



**KARGAZ
KARABÜK'TE
116.361
ABONEYE
ULAŞTI**

10



**Karabük Haddeciler Derneği Başkanı
PEHLİVAN BAYLAN**

**FİLYOS LİMANI BAĞLANTISI
VE LOJİSTİK ÜSSÜ YAPILDIĞI
TAKDİRDE
YILDA 52 MİLYON
DOLAR KARABÜK'TE
KALIR**

06

Siyasi ve askeri başarılar ne kadar büyük olursa olsunlar, ekonomik başarılarla süslenmezlerse meydana gelen zaferler süreli olamaz.

H. Oktav

ekonomikarabük

www.ekonomikarabuk.com

YIL 6 | SAYI 21 | OCAK · ŞUBAT · MART 2023



**Benova
Consulting
Kurucusu ve
Genel Müdürü
ERDİNÇ
MERT**

**Türkiye'nin Önde Gelen
İHRACAT, KURUMSALLAŞMA
VE ORGANİZASYON ŞİRKETİ
BENOVA CONSULTING
KARABÜK İŞ
DÜNYASIYLA
BULUŞTU**

04



**Ahtapot Denizcilik Yönetim Kurulu Başkanı
MEHMET DOĞAN**

**KARABÜK'ÜN ORMAN
KÖYLERİNDEN DÜN TOMRUK
ÇEKEN ELLER
BUGÜN TÜRKİYE'NİN
LİMANLARINDA
KARABÜK'ÜN
BAYRAĞINI
TAŞIYOR**

02

AYIN
Konuğu

**BU TOPRAKLARIN
SESİ KÜLTÜR,
SANAT VE
EDEBİYAT ELÇİMİZ
YAZAR ECZ.
TUĞBA TURAN**



08

**KASİD Yönetim Kurulu Başkanı
ÇETİN İPEK
KASİD OLAĞAN
GENEL KURULU
GERÇEKLEŞTİRİLDİ**



14



■ Söyleşi | **Mehmet Doğan**
Ahtapot Denizcilik Yönetim Kurulu Başkanı

KARABÜK'ÜN ORMAN KÖYLERİNDEN DÜN TOMRUK ÇEKEN ELLER BUGÜN TÜRKİYE'NİN LİMANLARINDA KARABÜK'ÜN BAYRAĞINI TAŞIYOR



01 Sizi tanıyabilir miyiz? Nasıl bir yol hikayeniz var?

1967 yılında Karabük'ün Saitler Köyü Çiğdemler mahallesinde dünyaya geldim. Köyümüz Karabük'ün en güzel orman köylerinden birisi. Tarım, hayvancılık, ormancılık geçim kaynağımız. O zamanlar Orman İşletmesine bağlı Çiğdemler tomruk deposu vardı. Köyün gençleri mevsimsel olarak depoda çalışır, tomrukları kamyonlara yüklerdi. Biz de abim Eyüp Doğan ile birlikte 1983 yılında ilk kepeçimizi aldık. Ticari hayatımız da böylece depodan tomruk yükleyerek başlamış oldu.

02 Şirketinizin kuruluş öyküsünden bahsedebilir misiniz?

Bilahare köyümüzden ayrılarak 1987 yılında Kocaeli'ye taşındık. Yurt dışından gelen tomrukları depolardan kamyonlara yükleyerek aslında uzun bir yolun başlangıcı olduğunu nereden bilebilirdik.

Daha sonra 90'lı yıllarda o dönemki hükümetin ekonomi politikaları sonucu ülkemizde ihracat ve ithalatın sıçrama anlarıydı. Sanayimizin ihtiyacı olan Demir-Kömür ve birçok sanayi hammaddeleri ithali özellikle bizim yoğunlaştığımız kömür ithali çok yoğun bir şekilde gerçekleşiyor. Gemilerin biri gelip biri gidiyor, tahmil tahliye için limanlara yükleme, boşaltım makinaları olarak Ahtapot Denizcilik'i temellerini atıyorduk.

1994 yılında ülkemizi etkisi altına alan Ekonomik kriz bizler içinde çok zor ve çetin geçti yaşadığımız durumdan biraz bahsetmek gerekirse iş makinaları bilindiği üzere döviz ile alınıyordu dolayısıyla borcumuz 3 katına çıkmıştı aynı zamanda alacaklarımızı alamıyorduk yeni işlerde gelmiyordu 6 ay boyunca makinalarımız garajlarından çıkmadı.

2002 yılında geldiğimizde şirketleşmeye karar verdik. Abim Eyüp Doğan ve ortağım Tekin Dursun ile birlikte Ahtapot Denizcilik A.Ş.'yi kurduk.

Bu arada şirketleşmeyle beraber iş dünyasında da sektörde adımız da hızla yükselmeye başlamış, kurumsallaşma adına birçok aşamayı ta-

mamlayarak sektörde yerimizi sağlamlaştırmıştık. Türkiye genelinde liman hizmeti vermeye başladık.

03 İş hayatında dönüm noktanız hangi yıllara rastlıyor?

İş hayatında şirketleşme ile beraber çok sağlam bir altyapımız oluştu. Karabük'ün orman köylerinden çıkarak Türkiye'nin önemli bir liman hizmeti veren şirketlerinden biri olmak hayallerimizde bile olmayan bir noktaya gelmek çok güzel bir duygu...

İnanın kolay olmadı. Çok çalıştık, prensiplerimizden taviz vermedik. Başarılı insanlar nasıl başardıysa, hangi yollardan geçtiyse biz de o yollarda çalıştık. Bir Karabüklü olarak bundan da çok büyük gurur duyuyorum. Ben Karabüklüyüm, bu toprakların kültürüyle büyüdük biz.

