrasını, Pandemi dönemini...

AB kendi üreticisini ve tüketicisini nasıl koruduğunu hatırlayın. Uyguladıklarını koruma politikalarını hatta komşuyu fakirleştirici politikalarını. AB'de serbest piyasa ekonomisini savunuyor. Ancak milli üreticileri ve tüketicileri zor durumda kaldığı zaman ise, onları ne pahasına olursa olsun koruyor. Zafer Partisi'nin de ekonomik programında uygulamayı düşündüğü serbest piyasa ekonomi modeli budur. Türk insanının refahını düşünüyorsanız, fakirleşmesini engellemek istiyorsanız, Kraldan çok kralcı olmaya gerek yoktur.

KARMA EKONOMİK MODELİ'mizin temeli şuna dayanıyor.

- Türk girişimcisi ve Tüketicisini koruma; yerli kaynaklarımızı harekete geçirme.
- Bu bağlamda yerli katma değeri yüksek mal üretimine daha fazla teşvik,
- Stratejik sektörleri ve kaynakları tamamen koruma(askeri, tarım,..),
- Özel sektörün yatırım yapmadığı alanlara devlet yatırımı,
- Özel sektör için kamu kontrollü AR-GE,
- Küresel piyasalara girişi kolaylaştıran destekler,
- DPT kurulması ve 12 yıllık kalkınma planları, vb. politikalarımız mevcut.

03 Zafer Partisi'nin programında yer alan "Sürdürülebilir Planlı Kalkınma Modeli' nedir?

Sürdürülebilir Planlı Kalkınma Modelimiz; şuan uygulanan ve diğer pek çok siyasi partinin programında olan Ekonomik büyüme modellerinden %100 farklıdır. Diğer siyasi partilerin ekonomik modelleri paraya yani zenginleşme ve zenginliğin adaletsiz şekilde dağıtılmasına odaklıdır. Bizim modelimizin merkezinde "TÜRK İNSANI" vardır. Liyakatin ön plana çıkarıldığı, Türk Tarihinin, örf ve adetlerinin, milli ve manevi değerleri üzerine inşa edilmiş bir modeldir. Bu yüzden ekonomiden eğitime, sağlıktan spora, kültürden çevre ve doğaya, özgürlükten hukukun üstünlüğüne kadar bir bütün halinde ele alınmış geniş ve kucaklayıcı bir modeldir.

En önemlisi "GÜVEN" unsurunun tekrar oluşturulmasıdır. Bu iktidar tarafından yok edilen Kurumların veya insanların arasındaki güven yeniden sağlanacak. Hukukun üstünlüğü ve demokrasi yeniden bu topraklar üzerinde hakim kılınacak.

04 Zafer Partisi'nin Ekonomik Kalkınma alanında gerçekleştireceği hamleleri anlatır mısınız?

Zafer Partisi iktidarında Kalkınma planları Ankara'da masa başında burnundan kıl aldırmayan teknokratlar ve bürokratların "Ben yaptım oldu." Mantığı ile değil, sahada illerin sahip oldukları kaynaklar dikkate alınarak planlanıp yapılacak. Önce her ilin sahip olduğu bütün zenginlikler, üretim faktörleri tespit edilecek. Sonra bu kaynaklar ile bölgede hangi yatırımların bölgenin gelişimine en fazla katkıyı sağlayacağı tespit edilecek. Diğer yatırımların alternatif maliyetleri hesaplanacak. Sonra yatırımlar gerçekleşecek. Bu bağlamda 4 Bölge + 4 deniz projemiz devreye girecek. Bunun için hazırlıklarımız tamamlandı. Bu planlar ile sadece ekonomik değil sosyal kalkınmayı da sağlayacağız. Çocuk, yaşlı, engelli ve kadınlarımızın yaşam alanlarında yaşam kalitelerini yükseltecek her türlü projeyi destekleyeceğiz. Geleceğimiz olan gençlerin endişelerini, kaygılarını ortadan kaldıracak çalışmalarımız hazır. Türk Kültürünü, tarihini, sanatını, sporunu destekleyeceğiz.

05 Bölge 4 Deniz'i biraz açar mısınız?

4 Bölge 4 deniz projemiz Karabük'ümüzü de yakından ilgilendirmektedir. 4 denizden kast olarak birincisi yıllardır Karabük'ün de rüyası haline gelen Filyos Limanı ve Filyos Vadisidir ki; Burası Kayseri'ye kadar uzanan Karadeniz'in Anadolu'ya açılan sanayi merkezi olacaktır. Bu sanayileşme ve yatırımlardan Karabük'ümüz de Zonguldak ve Bartın illeri ile birlikte paylarına düşen yatırımı alacak, üretim ve istihdam ile ülkenin kalkınma hamlesinde eskiden olduğu gibi kömür, demir çelik fabrikalarının yanında yeni yatırımlarla yerini alacaktır. 2 nci deniz Trabzon Limanı ve aşağıya doğru ve yanlamasına doğru uzanan bölge, üçüncü deniz Mersin ve güney bölgesi, 4 deniz de İzmir ile Ege bölgesini içerisine alan coğrafyadır. Tek tek konunun uzmanları tarafından çalışılmış, planlanmış yatırım ve istihdam projesidir.

Sanmıyorum ki hiçbir partinin programında böylesine bölgeleri de içerisine almış ince-ince çalışılmış bir program olsun.

HİZMET İHRACATI İÇİN YENİ ADIM

KARABÜK TSO BAKKA DESTEĞİ ALAN "ZAMANDA YOLCULUK ROTALARI" PROJESİNİ BAŞLATACAK

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası (KTSO), ihracatın önemli bir kolu olan "Hizmet İhracatı" kapsamındaki turizm sektörü için kolları sıvadı. KTSO'nun, Batı Karadeniz Kalkınma Ajansı (BAKKA)'nın 2022 Yılı Turizme Yönelik Destek Programı'na başvurusunu yaptığı "Antik Dönemden Cumhuriyete: Zamanda Yolculuk Rotaları" projesi destek almaya hak kazandı.

Hizmet ihracatının en önemli kalemi sayılan turizm konusunda yeni bir açılım öngören Karabük Ticaret ve Sanayi Odası'nın Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Mescier, BAKKA'nın destek vereceği proje hakkında şu yorumda bulundu:

"1954 yılında kurulan Karabük Ticaret ve Sanayi Odası, çelikle yükselmiş kentimizin ağır sanayisinde büyük görevler üsteleniyor, fakat diğer yandan ilimizin yalnız ağır sanayiyle değil, sahip olduğu muazzam doğal, kültürel ve tarihsel değerleriyle de yükselmesine ihtiyacımız var. Bacasız sanayi turizm bizim için hayati önem taşıyan ihracatın hizmet kısmında en değerli konumda. Haliyle BAKKA'nın destekleyeceğini duyurduğu tematik rotalar için kolları sıvadık ve ortaya etkileyici bir proje çıktı.

Dünyanın izlediği arkeolojik çalışmalarıyla Eskipazar'dan başlayacak rota gözbebeğimiz Safranbolu'ya ve can damarımız ağır sanayinin mirası olan endüstriyel mimari yapılarımıza uzanacak ve diğer iki komşu ilimizle birleşecek. Tüm ilçelerimizin kronolojiye uygun, tarihimizdeki bağlamını vurgulayan ziyaret edilebilir noktalarının rotalandırılmasını sağlayacağız.

Bu çalışmanın uzun vadeli sonucu olarak hizmet sektörü istihdamında ve girişimcilikte artış, ekonomik yeni bir girdi bekliyoruz ve Karabük'ü ülkeye ve dünyaya yeni bir pencereden daha da kuvvetli tanıtma şansı bulacağımıza inanıyorum."

Karabük'ün Tüm İlçelerini Kapsayacak

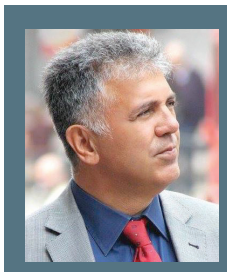
Proje ortaklarının Karabük Üniversitesi ve Safranbolu Turizm İşletmecileri Derneği'nin olduğu "Zamanda Yolculuk Rotaları" projesi Karabük ilinin zengin tarihini gösteren önemli destinasyonları Zonguldak ve Bartın'daki değerli diğer destinasyonlarla kronolojik bir düzende birbirine bağlamaya amaçlıyor. Eskipazar Hadrianapolis'ten Soğanlı Vadisi'ne ve Ovacık Kaya Mezarlarına, Safranbolu'daki Osmanlı izlerinden Karabük merkezindeki erken cumhuriyet yapılarını barındıran Yenişehir'e uzanacak ana rota tren, otobüs ve araçla ulaşılabilir diğer destinasyonlara uzanacak.

Zonguldak Ve Bartın Destinasyonlarıyla Birleşecek

Güzelcehisar'ın, varagellerin, Maden Müzesi'nin, kayıkhanelerin de içine katılacağı ana rotanın yanı sıra yan rotalar da yer alacak. Eflani ve Yenice'deki jeolojik, arkeolojik ve doğal öneme sahip noktalar da kısa yan rotalarla ana rotaya dâhil alternatifler oluşturacak. Böylece doğasever-maceracı turistler farklı yan rotaları deneyimlerken bilim, kültür, tarih, sanatla ilgilenen turistler başka yan rotalara ayrılabilecek.

Zaman Yolcusu Pasaportu ve Dijital Rotalama

Bisiklet ve yürüyüş rotalarından oluşacak diğer yan rotalarla birlikte aynı tema içinde farklı deneyimlerin yaşanacağı "Antik Dönemden Cumhuriyete: Zamanda Yolculuk Rotaları" hazır hale geldiğinde projenin sürdürülebilirliği kapsamında "Zaman Yolcusu Pasaportu" adıyla içinde rotaları barındıran bir 'gezgin pasaportu' basılması ve belli destinasyonlarda damgalanması planlanıyor. Tüm damgalara sahip olarak turunu tamamlayanlar ise bazı sürprizlerle karşılaşacak. Ayrıca teknolojiyi kullanmayı tercih eden turistler için dijital rotalandırma da yapılacak. Rota için farklı tur programları hazırlanması için proje ortaklarıyla işbirliği yapılacak.



KÖŞE YAZISI

Osman Güldemir
Genel Yayın Yönetmeni

ENFLASYONDA ÇIKILACAK ZİRVELER VAR MI?

Enflasyonda zirveyi gördük mü? Öyle sanıyorum ki bunun cevabının ucu açık. TÜİK rakamları %73'leri gösterse de gerçek enflasyon çok daha yüksek.

Geçtiğimiz ay Amerika Merkez Bankası'nın, bizimkilerin aksine son 30 yılın en yüksek politik faiz artışını %75'e çıkardı. Çünkü FED'in bu çıkışı "doların anavatanına geri dönmesini hızlandırmak" demektir.

Bizim gibi dolara bağlı ekonomilerde ise sonuç gayet net "kur artışı" demektir.

Kurlardaki bu yükseliş, dışa bağlı ülkemizde maliyet enflasyonunu körüklüyor. Akaryakıt ve ithal girdilerin yükseldiği iş dünyasını kara kara düşündürüyor.

Karabük ekonomisi de bunlardan en çok etkilenenlerden. Nitekim işi yavaşlatmak, ücretli izinlerin ardından ücretsiz izinlere giden sürecin sonunda işçi çıkarmalara gideceğini göreceğiz... Acı ama gerçek bu!

Sorumun cevabına gelince "Enflasyonda çıkılacak zirveler var mı?" demiştik. Ortak kanı evet çok çıkacak... Lakin zirvenin ne olacağını bırakın bizleri, ülkeyi yönetenler de bilmiyor!..

RÖPORTAJ

Sabri Bostancıoğlu

KARABÜK'ÜN ÖNDE GELEN SANAYİ KURULUŞU BOSKAY METAL'DE İKİNCİ KUŞAK İŞ BAŞINDA

BOSKAY GENEL MÜDÜRÜ SABRİ BOSTANCIOĞLU'YLA SEKTÖRÜN BUGÜNÜNÜ DEĞERLENDİRDİK

01 Sizi tanıyabilir miyiz, nasıl bir hikâyeniz var?

İlk ve orta eğitimimi Karabük'te tamamlamış olup üniversite eğitimini İstanbul'da devam ettirmiş bulunmaktayım. Daha sonra Amerika Birleşik Devletleri'nde MBA eğitimi aldım. 2012 yılında Türkiye'ye dönüş yapıp yönetimin 2. Jenerasyonu olarak Boskay Metal'in bünyesine katıldım. Boskay Metal'in ürettiği ürünler ile dünyaya açılıp, ihracata yönelerek daha önce direkt olarak çalışmadığımız ülkelere satış yapmaya başladık. Yaklaşık 10 yıldır firmamızda yönetici pozisyonunda görevime devam etmekteyim.

02 Boskay Metal'in son yıllarda ihracatta öne çıktığını görüyoruz. Neler üretiyorsunuz, ürün gamınızda neler var? Hangi ülkelere ihracat yapıyorsunuz? Yeni pazarlara açıldınız mı?

İlk olarak nervürlü demir üretimi ile yolculuğuna başlayan Boskay Metal'de lama, köşebent, düz yuvarlak ve kare demir üretilmekte, bu ürünler ile birlikte UPN, IPN, kutu profil ve nervürlü demir ürünleri ile 100'den fazla ülkeye ihracat gerçekleştirilmektedir. "Özellikle Afrika, Güney Amerika ve Orta Amerika bölgelerine satış hacmimiz oldukça yüksek seviyelerde. Son yıllarda hem yeni pazarlara açılarak hem de mevcut pazarlardaki yerimizi sağlamlaştırarak ilerleme kaydediyoruz."

"Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin araştırmasına göre; 2021 yılında Türkiye'nin en büyük 1000 ihracatçı firması arasında, 2020 yılına göre 54 sıra yükselerek 292. sırada yer almış bulunuyoruz. Aynı zamanda yine 2021 yılında 104 sıra yükselerek, Türkiye'nin İlk 500 Sanayi Kuruluşları Listesi'nde 496. Sırada yer aldık." Tüm paydaşlarımızla birlikte katma değerli ürünler üretmeye ve sağlam adımlarla büyümeye gayret ediyoruz.

03 Enerji maliyetlerindeki ve döviz kurlarındaki dalgalanma sektörünüzü nasıl etkiliyor? Birçok şirket maliyetlerdeki bu olumsuz tabloyu daha fazla üreterek ve ihracat yaparak aşmaya çalışıyor. Boskay Metal olarak siz nasıl bir yol izliyorsunuz?

"Enerji maliyetlerinin artması, tüm sektörlerde olduğu gibi çelik sektörünün de üretim maliyetlerini ciddi miktarda artırarak olumsuz etkiledi. Enerji ve hammaddede dışa bağımlı bir ülke ve sektör olmamız, sadece bizler için değil, bu sektörde yer alan herkes için oldukça zorlu koşullar oluşturuyor. Yine hammadde ve enerjide döviz kuruyla işlem yaptığımız için bu yüksek dalgalanmalar önden pozisyon alınmasını oldukça güçleştiriyor." Özellikle savaş sonrası doğal gaza erişim kısıtlandı ve yüksek enerji maliyetleri sektörde fiyatların yukarı yönlü olarak seyretmesine neden oldu. Pandemi, enerji maliyetleri artışı, Rusya-Ukrayna savaşı gibi faktörler tüm dünyada ekonomik toparlanmayı tehdit ettiği gibi aynı zamanda hepimizi küresel resesyon tehdidi ile karşı karşıya bırakıyor. Daha çok çalışmak ve yeni, elverişli stratejiler oluşturmak gerekliliği ortaya koyuyor. "Bizler gerek üretim hatlarımızda gerekse iç ve dış piyasa şartlarımızda gerekli revizyonlar gerçekleştirerek, ortamın gerekliliklerine ayak uydurmaya çalışarak üretim ve ihracat yapmaya devam ediyoruz."

04 Pandemiyle beraber Çin'in iç piyasaya yönelmesiyle birlikte bu boşluğu Türk çelik sektörü doldurdu sanıyorum. 2022 yılında durum ilk iki çeyrekte nasıl seyrediyor? Yılın ikinci yarısında durum nasıl olacak?

Çin'in Covid-19'a karşı sıfır vaka stratejisi ile birlikte özellikle üretim merkezi olan Shangay'da getirdiği kısıtlamalar ve ihracatının azalması,

Türk Çelik Sektörü açısından ciddi bir potansiyel oluşturuyordu, fakat gerek AB'nin uyguladığı kotalar gerekse doğru yapılmayan fiyat hamleleri nedeniyle sürdürülebilir bir tedarikçi olunması zor bir hale geldi. Bunun yanı sıra Çin'de üretimin kısıtlanması hammadde fiyatlarını ciddi derecede etkiledi, ülke-ülke grupları ve pazarlar arasında çok büyük fiyat farklılıkları meydana geldi. Yüksek fiyatlarla karşılaşan alıcılar satın alma süreçlerini askıya almaya başladılar, üretici ve ihracatçılar da daha rekabetçi davranarak arzı arttırdılar bu da fiyatların düşmeye başlamasına neden oldu. "Şiddetli bir şekilde artan enerji fiyatları, hammadde fiyatları ve bunlara ek artan nakliye fiyatları ile birlikte düşüşleri sektörü oldukça zor bir yola sokuyor." Çin'de taleplerin azalacağı beklentisi ve ekonomik resesyon ve güçlü fiyat baskısıyla gerilemeler yaşanıyor. Covid sonrası yaşanan yükseliş dalgasının geri çekilmeye başladığını görüyoruz, "hepimizin zorlu bir dönem içerisinde olduğu kaçınılmaz bir gerçek, risk faktörlerinin nasıl yönetileceğini kestirmek oldukça zor, belirsiz bir atmosferin bizleri beklediğini söyleyebiliriz." Bu belirsizliğin çok uzun sürmeyeceğini umut ederek, mevcut pazarlarımızı elimizde tutmaya çalışarak üretmek ve ihracat gerçekleştirmek için faaliyetlerimize devam edeceğiz.

05 Rusya-Ukrayna savaşı sektörünüzü nasıl etkiliyor? Savaş sonrası normale dönüş beklentileriniz nedir?

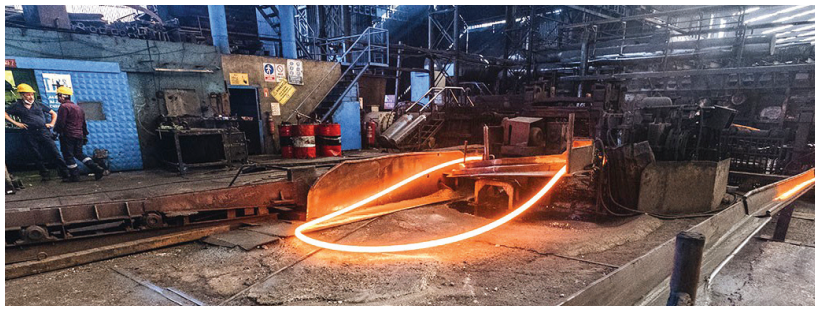
Savaş, hiçbirimizin yaşanmasını istemediği, tüm dünyayı kötü etkileyen bir durum. "Özellikle çelik sektöründe başrol oyuncularından olan, hem Türkiye hem de AB'nin en büyük tedarikçilerinden iki ülkenin savaş içerisinde olması ile birlikte tüm taşlar yerinden oynayarak arz-talep dengesi bozuldu." 2021 yılında Rusya ve Ukrayna'dan yaklaşık 9 milyon ton ihracat gerçekleştirildi. Türkiye pazarı için yüksek öneme sahip olan, dünyanın yaklaşık %10'luk payına sahip olan iki ülkeye karşı ülkemiz savaş konusunda mesafesini başarılı bir şekilde korumaya çalışıyor. Ukrayna açısından ciddi arz problemleri yaşanıyor, Rusya tarafı ise faaliyetlerini sürdürmeye çabalıyor. Bir yandan da AB Rusya ve Belarus kotalarını dağıtarak Türkiye'nin kotasını yükseltmeye katkı sağlamış oldu. Fakat "en önemlisi ki; bu savaşla birlikte enerji ve hammadde gibi faktörlerde tek bir yere bağlı olunmasının zararları bir kez daha gözler önüne serilmiş oldu." Savaş sonrası normale dönüşün kısa vadede yaşanmasını beklemiyoruz. Özellikle Ukrayna tarafında yıkım önemli ölçüde. Enerji fiyatları ve maliyetlerin olumsuz gidişatı ve küresel enflasyon gibi savaşın getirmiş olduğu negatif faktörler ve bunların etkilerinin kısa sürede ortadan kaybolması beklenmiyor. Tüm dünyanın geleceği için savaşın bir an önce sonlanması ve normale dönüşün başlanması en büyük temennimiz. Savaş sonrasında yeni bir düzen ile karşı karşıya kalınacağı düşüncesindeyiz. Bizler de Boskay Metal olarak yeni ortama elverişli, yenilikçi bir şekilde pazarda yerimizi almaya devam edeceğiz.

06 Şirketiniz "Yeşil Mutabakat ve Karbon Düzenlemesi" konusunda ne gibi çalışmalar yapıyor? 1 Ocak 2026 yılı itibariyle AB ülkeleri ihracatında karbon vergisine tabi olacak. Çelik sektörü karbon salımında en çok oluşan bir sektör, nasıl bir çalışma içerisinde olacaksınız?

Ticaret Bakanlığımızın 16 Temmuz 2021 tarihinde ihracatta rekabetçiliğimizi güçlendirecek bir yol haritası niteliğinde Resmi Gazetede yayımladığı "Yeşil Mutabakat Eylem Planı"nda belirtilen hedefleri gerek üretim sürecimizde gerek operasyonel anlamda uygulama gayreti içerisindeyiz. Çelik sektöründe karbon salınımı genel anlamda elektrik ve doğalgaz tüketimlerinde gerçekleşmekte. Üretim sürecimizde tav fırınlarımızda sıcak haddeleme esnasında doğalgaz kullanılmaktadır. Dolayısıyla doğalgazda karbon salınımı yüksek oranda. "Öncelikle karbon salınımının önüne geçmek için tav fırınlarımızda revizyon çalışmaları gerçekleştiriyoruz. Elektrikte ise 27.000 m^2 arazide kurulu fabrikamızın çatılarına yaklaşık 2/3 ay içerisinde devreye alacağımız 3.099 kWp kapasiteli Güneş Enerjisi Sistemleri kuruyoruz. Bu çerçevede yaptığımız yatırımlar ile elektrik ve doğalgaz tüketimlerimizde AR-GE ekibimizin gerçekleştirdiği çalışmalarla yaklaşık %30-40 arasında karbon salınımının önüne geçmeyi, 2024 yılında ise, işletmemizde tüketilen elektriğin %100'ünü yenilenebilir enerjiden karşılamayı hedeflemekteyiz."

07 Dış ticaretteki son dönemdeki daralma ve sıkıntılar açık söylemek gerekirse şirketlerin istihdam politikalarını gözden geçirmeye zorluyor. Boskay Grubu olarak ne gibi bir yol izleyeceksiniz?

"Boskay Metal olarak pandeminin en yoğun olduğu dönemde de, maliyetlerimiz en yüksek olduğu dönemde de çalışma arkadaşlarımızla birlikte yolumuza devam etmeye özen gösterdik." Verimlilik, üretkenlik ve etkinliğimizi sürdürülebilir kılmak için eksik ya da fazla personel yerine optimum istihdam ilkesi ile yolumuza devam ediyoruz.



08 İhracatçıların döviz girdilerinin %40'ını merkez bankasına satma zorunluluğunu nasıl değerlendiriyorsunuz?

18.04.2022 tarihinde yürürlüğe giren düzenleme ile birlikte ihracat döviz girdilerinin TCMB'ye satılma zorunluluğu %25'ten %40'a yükseldi. MB'nin o gün içerisinde açıklamış olduğukurdan Türk Lirasına dönüyoruz, TL'ye dönüldükten sonra döviz kuru yükselirse, tekrar döviz cinsine döndüğümüzde zarar etmiş olunuyor. Serbest piyasa kurları ile Merkez Bankası kurları arasındaki farktan dolayı da zorluk yaşanacağı kanısındayız. Bu uygulama, cari açığı kapatmak, rezervi artırmak ve Türk Lirası kıymetini korumak için yapılmış olmasına rağmen söz konusu uygulama ve ardından menkul satışlarında TL zorunluluğu getirilmesi, "dövize endeksli hammadde kullanan biz sanayicileri ve tüm sektörlerde rol alan Türk ihracatçılarını zora sokmaktadır. Diğer tüm ihracatçı firmalar gibi bizlerin de maliyetlerini olumsuz yönde etkileyerek rekabet gücümüzün önünde bir set oluşturacağı görüşündeyiz."

09 Bir Karabüklü olarak Karabük ekonomisini nasıl görüyorsunuz?

Aralarında Boskay Metal'in de bulunduğu Karabük'ten dört firma Türkiye'nin ilk 1000 ihracatçı firması arasında yer aldı. Katma değerli ürünler üreten, ülke ekonomisine katkıları bulunan, bizleri gururlandıran Karabük firmaları, şehrimiz için çok önemli istihdam kaynağı da aynı zamanda. Özellikle demir-çelik sektöründe ilimiz, ilk akla gelen öncü illerden biridir. Karabük, Gebze-Kocaeli bölgelerine oranla yükleme limanlarına daha uzak kalması nedeniyle daha dezavantajlı bir konumda olmasına rağmen, ihracatlarını günbegün artırarak tüm dünyaya açılan bir pencere olma özelliğini korumaya çalışan bir şehir. "Filyos Limanı projesi ile ilimizin konum itibariyle yaşamış olduğu dezavantajların ortadan kalkacağı ve yükselen bir trend yakalanacağı görüşündeyiz."

ANKARA'DA BİR GÖNÜL ELÇİSİ OZAN CANYURT

RÖPORTAJ

Ozan Canyurt

01 Ozan Canyurt kimdir?

1978 yılında Karabük Beşbinevler'de işçi bir ailenin çocuğu olarak dünyaya geldim. Orta ve lise öğrenimini Karabük'te tamamladım. Daha Sonra sırasıyla Akdeniz Üniversitesi İnşaat Bölümü, Eskişehir Anadolu Üniversitesi İşletme Fakültesi ve Konya Selçuk Üniversitesi Uluslararası İlişkiler ve Siyaset Bölümü'nü okudum. Gençlik aşkım Sezin Ayanoğlu Canyurt ile 2003 yılında evlendim ve 3 dünya harikası evladım dünyaya geldi. Halen Ankara'da özel bir şirkette yönetici olarak çalışmaktayım.

02 Yaşamın içinde herkesin dönüm noktası vardır. Sizinkisi hangi yıllara rastlıyor?

Yaşamımın dönüm noktasıyla alakalı 1998 yılında Akdeniz Üniversitesi İnşaat Bölümü'nü tamamladıktan sonra babamın önerisiyle Karabük Demir Çelik Fabrikalarında bir buçuk yıl kadar inşaat montaj bölümünde uzman kadrosuyla görev yaptım. Çok severek çalıştığım ve ekmeği ile büyüdüğüm fabrikada Ozan Canyurt ismiyle değil, uzun yıllar sendika başkanlığı yapmış olan babam Taner Canyurt'un oğlu olarak bir yer edinebildim kendime. Herkes bana başkanın oğlu ya da Canyurt Bey diye hitap ediyorlardı. Ben de bir özgür birey olduğumu, kendimin de bir kimliğimin kişiliğimin olduğunu düşünerek askerlik münasebetiyle "2000 yılında Karabük Demir Çelik Fabrikalarından ayrılarak, kendi ayaklarımın üzerinde durabileceğim bir yaşam kurmak amacıyla ilaç sektöründe çalışmaya başladım. O dönem babamdan, o dönem için aldığım izinle Demir-Çelik'ten ayrılmakla ilgili ortaya koyduğum bu irade, bence şu gün geldiğim noktada hayatımdaki kırılma noktalarının en önemlisidir."

03 Şu anda Türkiye'nin önemli bir grubunda yöneticilik yapıyorsunuz, şirketteki konumunuzu nasıl açıklarsınız?

15 grup şirketi 3500 çalışanı bulanan Toksöz Grup başta ilaç ve sağlık alanında olmak üzere inşaat, enerji, yazılım, bağcılık, otel gibi çok büyük sektörlerde yerli-milli olarak faaliyet gösteren ülkenin önemli ve öncü grup şirketlerinden bir tanesidir. "Ben de bu şirkette yönetim kurulu başkanına bağlı Kamu İlişkilerinden Sorumlu Direktör (genel müdür yardımcısı) pozisyonunda görev yapmaktayım."

04 Sanıyorum iş hayatınızda ilaç sektörü önde geliyor. İlaç sektörünün bugün için en önemli sorunu nedir?

Evet, iş hayatımda ilaç sektörü önde geliyor. Çalıştığımız şirketler grubunun en önemli faaliyet alanı ilaç. Bu noktada Türkiye'de ilaç sektörünün en büyük handikabı dışa bağımlılığı. "Maalesef ki % 99 oranında hammaddede, yine % 80 in üzerinde yardımcı maddelerde dışa bağımlıyız. İlaç sektörünün en büyük problemi yerelleşme problemidir."

05 Sektör size ne anlam ifade ediyor? Size hayatınızda ne gibi bir değer kazandırdı?

"İlaç sektörü, sağlık sektörünün önemli bir bileşeni ve tamamlayıcı parçasıdır. İlaç sektörü uzun yıllar boyunca hem kendime, hem çevreme, doğup büyüdüğüm şehirdeki insanlara, yerelde yada globalde çok faydalı olabilecek yeni dostluklar kazandırdı." Bununla beraber ilaç sektörü, iletişim becerileri ve insan ilişkileri anlamında beni çok geliştirdi. Yeniliklere, değişime, gelişime açık olmayı öğretti. Bugün sadece ilaç değil, birçok farklı sektörlerde faaliyet gösteren bir alanda insanların takdiriyle başarılı bir iş yapıyorsam, bunu ilaç sektöründe almış olduğum eğitime ve beni olgunlaştıran süreçlere borçluyum.

06 "İnsanın doğup büyüdüğü topraklara vefa borcu vardır." diyorsunuz bir konuşmanızda. Siz Karabük sevdalısı güzel bir yüreksiniz. Son dönemlerde adete Karabüklülerin Ankara'daki sesi oldunuz. Bunu bir misyon olarak mı üstlendiniz?

Karabüklü olmanın bir ayrıcalık olduğunu düşünüyorum Allah beni burada dünyaya getirmiş ve o nedenle doğduğum toprakları çok seviyorum. Belki İstanbul ya da Antalya'da doğmuş olsaydım orası için de benzer duyguları yaşıyor olabilirdim ama ne mutlu ki Karabük'te doğdum. "Emeğin başkenti Karabük çalışkan, mert, düzgün, duygusal insanların bir araya gelip kurduğu bir Cumhuriyet kenti. Doğasıyla, tarihiyle, kültürüyle, insanıyla güzel bir şehir. Dolayısıyla Karabüklü olmaktan gurur duyuyorum." Hem de maalesef bizim ülkede bazı coğrafyalarda olduğu kadar birbirini tutan, sahip çıkan, çok yoğun destek olan bir kültürümüz yok. Bu belki kozmopolit bir toplum olmamızdan kaynaklanıyor. Dolayısıyla mutlaka bizlerin veya imkanı olan insanların doğup büyüdüğü şehirde örnek olabileceği, ilham verebileceği kişilere destek ve yardımcı olması gerekiyor. Bunu yapmaktan keyif ve mutluluk duymanın dışında, bunu kendime bir görev olarak görüyorum.

07 İş hayatınızın dışında birçok sivil toplum kuruluşunda görev alıyorsunuz. Hangi kuruluşlarda çalışıyorsunuz? Buralardaki çalışmalarınızı ana başlıklarla anlatabilir misiniz?

Sivil toplum kuruluşları ile alakalı, benim için en önemli çalışma yaptığım sivil toplum kuruluşu ❝ Mavi Kapı Derneği. Şu anda, 2013 yılında kurulmuş Mavi Kapı Derneği'nin, yaklaşık 5 yıldır genel başkanlığını yürütüyorum, ❞ Türkiye'de aile içi şiddet, kadına karşı şiddet ve çocuk istismarına karşı farkındalık yaratmayı amaçlayan bir sivil toplum kuruluşu. Bir düşünce kuruluşu mantığıyla hareketle çalışmalar yürütmekte. Bu alanda hem Aile Sosyal Hizmetler Bakanlığı, hem Adalet Bakanlığı, hem de İçişleri Bakanlığı'nın 20 koordinasyon kurul üyesi sivil toplum kuruluşundan bir tanesi Mavi Kapı Derneği.

❝ Bir diğer görev yaptığım alan Türkiye Futbol Federasyonu üst klasman temsilciliği. ❞ Burada Federasyon Başkanı adına Süper Lig ve 1. Lig müsabakalarında görev almaktayım. Maçların yönetmelik, kurallara uygun olarak oynanması ve raporlanmasından sorumlu olan önemli bir görev.

❝ Gene Türkiye Bisiklet Federasyonu'nda son yapılan seçimlerle birlikte sağlık kurulu koordinatörü olarak atandım. ❞ 57. bisiklet turunu bu sene gerçekleştirdik. Cumhurbaşkanlığı Bisiklet Turu, ülkemizin tanıtımı için çok önemli. Organizasyondaki etkinlikle yaklaşık 2 milyar dünya vatandaşı ülkemizin güzelliklerini görme fırsatı buldu. ❝ Yine AIPA (Türkiye Yapay Zeka Politikaları Derneği) sağlık çalışma grubu üyesi olarak görev yapıyorum. ❞ Dünyanın çok hızlı ilerlediği bu alanda ülkemizin de geride kalmaması adına Yapay Zeka politikalarını üretmek konusunda sivil toplum çalışmaları yürütüyoruz.

❝ Yine MIGARDS (Göç Sanat ve Spor Derneği) derneği var. ❞ Bu da ülkemizde var olan mülteciler ile ilgili çalışmakta. Maalesef ülkemizde milyonlarca göçmeni misafir ediyoruz. Krizi fırsata çevirebilmek mantığı ile kurulmuş bu dernek, ❝ sığınmacıların içlerinde var olan spor ve sanat ile ilgilenen başarılı bir takım insanlar varsa, bunları rehabilite edip toplama kazandırmak adına çalışmalar yürüten sivil toplum kuruluşu. ❞

08 "Herkese iyilik yapmak zorunda değiliz, ama herkese kötülük yapmamak zorundayız." demiştiniz bir panelde, bu sözü açar mısınız?

Yüce dinimizin de en büyük öğretisi, yardımlaşma ve dayanışma. Bizler de bir birey olarak görevimiz, gücümüz yetkimiz ne olursa olsun birbirimize yardımcı, dayanışma içerisinde ve faydalı olmakla mükellefiz. ama sizin toplumda kazanılmış bir statünüz varsa, bir gücünüz, bir etkiniz, bununla alakalı ihtiyaç sahibi insanlar bir şekilde sizleri bulup sizden bir takım talep ve beklenti içerisinde oluyorlar. İnsanların istekleri sınırsız, ama imkanlar sınırlı. Dolayısıyla insanları uzun vadede mutsuz edecek, üzecek herhangi bir eylem içerisinde olmadan imkanlar dahilinde yapabileceğimiz yere, yapamayacağımız şeyleri ifade ederek konulara yaklaşmalı. Yapabiliyorsak gerçekten bir çıkar menfaat beklemeden onlara yardımcı olmalı, yapamıyorsak da insanları gereksiz üzmemeli, zaman kaybettirmemeliyiz. ❝ Bana göre yaptığı iyilikten menfaat bekleyen tefecidir. İyiliği yapın ve unutun. ❞

09 Bu kadar yoğun bir tempoda iş-yaşam dengesini nasıl kuruyorsunuz? Zor olmuyor mu?

Ozan Canyurt bir firmada üst düzey yönetici, Ozan Canyurt bir sivil toplum kuruluşunda dernek başkanı, aynı zamanda birçok dernekte yönetici, sportif alanlarda faal bir insan ..... gibi birçok belki sıfatı var ama bunların da başında Ozan Canyurt bir eş ve bir baba. Mutlaka bu dengeyi kendi içerisinde iyi kurup, koruyup kollamak zorundayım. Bunun farkındayım, bunu yapmak ❝ tabii ki zor oluyor, bazen özel yaşantımdan ailemden fedakarlık yapmak durumunda kalabiliyorum. Ama özellikle eşiminde bu konulardaki desteği ve rızasıyla çalışmalarıma devam ediyorum. ❞

10 Siz, Karabük'te çalışma ve cemiyet hayatında, kavgalı mücadeleler vermekten çekinmeyen işçi bir babanın ve şiiri, sanatı, edebiyatı seven bir annenin oğlusunuz. Her yerde onlarla gurur duyduğunuz söylüyorsunuz. Böyle bir anne-babanın oğlu olmak nasıl bir duygu?

Her insan gibi ben de anne ve babamı çok seviyorum. Bizlerde çok büyük emekleri var. Annem ve babam mücadele ve azmin simgesi. Her ikisi de Karabük için birer değer, ben de onların evladı olmuş olmaktan gurur ve mutluluk duyuyorum.

11 Kentlerin de ruhu vardır. Onlarında kalbi, ciğeri, gözü, kulağı vardır. Ancak anlatmaya dilleri yoktur. Son yıllarda birçok insan Karabüklülük ruhunun kaybolduğunu, tepkisiz ve duyarsız bir toplum oluştuğunu, sesi çıkması gereken birçok insanın sesini kaybettiği günlerden geçtiğimizi söylüyor. Bu görüşe katılıyor musunuz?

Aslında çalıştığım şirkette de katıldığım toplu ve bireysel mülakatlarda, sosyal hayatımda da birtakım gözlemleri yaptığımda, yeni gelen Z kuşağının çok azimli, çok inançlı, çok bilgili, sorgulayan, umutlu bir nesil olduğunu düşünmekle beraber, aidiyet duygularının biraz da düşük olduğunu gözlemliyorum. Buna paralel olarak Karabüklülük ruhuna sahip olan insanlar topluluğu, arzu ettiğimiz ölçüde olmadığını gözlemleyebiliyorum. Maalesef dolaylı da olsa bu görüşe katıldığımı ifade edebiliyorum.

12 Ankara'dan bakınca Karabük nasıl gözüküyor? Ne yapılmalı sizce, sizin gibi Karabük sevdalılarının sayısını nasıl çoğaltabiliriz?

Ankara'dan bakılınca Karabük, çok güzel görünüyor. Mümkün olduğunca başta bayramlar, özel günler olmak üzere memleketime, ailemle beraber yaptığım ziyaretlerden hiç vazgeçmiyorum. Her geldiğimde aile büyüklerimi, kabristan ziyaretlerimi ihmal etmiyorum. Eş dostlarıma mutlaka zaman ayırıp, onlarla bir araya gelmeye gayret ediyorum. Karabük için ortak bir ruh geliştirmek ❝ Karabük'ün tanınırlığını, bilinirliğini bir adım daha yukarıya çıkartmak, özellikle aynı topraklarda doğmuş emekçi insanların ve onlardan sonra gelen kuşakların dayanışma içerisinde olması için herkese çok büyük görevler düşüyor. Bu noktada Ben Karabüklüler Vakfının (KARVAK) aktif rol oynadığını düşünüyorum, ama bu yetmez, birey olarak da herkesin bu konuda daha fazla sorumluluk üstlenmesi gerekiyor. ❞

13 Ozan Canyurt'u gelecekte nerede görmek istersiniz, ne gibi hayalleriniz var?

İnsanların gönlünde, kalbinde, emekle, sevgiyle, zamanla kazanılan makam, mevkii, mertebenin daha üzerinde bir makam yok. ❝ Biz Karabük'ten insanların başı sıkıştığında, ihtiyacı olduğunda, bir şey danışacağı zaman akıllarına gelebiliyorsak, bizim için dua ediyorlarsa, bence gelebileceğim en iyi noktaya gelmişim demektir. ❞ Memleketimi ve insanlarını çok seviyorum. Ankara'da bu kültürü, bu kimliği yaşatmak, tanıtmaktan da mutluluk duyuyorum. Bu vesile ile kendimi ifade etme ve anlatabilme fırsatı sunduğunuz için de sizlere çok teşekkür ediyorum. Bir baba dostu olarak yayın hayatınızda da başarılar dilerim.

UYGAR SEZİŞER İLE KARÇEL HEDEFE EMİN ADIMLARLA İLERLİYOR

RÖPORTAJ
Uygar Sezişer

1980 yılında Karabük'te doğan Uygar Sezişer, ilk ve orta öğretimini Karabük'te bitirdikten sonra İstanbul Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Fakültesi Gemi İnşa ve Gemi Makineleri Mühendisliği bölümünü bitirdi. Okul sonrası Gemak Tershanelerinde yedi yıla yakın çalışarak teori ile pratiği beraber götürdü. BAE'ye ait iki sister tanker gemisini 2 bin 500 ton çelik işi yapılmak suretiyle kuru yük gemisine dönüştürülmesi projesinde önemli bir görev üstlendi. Bu proje o zamana kadar dünyada eşine az rastlanan bir dönüşüm projesiydi. Daha sonra Kardemir'de 7 yıl çalıştı. 2019 yılında Karçel'in başına getirildi. Uygar Bey'le Karçel, çok daha aktif bir yapıya bürünerek üretim rekorları kırdı.

01 Karçel'i kısaca tanıyabilir miyiz?

1 Eylül 1966 tarihinde Türkiye'nin ilk çelik konstrüksiyon atölyesi olarak kurulan şirketimiz, kuruluşundan bugüne ülkemizin sanayi ve ekonomik gelişiminde büyük rol oynayan büyük tesislerin yapımını üstlenmiş ve dev projelere imza atmıştır. "Fabrikalar Kuran Fabrika" unvanlı Kardemir A.Ş.'nin bağlı ortaklığı olarak çelik yapı sektöründe yer alan fabrikamız, yurtiçi ve yurtdışı pazarlarda yapı çeliği, mekanik imalat ve inşaat alanlarında hizmet vermektedir. Yaklaşık olarak 36.000 m²'lik kapalı alana ve 30.000 m²'lik açık alana sahip fabrikamız; cnc, elektronik, mekanik ve hidrolik modern tezgahlarla teçhiz edilmiş olarak bugün sahasında Türkiye'nin büyük çelik yapı fabrikalarından biridir. Her cins ve karakterde çelik konstrüksiyon imalatı yapılabilecek tecrübeli teknik eleman ve kalifiyeli işçi kadrosuna ve ekipmanlarına sahip olup yurdumuzun değişik yerlerinde ve yurtdışında gerçekleştirilmiş olan büyük yatırımların (Endüstriyel Tesisler, Binalar, Demiryolu, Karayolu Köprüleri, Çimento Fabrikaları, Liman ve Tersane Vinçleri, vb.) imalatı yapılmış ve "ciddi bir kalite kontrol ile kaliteden taviz vermeden üretim yapabilecek kapasitededir. Atölyemiz üç vardiyada yıllık 30.000 ton kapasiteye sahiptir."

02 2021 yılı şirketiniz için nasıl bir yıl oldu? Bundan 2 yıl önce ulusal bir dergiye verdiğiniz bir röportajda "Anahtar teslim projelerde rakipsiz olacağız" demişsiniz. Bu sözü anımsadınız mı?

2021 yılında pandemi süreci ülkemizde ve dünyamızda devam etmekte ve bu süreç içerisinde şirketimiz en verimli şekilde bir yıl geçirmiş olup üretimlerine arttırarak devam etmiştir. Güçlü ve istikrarlı yönetim prensibi anlayışı ve dinamik kadromuz ile 14 projeyi eşzamanlı olarak yürüttük. Şirketin gelişimine ve piyasadaki konumu daha iyi yere getirmiş olduk. Ülkelerin sanayileşmesinde ve ekonomilerinin gelişmesinde demir çelik sektörü lokomotif sektör özelliği taşımaktadır. COVID-19 süresince pazardaki en yüksek paya sahip olan Çin'in çelik ihracatında yaşadığı sorunlar sebebiyle Türk Çelik Sektörü'nün bu boşluğu kapatarak yurt dışı piyasalarının açık olması sebebiyle önemli ölçüde ihracat yaparak şirketin gelişimine katkı sağlamıştır. "2021 yılı içerisinde Sn. Cumhurbaşkanımız RECEP TAYYİP ERDOĞAN tarafından açılışının yapılması ile anahtar teslim projelerimize öncü olan SİİRT ÇİNKO İZABE Tesisi'ni başarılı bir şekilde kurulumunu gerçekleştirdik. Türkiye'nin ilk çinko metal külçelerini üretecek olan bu tesisin kurulumunda yer almak bizler için çok önemliydi. Bu tesis ülkemizdeki çinko ihtiyacının yüzde 40'ını karşılayacak. Bu proje hem şirketimize yeni bir vizyon hem de önümüzdeki işler için iş birliği yapacağımız firmalara önemli bir referans oluşturmuştur. 2021 yılında 22.400 ton imalat yaparak şirketin tarihindeki üretim rekorunu kırmış olduk."

03 2022 ilk 6 ayda durum nasıl? Yıl sonu beklentileriniz nedir?

Global ekonomideki yüksek enflasyon sorunları, krizler, tedarik zincirinde oluşan sıkıntılar, emtia fiyatlarındaki olağandışı değişiklikler, yılın ilk çeyreği sürecinde başlayan Rusya-Ukrayna krizi ve sonuçlarıyla 2022 yılının ilk iki çeyreği geride kaldı. "KARÇEL A.Ş. 2022 yılının ilk yarı yılını kur riski yönetimi, mali politikası, müşteri portföyümüzü genişletme, proaktif ve öncül bütçe çalışmaları, başarılı finansal planlama, kurumsallaşma çalışmaları ve önemli dönüşüm çalışmaları ile şirket tarihinin 6 aylık bazda en yüksek karlılıklarından birisi ile taçlandırdı." 2021 yılında iş birliklerimizi kurduğumuz FORD, ŞİŞECAM gibi kurumsal firmalarla uzun soluklu anlaşmalar yapıldı. 2022 yılında

başlayan Ana kuruluşumuz Kardemir Yatırımları kapsamında Yüksek Fırın-4 Zırh imalatını gerçekleştirdik. Yıl sonu kar beklentimiz oldukça yüksek olup, portföyümüzdeki firmaları daha çok çeşitlendireceğimiz bir yıl sonu bekliyoruz.

04 Son iki yılda hangi projeleri hayata geçirdiniz? Önümüzdeki yıllarda devreye alacağınız yeni yatırımlar var mı ?

2020-2021 yılında gerçekleştirdiğimiz yurt içi-yurt dışı projelerle birlikte şirketimiz ivme kazanarak küresel çaptaki gelişmelerle eşzamanlı hareket ederek önemli ölçüde adımlar atmış olduk. Biz KARÇEL A.Ş. olarak aldığımız projelerde kalite ve vizyonu esas alarak sürdürülebilir başarıyı şirketimiz adına oluşturmayı planlıyoruz. ❝ 2 yılda önemli işlere imza atmanın verdiği gurur ile söyleyebilirim ki; LİNEER METAL A.Ş. şirketi ile Çinko İzabe Tesisi İnş., Çelik İmalat ve Montajı, ÇELİKLER HOLDİNG şirketi ile Afşin Elbistan A Termik Sant. Baca Gazı Arıtma Tesisleri, KWANSOO firması ile 1915 Çanakkale Köprüsü Ana Kablo Hattı ÇK İmalatı, KOCH SOLUTIONS firması ile Tayland Sirichi Rafineri Modernizasyonu, ŞİŞECAM A.Ş. firmasıyla Fırın Soğuk Tamir, İmalat ve Montajı, YAPI MERKEZİ şirketi ile Tanzanya'da Katener Direklerinin yapımı, ÇAMSAN A.Ş. firması ile MDF 3 Yatırımı Paletli İmalatı, SUMMA A.Ş. firması ile Benin Sofitel Otel Yapısal Çelik İmalat ve Montajıyla birlikte Senegal Stadyum Kanopi Çelik İmalat ve Montajı, TÜREM İSTAŞ firması ile Etibakır Boru Köprüsü Çelik İmalatlarını, MOTHERWELL BRIDGE firması ile Malta Gantry İmalatını başarılı bir şekilde tamamlamış olduk. ❞ Önümüzdeki aylar içerisinde yönetim kurulumuz ve Kardemir ile birlikte istişarelerimiz sonucun da yeni yatırımlarımızın hazırlığını yapmaktayız.

05 Kurlardaki yükseliş, enerji ve hammadde fiyatlarındaki artış sizi nasıl etkiliyor? Bu durumun yarattığı olumsuzlukları aşmak için neler yapıyorsunuz?

Reel sektör firmalarımız küresel piyasalarda artan rekabet ile mücadele ederken bir taraftan da değişen üretim maliyetleri nedeniyle sürekli bir belirsizlik durumunu bünyelerinde barındırıyorlar. ❝ Finansman-Hammadde Stok Yönetimi-Üretim-Pazarlama & Satış iş süreçleri içerisinde en kritik noktalardan birisi firmamızın hammadde fiyat risklerinden korunmaya yönelik "Kurumsal Risk Yönetimi" olmuştur. Şirket bünyesinde yaptığımız sözleşmelerle dövizlerdeki kur riskini ortadan kaldırmak için yapılan müdahaleler ile kendimizi hedge etmekteyiz. Bunlardan biri de sözleşmelerde alt taban/üst tavan olarak adlandırdığımız eskalasyon sistemidir. Eskalasyon sisteminin temel amacı; sözleşme yılı fiyatları ile işe başlayan yüklenicinin, işin devamı sırasında hammadde fiyatlarında meydana gelecek artışlardan dolayı uğradığı mağduriyetin telafi edilmesidir. ❞

06 İhracatta geldiğiniz noktayı değerlendirir misiniz? Cironuzun ne kadarı ihracattan oluşuyor?

Şirketimiz, üretim rekoru kırarak tamamladığı 2021 yılında Türkiye geneli çelik sektöründe 23.156 ihracatçı firma arasından 148. sırada yer aldı. Güçlü ve istikrarlı yönetim prensibi ile çalışmalarını sürdüren şirketimiz ihracatını önümüzdeki yıllarda daha da yükselteceğine inancımız tam. 2021 yılı verilerimiz baz alındığında yaptığımız ihracatın ciromuzda etkisi %35 oranındadır.

07 ARGE ve İnovasyon çalışmalarınız ne durumda ?

Karçel A.Ş. olarak hem bir şirket, hem de bir ülke için yenilikçilik yoluyla büyüme ve gelişmenin başlıca bir unsuru olduğunun bilincinde hareket etmekteyiz. Ar-Ge yapan kuruluşlar, üretkenliklerini ve üretim kalitelerini artırmak ve yeni ürün ve hizmetler yaratmak amacını güderler. Biz Karçel A.Ş. olarak bütçemizin bir kısmını buraya ayırdığımızı belirtmek isterim.

08 İstihdam politikalarınızda bir değişim var mı? Birçok şirket maliyet artışlarından kaynaklanan küçülmeye gidiyor, siz de durum nasıl?

Aldığımız işler doğrultusunda hareket ediyoruz. Projeler aldığımız takdirde iş hacmimizde doğru orantıda artmaktadır. 2021 yılında bizim büyümemizle birlikte hem Karçel A.Ş olarak taşeron çalışanlarımızla birlikte Karabük genelinde 500, Türkiye genelinde ise 1000-1500 kişiye istihdam sağladık. Gelişmeye devam ettikçe Karabük halkına istihdam sağlama devam edeceğiz.

09 AB Yeşil Mutabakat Anlaşması çerçevesinde Kardemir ile nasıl bir diyalog içerisindesiniz?

Kardemir'in çevre yatırımları ile görüşme halindeyiz. AB'nin Yeşil Mutabakatı hem AB'ye üye hem de AB ile iş birliği ve ticaret yapan ülkeler için çok ciddi ve kapsamlı bir dönüşüm içeriyor. AB, 2030'a gelindiğinde Avrupa'nın karbon salınımını 1990 düzeyine göre yüzde 55 düşürmeyi planlıyor. Kardemir Karbon emisyonu ve yeşil çevre için stratejik planlamalarında koordine bir şekilde hareket ediyoruz. ❝ KARDEMİR A.Ş. YÖNETİM KURULU BAŞKANI Sn. Alpaslan Bayraktar'ın şirketimizin karbon ayak izini azaltmayı ve enerji maliyetlerini de düşürmeyi hedeflediğini ve 100. yılında karbon nötr bir KARDEMİR için var gücümüzle çalışmakta olduğunu misyona biz de KARÇEL A.Ş olarak çalışmalarımızı bu yönde ilerletiyoruz. ❞

10 KARÇEL'in Türkiye Çelik Sektöründeki yeri nedir? Şirket olarak sizi neden tercih etsinler, ne gibi avantajlarınız var?

Biz, Çelik Konstrüksiyonu sektöründe ❝ Türkiye'nin ilk 5 firması içerisindeyiz. ❞ Karçel, Kardemir için önümüzdeki dönemlerde büyük projelerde yer aldığında en güvenilir iştiraklerinden biri konumundadır. İmalat ve montaj konularında dahil olmak üzere Karçel-Kardemir iş birliği doğrultusunda entegre tesis olarak yer alabiliriz. ❝ Hammadde konusunda Kardemir'in iştiraki olduğumuz için kaliteli ve hızlı ulaşabilirliğimiz bizleri önemli konumlarda yer almamızı sağlayan faktörlerden birisidir. En kaliteli ürünü, en kısa zamanda, en uygun fiyatlarla müşterilerimize ulaştırmak, bulunduğumuz bölge ve ülkemiz ekonomisine katkıda bulunarak yükselen bir değer olma yolunda ilerliyoruz. ❞ Ulusal ve uluslararası çelik konstrüksiyon sektöründe her yönüyle örnek gösterilen, zamanında ve son derece kaliteli ürün hizmeti ile sektöründe tercih edilen bir kuruluş olmak, daima müşteri memnuniyetini sağlamak ve kurumsal yapısı ile örnek bir dünya şirketi olmak şirketimizin esas hedefleri arasında yer almaktadır. Şirketimizin aldığı sertifikalar doğrultusunda; ❝ Nükleer Enerji Santrallerine imalatını yapabilmek için tüm kalite koşullarını sağladığımız için NET-IC belgesini aldık. 2021 yılında ise Amerikan Kalite Sistemine göre üretime hazır olmamızı sağlayan AISC belgesini de almıştık. Öte yandan ise Türk iş dünyasının yenilikçiliğini, başarısını ve sürdürebilirliğini kutlayan en prestijli ödül programı olan Türkiye Lider Marka Ödülleri için başvurusunu yapmış olduğumuz bu platforma başvuru yapan şirketler arasından "YILIN YAPI ÇELİK ÇÖZÜMLERİ MARKASI" ödülünü şirketimiz KARÇEL A.Ş. kazandı. Gelecek için önemli adımları kat ederek şirketimizin sektörde 1 numara olmasını hedefliyoruz. ❞

RÖPORTAJ

Emiralp Emiroğlu

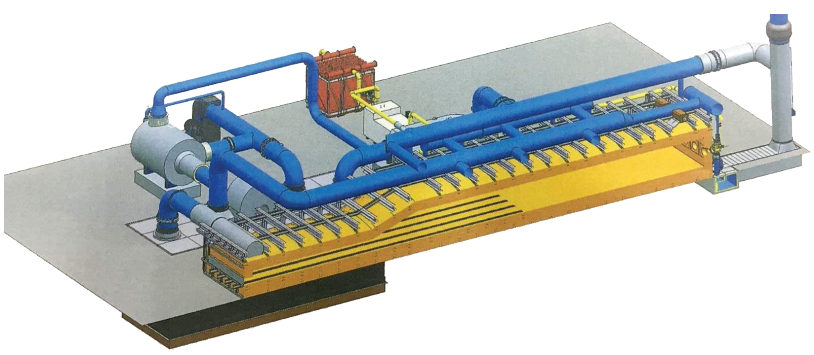
GENÇ SANAYİCİ EMİRALP EMİROĞLU'NUN BÜYÜK BAŞARISI

12 yıldır üzerinde çalıştığı, MRZ 360 adını verdiği projesinin patentini aldı.

01 Sevgili Emiralp, sizi tanıyabilir miyiz? Nasıl bir yol hikayeniz var?

Merhabalar, ben Emiralp EMİROĞLU. 1982 Samsun doğumluyum. Evliyim, 3 çocuk babasıyım. 22 yıldır Karabük'de yaşamaktayım. 2009 senesinde demir çelik sektörüne giriş yaptım. Hem babam, hem de rahmetli dedem, biri makine, bir diğeri ise inşaat mühendislikleriyle iştigal ettikleri için, mühendisliğe her zaman ilgi duydum. Daha ilkokuldayken bile güneş enerji sistemleri ve optik ışınları yoğunlaştırma üzerine deneyler yapardım. Tabii o zamanlar Türkiye de bir şeyler ortaya koymak çokta kolay değildi.

Ben hiçbir zaman hayallerimin ve fikirlerimin peşini bırakmadım. Bugüne geldiğimizde enerji verimliliği ve elektrik enerjisi geri kazanım MOTOR prosesleri alanında 4 farklı faydalı model ve patent sahibi oldum. Mevlam'a şükür.



02 Üzerinde çalıştığınız bir ar-ge projesi var. Ne kadar zamandır uğraşıyorsunuz?

Aslında bu projelere, daha demir çelik sektörüne girmeden hemen evvel, 2009 senesinde sektörü incelemelerim esnasında fikirler geliştirerek başlamıştım. O zamanlarda da ağır sanayinin en büyük girdi maliyetlerinin başında enerji, birinci sırada yer almakta idi, halen daha ülkemizin "hatta dünyanın en büyük sorunu elektrik enerjisi elde etmek için çevresel felaketlere ve küresel ısınmaya göz yumulmasıdır. Termik ve Nükleer santraller çevre frekanslarını bozması sonucu ortaya çıkmaktadır. Bugün küçük çapta bir termik santral bile yılda 4 milyon ton karbon atığı çevreye ve atmosferimize salmaktadır maalesef."

03 Projeniz hangi aşamalardan geçti?

Projemiz gerçek manada çok ciddi ve bir o kadar emek ve alın teri ile yoğrularak bir çok test ve yatırım sonucu ortaya çıktı. Yaklaşık 10 yıllık bilgi birikimi ve çalışma sonucu, hem yeni nesil bobin sargı sistemi, hem de elektrik geri kazanım fırın entegre üniteleri gelişti.

04 Bu proje ile ilgili uygulama alanmları nelerdir?

Aslında dört patentin dördünden de bahsedecek olsak bir röportaj yetmeyecektir maalesef. Bu yüzden biz özellikle demir çelik endüstrisinin hoşuna gidecek ve kazançlarını artıracak ikisinden bahsedelim kısaca.

Bunlardan ilki dünya üzerinde üretilen elektriğin %80'ini tüketen elektrik motorları üzerine olsun. Bizim tasarladığımız ve adına MRZ 360 dediğimiz yeni nesil bobin sargı sistemine sahip ve çalışma esnasında elektrik enerjisi geri kazanımı sağlayan motorlarımız; bu yeni nesil teknoloji motorlarımız, mevcut motorların aksine sadece şebeke gerilimi ile çalışma yapmayıp aynı zamanda şebekeye gerilim kazandırmakta; daha da açacak olursak diyelim bir hadde motorunu ele alalım, 1000 kw gücünde olsun bu motor. 360 volt gerilim ile saatte yaklaşık 1778 amper yük tüketir. Bizim yeni nesil sargı sistemimiz elektromanyetik bir vortex oluşturarak yine 1000 kw güç verirken 360 volt gerilimde sadece yaklaşık 2000 amper yük tüketir. Bu da demek 700 amper/s. tasarruf sağlar. Elektrik motorları dizaynlarına çok ilgi duyarım. Çocukluğumdan beri konuyu bilenler ne demek istediğimi anlayacaklardır. Düşünün, milyon adetlerde ki fabrikaların milyar adette motorları bulunmakta. Bir fabrikanın tükettiği motor gücünün %40'ını tesisler kendi motorlarından tekrar geri kazanacaklar. Bu da daha az nükleer, daha az termik santral, daha çevreci bir ekonomi demek olur.

Bir diğer önemli projemiz ise, özellikle demir çelik sanayisini yakından ilgilendirmekte. Hali hazırda fabrikalarımızda doğal işleyişin bir parçası olarak tünel fırınlarımız bulunmakta. Bu fırınlarda ciddi gaz akışı sağlanmakta ve cehennemlik ısıları yaklaşık 1350c^0 olmakta. Fabrikalarımız bu ısılarını sadece kütüklerini tavlamak için elde ediyorlar, SONRA!! Sonrası yok bacadan sal atmosfere gitsin. Yani ısıyı serpanterlerden geçirip yeniden fırına ver vs vs bundan bahsetmiyorum, basit şeyler onlar. Ben daha önemli, daha verimli şeylerden bahsediyorum. Biz bu ısıyı

tekrar geri kazanıyoruz, derken fırına 500 derecede tekrar vermekten bahsetmiyoruz. Gerçek manada geri kazanıyoruz. Kendi sistemimizde firmalarımıza elektrik gücü kazandırıyoruz.

05 Buhar gücü gibi bir şey den mi bahsediyorsunuz?

Hayır buhar gücünden bahsetmiyorum. Buhar gücü için hem çok yüksek yatırım maliyetleri yapmak zorundasınız, hem de kuru buhar elde etmek çok tehlikeli bir süreç, o başlı başına bambaşka bir yatırım, farklı bir tesis. Hem de daha fazla insana ihtiyaç duyuluyor. Biz buhar gücüde çalıştık, hiç mantıklı değil, yatırım 10 yılda çıkmıyor. Bizde böyle dertler yok. "Bizim teknolojimiz çok daha verimli, çok daha pratik, ve daha güvenli. Entegrasyonu da çok kısa ve bakımları da bir o kadar zahmetsiz ve ucuz."

Firmalarımızın alt yapılarını inceliyoruz. İncelemelerimiz bittikten sonra raporlamalarına göre entegre edilecek ünitelerin adetlerini belirliyoruz. Bir tek ünitemiz 100kw/s. enerji geri kazandırmakta ve ortalama bir fırına 6 ünite yerleştirebilmekteyiz. Düşünsenize "hadde duruşta iken bile 5 gün kesintisiz elektron akışı sağlayabilecek. Durduğunuz zaman bile hadde elektrik üreteceği için para kazanacak. Çift yönlü saatler ile fabrikalarımız ihtiyaçlarının fazlasını şebekeye satabilecekler."

06 Bu ünite fabrikalara ne kadar kazanç sağlayacak?

Yani motoru anlattık, o zaman entegre edeceğimiz 100kw/s. üniteden biraz daha bahsedelim. Kabaca bir hesaplama yapalım.

Ortalama 25 mt.'lik bir fırında 6 ünite çalıştırabiliyoruz. O da 600kw/s. yapar. Hadde 8 saat sonra dursa bile biz elektron akışına devam ederiz. O da 600 kw X 24 = 14400 kw eder. 14400 kw X 30 gün = 432000 kw yapar. Yılda 12 ay olduğuna göre 12 X 432000 kw = 5,184,000 kw/yıl elektrik gücü kazandırmak demek, bu sadece altı ünite ile mevcut sistemlerine herhangi bir ekstra yatırım yapmadan kazandıracak. Bu müthiş bir şey bence, gereken tek şey farklı bir bakış açısı o kadar.

07 Proje ile girişimcilik desteği aldınız mı?

Hayır almadık. Projemize tüm ekonomik yatırımları, bugüne kadar kendi öz kaynaklarımız ile gerçekleştirdik. Geçmişte firma olarak bir takım acı ama gerçek tecübelerimiz oldu. Bundan ötürü özellikle bu iki projeyi çok gizli tuttuk. Mühendislik çalışmalarını Samsun'da sektör insanlarının dışında ve kendi bünyemizde gerçekleştirdik. Devlet desteği bile talep etmedik. Ama projemizi uygulayacak firmalar devletimizin de çalışmaları içinde olan yeşil ve çevreci enerji kapsamında teşviklerden faydalanabilirler.

08 Proje ile ilgili tüm yasal presödürleri tamamladınız sanıyorum. Artık uygulama aşamasındasyız diyebilir miyiz?

"Evet çok şükür ki tüm yasal prosödürler tamamlandı. Bir yılı aşkın bir süredir evraklarımızın tarafımıza tamamlanmasını bekledik. Pandemi süreci biraz yavaşlatmış olsa da bugün vatanımıza ve firmalarımıza hayırlı olsun diyebiliriz."

09 Yurtdışı çalışmalarınız olacak mı?

Tabii ki yurtdışına açılıp ihracatını gerçekleştirmek ülkemize döviz kazandırmak arzusundayız. Fakat "önceliğimiz önce yerli ve milli firmalarımızın enerji girdi maliyetlerini düşürmek ve daha rekabetçi kazançlar ile dünya piyasalarına ürünlerini satmalarını sağlamak olacaktır."

10 Son olarak bu projeler dışında enerji alanında farklı projeleriniz de mevcut mu?

Özellikle bu son iki projemizi çalışırken tabi olarak yeni fikirlerde geliştirdik. Daha çok müteahitlik firmalarının ilgisini çekecek bir proje sunacağız. 2023'de paket olarak konuşuruz. Ama onların açıklamalarını sonraya bırakalım. Yalnızca şunu söylemek isterim, ben bugün Safranbolu'da çok büyük bir sitede ikamet etmekteyim. Isınmak için ayrı, aydınlanmak için ayrı, ocakta yemek pişirmek için bile ayrı ayrı enerji paraları ödüyorum. Birde yetmiyor, üzerine aidat ödüyorum. Biz öyle bir sistem geliştiriyoruz ki, değil bunlar için para ödemek, bir de bizim bu ileri teknoloji ürünlerimizin uygulandığı site apartman vs sakinleri aidat bile ödemeyecekler. Hatta üzerine iktisadi teşebbüs gibi para kazanacaklar. Bununda müjdesini diğerleri gibi sizin aracılığınız ile buradan verelim.

Hem demir çelik sektörüne, hem de endüstri alanında ki tüm firmalarımıza, vatana millete hayırlı olsun. Saygılarımı sunarım.

TÜRKİYE'NİN EN GENÇ BARO BAŞKANI EMRAH KÖKLÜ

KARABÜK BARO BAŞKANIYLA SÖYLEŞİ

01 Kimdir Emrah Köklü? Bize kendinizi tanıtır mısınız?

1986 yılında Karabük'te doğdum. Lise tahsilimi Karabük Anadolu Lisesi'nde tamamladıktan sonra, Dokuz Eylül Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden 2009 yılında mezun oldum. Karabük'te avukatlık yapmaktayım. Baromuzun 10.04.2021 tarihli 14. Olağan Genel Kurulu'nda da Baro Başkanlığı görevine seçildim, halen bu görevi sürdürmekteyim.

02 Baroların görevleri nedir, bize ana başlıklarıyla anlatır mısınız?

Öncelikle baroların kamu kurumu niteliğindeki bir meslek kuruluşu olduğunun altını çizmek gerekir. Barolara, mensubu olan avukatların haklarını gözetme, bağımsızlığını temin etme ve mesleğin itibarını koruma ödevleri yüklenmiştir. "Barolar hukuk devleti ve demokratik toplumun bir gereği olarak zorunlu müdafiilik ve adli yardım kurumları ile de vatandaş için adalete erişimi ve hakkaniyete uygun yargılanma hakkını temin etmektedirler." Bir meslek örgütü olmanın getirdiği idari görevlerinin yanında aslında barolar, hukuka aykırı ve hukuksuz müdahale niteliğindeki tüm olayları gözlemleyen, kamuoyunu aydınlatan, toplum bilinci ve farkındalığı oluşturan kuruluşlardır. Avukatlık mesleği idareyi hukuk çerçevesinde hareket etmeye zorlayan, esasen mevcut hukuk sisteminin uygun bir şekilde işletilmesini sağlayan denetim görevini de ifa etmektedir.

03 Araştırmalarımıza göre Türkiye'nin en genç baro başkanısınız. Bu size nasıl bir sorumluluk yüklüyor?

"Esasen bu sorunun cevabının, baro başkanlığı seçimi sürecinde meslektaşlarımın teveccühünü elde etmekle ilintili olduğunu düşünmekteyim. Özellikle genç meslektaşlarımızın avukatlık mesleğinin sağladığı sosyo-ekonomik şartlarla ilgili beklentileri ve kaygıları, temsil noktasında kendilerini çözüm arayışına yöneltti. Nitekim meslektaşlarımızla adaylığım öncesi süreçte de süregelen samimi ve güçlü iletişimimiz, sonuca yansıyan belirleyici etken oldu. Buradan hareketle en genç baro başkanı olarak bu beklentilere sahip genç meslektaşlarıma karşı, özellikle sorumluluk hissiyatıyla çalışmaya gayret etmekteyim."

04 Türkiye'deki hukuk fakültelerinin durumu hem, sayısal hem de nitelik olarak hangi noktada? Bu bağlamda Karabük Üniversitesi Hukuk Fakültesi ile ilgili bir çalışmanın içinde olur musunuz?

Yalnızca size değil, toplumun tüm kesimine bu soruyu sorduran sebep, durumun vehametini ortaya koymaktadır. Rakamlarla konuşmanın faydalı olacağını düşünüyorum. "Yılda yaklaşık 20.000 öğrenci hukuk fakültelerinden mezun olmaktadır. Yine Karabük özelinde, yalnızca 10 yıl önce 116 olan avukat sayımız bugün 225'tir. Bu kontrolsüz artış meslekte ciddi bir kırılmaya ve infiale sebep olmaktadır."

05 Sanıyorum Karabük Barosu'nda genç kardeşlerimiz çoğunlukta. Genç meslektaşlarınızın sorunları nelerdir? Ne gibi katkı verebilirsiniz?

"Genç meslektaşlarımızın hali hazırda öncelikli problemi, avukatlık mesleğinin ekonomik olarak gerek geçmişteki durumuna, gerekse dünyanın diğer ülkelerindeki emsallerine kıyasla hak ettiği seviyede yer almamasıdır. Bu noktada adli yardım ve zorunlu müdafiilik için ayrılan bütçenin ve avukatlık asgari ücret tarifesinin arttırılması için Adalet Bakanlığı nezdinde girişimlerde bulunmaktayız."

06 Toplumda giderek yaygınlaşan bir kanı var. Avukatlığın giderek bir ticarethaneye dönüştüğü ve müvekkile ulaşmanın farklı metotları olduğu kanısı. Örneğin SSK'ya kayıtlı bir kardeşimiz iş kazası geçirdiğinde daha "Kimi tutayım, varsa tazminat haklarımı almak için.." diye düşündüğünde Ankara'dan, herhangi

bir hukuk bürosundan aranarak "en iyi sizi biz savunuruz" şeklinde telefonlar geliyor. Bu tür durumları sizde yaşıyorsunuz. Etik mi sizce? Nasıl bir sistem bu?

Maalesef ifade edilen şekilde gerçekleşen olaylar baromuza da şikayet olarak ulaşmaktadır. "Üzülerek söylemeliyim ki hasar danışmanlık şirketleri adı altında meslek etiği ve kurallarına riayet etmeksizin faaliyet gösteren oluşumlar yanlış, eksik bilgi ve yönlendirmeleriyle vatandaşlarımızın da mağduriyetine sebep olmaktadır." Bu konuda meslek örgütümüz adına gerekli disiplin soruşturmaları gerçekleştirilmektedir. Bununla birlikte meselenin yalnızca meslek örgütümüz çerçevesinde çözümü mümkün gözükmemektedir. Zira bu konuda kolluk ve sağlık personellerinin de bu tür şirketlerle çalıştığı ve vatandaşları yönlendirdikleri bilinmektedir. Dolayısıyla bu hususta işbirliği içerisinde gerekli adımların atılması son derece elzemdir.

Bununla birlikte münferit olayların, avukatlık mesleğinin bütününe izafe edilerek, mesleğin ticarethaneye dönüştüğü yönünde bir sonuca varılması, sunduğu hizmetin kutsallığının bilinci ile büyük bir özveri doğrultusunda görevini sürdüren meslektaşlarımızın kıymetli gayretlerine haksızlık teşkil etmektedir.

07 Son dönemlerde sağlık çalışanlarına ve avukatlara yönelik şiddetin çoğaldığını biliyoruz. Bu durumun önlenmesi için ne gibi çalışmaların içerisindesiniz?

Bu meslek grubuna yapılan saldırıların nedeni, saldırılara ait haberlerin altına yapılan kullanıcı yorumlarında çok net görülebilmektedir. Bu yorumlar mağdur meslektaşa ve mesleğe yönelik hakarete varacak kadar hayasızcadır. Kimi kullanıcılar mağdur avukatı suçlayacak, faile övgüler yağdıracak cüreti kendinde bulabilmektedir. Bu durumun kaynağını mesleğin itibarına yapılan saldırılar olarak görmekteyim.

"Avukatlık son yıllarda görmezden gelinen itibarsızlaştırılan bir meslek haline gelmiştir. Toplumda saygınlığı kasten fesada uğratılmıştır. Barolar Birliği'nin Adalet Bakanlığı ile Avukata karşı şiddet eylemlerinde cezaların arttırılması için görüşmeleri devam etmektedir. Baromuzda bu sürecin elbette ki takipçisi ve destekçisidir."

08 Avukatlık mesleğinin siyasi irade karşısında güçlenmesi ve yargının bağımsızlığı için neler yapılabilir? Barolar Birliği'nin bu konuda çalışması var mı?

Böyle bir sorun, yalnızca Avukatlık mesleği için değil, bütün yargı camiasının bir problemi olarak görülmelidir. "TBMM'de an itibariyle 123 milletvekili meslektaşımız bulunmaktadır. Düşünceme göre yargının siyasi irade karşısında güçlenmesi, milletvekili meslektaşlarımızın siyasi saiklerden ziyade mesleki aidiyet duygusu ve evrensel hukuk prensipleriyle hareket etmesi halinde mümkündür." Barolar Birliği bu hususta sürekli olarak Bakanlık ve yargı erkleriyle sağlıklı iletişimini sürdürerek sorunu gidermeye yönelik olumlu adımlar atma gayretindedir.

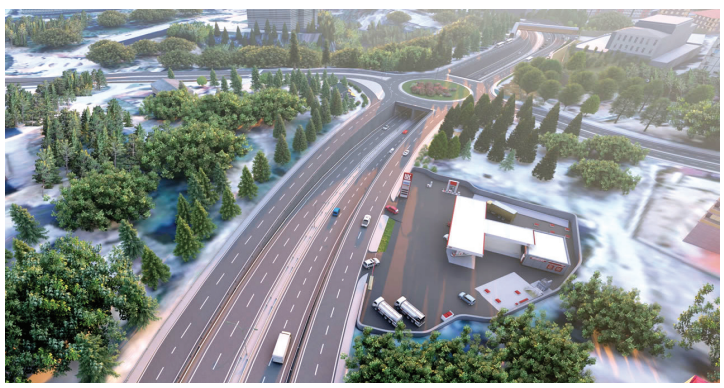
VERGİLİ "KÜLFET OLMADAN NİMET OLMUYOR"

Karabük Belediye Başkanı Rafet Vergili, Balıklar Kayası Alt Geçit Projesi ile ilgili açıklamalarda bulundu.

Vergili yaptığı açıklamada; "Kıymetli Hemşehrilerim; Yaşanan pandemi süreci ve ekonomik daralmaya rağmen sizlere verdiğimiz sözleri yerine getirmek için var gücümüzle çalışıyoruz.

Malumunuz olduğu üzere 3'üncü dönemimiz için sizlere açıkladığımız projelerimizin başında; "Kesintisiz Ulaşım" Projemiz geliyordu. Hamdolsun bu konuda da çalışmalarımıza başladık, Balıklar Kayası Alt Geçit Projemizin ihalesini yaparak kazmayı vurduk. İnanıyoruz ki projemiz hayata geçtikten sonra şehir trafiğinde ciddi bir rahatlama olacak.

520 metre uzunluğundaki projemizin 470 metresi alt geçit, 50 metresi ise köprüden oluşuyor. 2x2 şeklinde tasarlanan alt geçidin yanındaki yollar, üstteki dönel kavşak bölgesinde 2 şerit olarak tasarlanırken, anayoldan ayrılma ve anayola bağlanma noktalarında ise tek şeride düşüyor.



Projemizin bitirilme süresi 75 gün. Ancak bizim hedefimiz; daha kısa bir sürede çalışmaları tamamlayarak, hem trafiğin rahatlamasını sağlamak, hem de vatandaşlarımıza mümkün olduğu kadar daha az sıkıntı yaşamak.

Sürücülerimizin çalışmalar nedeniyle geçici bir sıkıntı yaşadığını biliyoruz. Ancak sizlerde takdir edersiniz ki, biz sizler için çalışıyoruz. Külfet olmadan nimet olmuyor. Bizleri anlayışla karşılayacağınıza inanıyor, verdiğimiz rahatsızlıktan dolayı özür diliyoruz" dedi.

TEŞEKKÜRLER KARDEMİR

Bundan bir yıl kadar önce siyasi parti il başkanları, ve sivil toplum kuruluşlarının da görüşlerini alarak bir yazı dizisi hazırlamış, bu sayfalardan Kardemir Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Dr. Alparslan Bayraktar'ın şahsında yönetim kuruluna seslenmiş ve şöyle demiştik;

"Gerek bilgi birikimi, gerekse entelektüel bilginizle her biriniz kendi alanınızda bu ülkenin değerlerisiniz. Yenişehir'in geldiği noktadan sizi sorumlu tutamayız. Ancak makamlar gelip geçici hizmetler süreklidir. Gelin yıllardır ihmal edilen bu yaraya parmak basın. Kardemir'in vefa borcunu ödemek sizlere nasip olsun. Bu yapıları bir sosyal sorumluluk projesi içinde değerlendirerek gelecek kuşakların hayallerine ortak olmak size nasip olsun. Baki Kalan Hoş bir sadâ bırakmak, Karabüklülerin yüreğinde iz bırakmak sizlere nasip olsun" diye seslenmiştik.

Bu çağrımıza kulak veren ve çalışmaları hızla başlatan Başta Sayın Yönetim Kurulu Başkanı Alparslan Bayraktar'a ve tüm Kardemir yöneticilerine Karabük ve Karabüklüler adına şükranlarımızı bir borç biliriz.

Bu konuda ki son gelişmeleri ve gelinen noktayı Kardemir Kurumsal iletişim müdürü Sayın Şakir Kurter şöyle değerlendirdi,

"Kasım 2020 yılında yönetime gelen Dr. Alparslan Bayraktar ve yeni Yönetim Kurulu önce sıkı mali disiplin ile karlılık odaklı bir yönetim anlayışıyla rekor karlara imza atmış; ardından Kardemir çalışanlarının yaşam alanı olan ve Karabük halkının nefes aldığı Yenişehir bölgesi rehabilitasyon sürecini hızlı bir şekilde gündemlerine almıştır. Gerek kübanalar, gerek işçi blokları, gerekse içeride bulunan sosyal yaşam alanlarını restore ederek Yenişehir'i eski güzel günlerine kavuşturmak için çalışmalar başlatıldı. Bunlar ile birlikte Yenişehir bölgesinde bulunan; akustik ve sahne düzeni yönüyle yapıldığı yıllarda ülkemizin ilkleri arasında yer alan Yenişehir Sineması aslı korunarak Yenişehir Kültür Merkezi olarak hizmet vermesine karar verilmiştir.

Türkiye'de Cumhuriyet sonrası modernleşme deneyimi, yeni bir yapılanmanın ötesinde toplumsal ve mekânsal kimliği değiştiren bir karakterle karşımıza çıkar. Bu deneyim süreci özellikle sanayileşmenin temellerinin atıldığı kentler için önemlidir. Cumhuriyet'in ilk yıllarında fabrika alanlarının kurulmasıyla yalnızca üretim alanında bir ihtiyaca cevap verilmemiş; modernleşme hareketleri gündelik yaşam pratiklerine yansıtılarak önemli bir adım atılmıştır. Bir başka deyişle, Türkiye'de Erken Cumhuriyet dönemi ekonomik-toplumsal yapıyı ve mimarlık ortamını yeniden şekillendirmiş ve sanayi kentlerinin modern bir kimlik kazanma sürecini başlatmıştır. Bu bağlamda kentin kurulma amacına uygun bir şekilde Sanayi müzesi yapılmasına karar verilerek ülkemizde örnekleri incelenerek müzenin Karabük'e kazandırılma çalışmalarına hız verilmiştir."

KARABÜK İL ÖZEL İDARESİ BÖLGEMİZİN EN KAPASİTELİ KONKASÖRÜNE SAHİP OLDU

Karabük İl Özel İdaresi kaynaklarıyla alımı yapılan Köy ve grup yollarının yapımında kullanılan malzemeleri üretecek olan Sabit Konkasör Cumayanı Taş Ocağında gerçekleştirilen montaj çalışmalarının tamamlanması ile düzenlenen törenle hizmete girdi. Yol yapımında kullanılacak malzemeyi kendi tesislerinde üretme imkânı sağlayacak olan Sabit Konkasör ile İl Özel İdaresi yıllık 16 Milyona yakın tasarruf sağlamış olacak.

Özel İdare Genel Sekreteri Mehmet Uzun; "Kendi kendine yeten bir kurum olma özelliği taşıyan Karabük İl Özel İdaresi bünyesinde hizmet veren iki adet seyyar konkasörle 2015-2022 yılları arası; 1 milyon 594 bin ton malzeme üretme başarısı gösterdik. Bugün hem kurumumuza hem de ilimize kazandırdığımız sabit konkasörümüzle de gücümüze güç katıyoruz. 10 milyon 100 bin TL konkasör kurulumu, 1 milyon 300 bin TL elektrik işleri, 900 bin TL beton işleri olmak üzere toplam maliyeti 12 milyon 300 bin TL olan, saatte 400 ton çalışma kapasitesiyle idaremizin asfalt agregası ihtiyacını karşılayacak yeni konkasörümüzle köylerimizin temel ve alt temel malzemesi teminini gerçekleştireceğiz. Bu yıl dışardan malzeme alımı yapmış olsaydık bize maliyeti 14 milyon TL olacaktı; ama açılışını yaptığımız sabit konkasörümüzle dışardan malzeme alımını bitirmiş bulunmaktayız. İleriye dönük çok büyük, karlı bir yatırım yaptık ve böylelikle kendi öz kaynağımızı kullanarak üretimimizi gerçekleştireceğiz. Sabit konkasörümüzle ürettiğimiz asfalt malzemesini, 2019 yılında kurumumuza ve ilimize kazandırdığımız bölgemizin en büyük plenti olma özelliğini taşıyan 240 ton kapasiteli günlük 2 bin – 2 bin 500 ton asfalt üretim yapma özelliğine sahip asfalt plentimiz de işleyeceğiz" diye konuştu.

Uzun; "Karabük İl Özel İdaresi Olarak; Yol Sektöründe Son 3-4 Yılda Büyük Bir Atılım İçerisine Girdik"

İlimiz köy grup yollarını büyük ölçüde sıcak asfaltlı hale getirdik. Bölgemiz ve ilimiz genelinde tek olma özelliği gösteren, kendi asfalt malzemesini üreten Karabük İl Özel İdaresi; 2019 yılında kurmuş olduğu asfalt plenti ile son 4 yılda 400 km sıcak asfaltı sorumluluk sahasında olan köy yollarına sererek vatandaşlarımızın hizmetine sunduk.

İl Genel Meclis Başkanı Ahmet Sözen ise; tesisin kurulmasında ki en büyük payın İl Genel Meclisine ait olduğunu ifade ederek şöyle konuştu; "Tesisin kurulma aşamasındaki en büyük pay il genel meclisimizindir. Oy birliğiyle almış olduğumuz kararla 50-60 yıl ilimize hizmet edecek tesisi ilimize kazandırmış olduk. Ayrıca yer tespitiyle ilgili çalışmalarımız oldu. Daha önce burayı Kardemir işletiyordu. Daha sonra ise özel firmalar burada üretim gerçekleştirdi. Buranın tahsisiyle ilgili üst üste görüşmelerimiz oldu. Özveri ve gayret gösteren Valimiz Fuat Gürel'e teşekkür ediyorum. Tahsis edilen ödeneklerle ilgilide milletvekillerimize teşekkür ediyorum. Malzeme alımına vereceğimiz miktar bu yıl için 16 Milyon TL + KDV olmak üzere toplamda 20 Milyon TL olacaktı. Biz ise 10 Milyon 100 Bin TL gibi bir rakama uzun yıllar hizmet edecek bu tesisi ilimize kazandırdık. Valimize özellikle teşekkür etmek istiyorum. Asfalt plentimizin kurulması, sabit konkasörümüzün kurulması Sayın Valimizin döneminde gerçekleşti. Bizler aynı yöne bakan insanlarız, aynı duyguları paylaşan insanlarız. Emeği geçen herkese teşekkür ediyor, Karabük'ümüze hayırlı olmasını temenni ediyorum."

Yapılan konuşmaların ardından kürsüye gelen Vali Fuat Gürel; Bugün Sabit Konkasörümüzü ve asfalt sezonumuzu açıyoruz. Bildiğiniz üzere Yenice ve Eskipazar'da büyük bir afet yaşadık, asfaltla ilgili hizmetlerimiz geç kaldı, bugün itibariyle aradaki farkı kapatacağız. İl Özel İdaremiz gerçekten çok büyük bir yol kat etti. Tüm paydaşlarımızla birlikte gelen imkânları genele adaletli bir şekilde paylaştırmak adına çok çalıştık. Her sene 100 km asfalt yapmak istediğimizi beyan ettik, Cumhurbaşkanımız Sn. Recep Tayyip Erdoğan'ın talimatları doğrultusunda sıcak asfalta geçtik. Bazı yollarda olmayan kaliteyi köylerimize götürmüş durumdayız. Şu ana kadar köy ve grup yollarımıza 450 km sıcak asfalt yaptık. İnşallah bundan sonra da her sene 100 km sıcak asfalt üretip yollarımızı sıcak asfalt yapmaya devam edeceğiz.

Konuşmaların ardında yapılan dua ile Sabit Konkasörün kurdelesini protokol üyeleri ile birlikte kesen Vali Fuat Gürel, Karabük Milletvekillerimiz Cumhur Ünal ve Niyazi Güneş start düğmesine basarak Sabit Konkasör hizmete aldılar.

ekonomikarabük

Temmuz/Ağustos 2022 YIL:5 - SAYI:19
Yayın Sahibi
Kayı Ajans Fikir Sanat Atölyesi

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Nuray ALPBOĞA
Genel Yayın Yönetmeni
Osman GÜLDEMİR
Hukuk Müşaviri
Uygar VARLIK
Grafik Tasarım - Baskı
Kayı Ajans

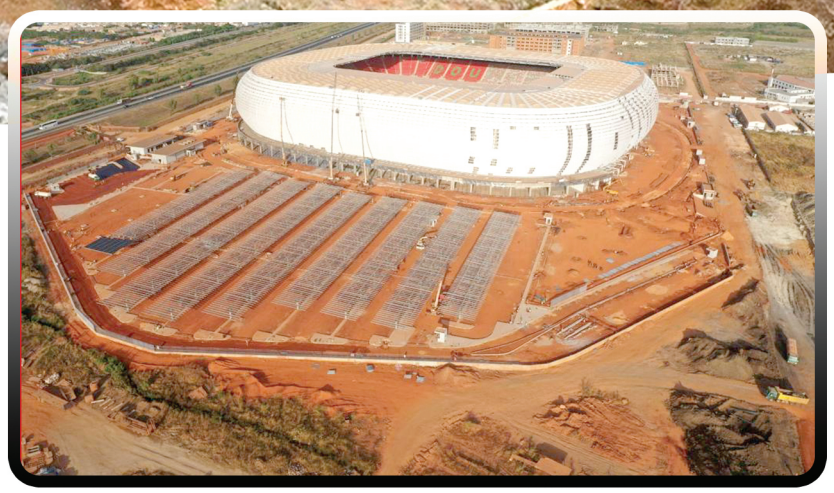
***Yayınlanan yazıların fikri sorumluluğu yazarlarına aittir.**

Ekonomi Karabük Gazetesi
basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Yayın Türü: 3 Aylık Periyotta Süreli Yayın ve Özel Sayılar

Yayınlı Abone Bedeli: Yıllık 1000 TL

İdare Adresi: Bayır Mah. Fevzi Fırat Cad.
Karabük İş Merkezi Kat:5 No:502 KARABÜK
Telefon: 0370 415 51 23
www.ekonomikarabuk.com
ekonomikarabuk@gmail.com



KARÇEL
ANONİM ŞİRKETİ

Anahtar Teslim Projelerde

ÇELİĞE İMZAMIZI ATIYORUZ

+90 370 418 22 38
418 23 38

info@karcel.com.tr

Kardemir Sahası İçi
Karçel Binası 78170

KARÇEL A.Ş. BİR KARDEMİR KURULUŞUDUR

www.karcel.com.tr