2003 yılına geldiğimizde Ahtapot Denizcilik olarak YILPORT Limanında hizmet vermeye başladık. Devamında Türkiye'nin önemli limanları bize açıldı. İzmit, Çanakkale, İzmir, Mersin, Samsun, Bursa illerinde hizmet verdik.

2013 yılı ise Ahtapot Denizcilik olarak tam bir sıçrama yılıydı bizim için. Sektörde artık oyun kurucuyduk. Türkiye'ye gelen kuru yükün %50'sin-

AHTAPOT
DENİZCİLİK
TAHMİL TAHLİYE NAKLIYE SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

den fazlasının geldiği Mersin Uluslararası Limanı'nın (MIP) tahmil tahliye işini almamız şirketimizin iş dünyasındaki yerini belirlemiştir.

04 Sektördeki yeriniz nedir? Firma olarak neden sizi tercih et-sinler? Diğer şirketlerden sizi ayıran özellikleriniz nelerdir?

Sektörün öncü ve oyun kurucu olduğumuzu çekinmeden söyleyebilirim. Profesyonel kadromuz, güçlü makine parkurumuz, kurumsal alt yapı-mız, zamanında teslim edişimiz, verilen sözü yerine getirişimiz, bugüne kadar hizmet verdiğimiz firmalar en büyük referansımızdır.

Ahtapot Denizcilik olarak denizciliğin çok farklı alanlarında hizmet ver-memiz bizi diğer firmalardan biraz daha öne çıkarmaktadır. Firmamız; Kıyı Lojistik, Liman, Rıhtım ve CFS operasyonları, ağır nakliyat, mobil vinç, deniz sondajı gibi hizmetler vermektedir. Son olarak Zonguldak Filyos'ta yürütülmekte olan doğalgaz aramalarına hizmet veren ve ül-kemizde kıyı hizmeti veren (offshore) tecrübesi olan tek firmamızdır.

05 Kurlardaki artış ve artan maliyetler karşısında neler yapıyor-sunuz?

Ülkemiz iş dünyasının en büyük sorunu kurlardaki değişiklik ve artan maliyetlerdir. Üretmek, ürettiğini satmak, katma değerli ürünlere yö-nelerek cari açığımızı azaltmak zorundayız. Geldiğimiz noktada enerji ve hammadde maliyetlerinin yüksekliği rekabet gücümüzü de etkile-mektedir. Bugün ülkemizin en büyük sorunu cari açıktır.

Firma olarak finans konusunda profesyonel gruplarda çalışıyoruz. So-nuçta biz bir hizmet sektörüüz. Kurlardaki iniş çıkışlar ve girdi mali-yetleri bize direkt olarak yansımaya da aldığımız makine ve ekipmanlar döviz cinsinden olduğu için bizi de bir şekilde etkilemektedir. Finans uz-manlarımızın önerilerine mümkün olduğunca uymakta artan maliyet-leri daha fazla çalışarak kompanse etmekteyiz. Tıpkı sanayicilerimizin daha fazla ürettikleri gibi.

06 Yurt dışında şubeleriniz var mı? Açılmayı düşünüyor musu-nuz?

Şu an için ülke içindeki limanlarımızda hizmet veriyoruz. Ancak değer-lendirme aşamasında olduğumuz yurt dışı projelerimiz var. Sektörü küresel anlamda da takip ediyoruz. Yurt dışında çalışmak için gerek ekipman gerek makina, pazar noktasında hem güçlü hem de başarısız olmak gibi bir lüksün yok... Önümüzdeki yıllarda mutlaka dünya liman-larına açılacağız. Bu bizim nihai hedefimiz.

07 Şirketlerinizde kaç kişi çalışıyor?

Ahtapot Denizcilik olarak iştiraklerimizde yaklaşık 550 kişiyi istihdam etmekteyiz. Önümüzdeki yıllarda bizimle beraber çalışacak birçok ar-kadaşı aramıza katacağımızı düşünüyorum.

08 Bize makina parkurunuzdan bahsedebilir misiniz?

Bu anlamda sektörün güçlü firmalarından birisiyiz. Bu konuda dünya-daki yenilikleri takip ediyor ve kendimizi yeniliyoruz. Bugün 200 tondan 700 ton kapasiteye kadar kapasiteye sahip vinçlerimiz, liman vinçleri-miz, 3 ton kapasiteden 32 ton kapasiteye kadar forkliftlerimiz var.

Aynı zamanda tır, çekici, silobas, tanker, lowbed gibi makinalarımız mevcut. Bugün şirketimiz envanterinde en son teknoloji 100'ü aşkın

ekipmanımız var. Bu da bizi tercih etmelerinin nedenlerinden birisidir.

09 Sektörünüzde en önemli değişimler nelerdir?

Üç tarafı denizlerle çevrili ülkemizin dünya ticareti ile entegre olma yolunda büyük yol almıştır. Elbette bunda ülkemizin coğrafi jeopolitik konumunun da önemi büyüktür. Bu durum aynı zamanda Türkiye'nin lojistik noktasında da önemli bir yol kavşağı konumunu yaratmıştır. Lojistik sektörü bu anlamda hızla büyümekte teknolojik ve pratik ekip-manlarla donanmakta ve dünya ticareti ile rekabet noktasında "deniz-cilikte biz de varız" demektedir. Bunun anlamı gelecekte Türkiye "lojis-tik üssü" olacak demektir.



10 Gelecekte Ahtapot Denizcilik'i nerede göreceğiz?

Sektörde oyun kurucu noktasında modern, çağdaş ve dünya ile bütün-leşen ay yıldızlı bayrağımızı dünyanın birçok limanında dalgalandıran bir şirket olmak hedefimizdir. Unutmayın hayalleriniz ne kadar büyükse gerçekler o kadar yakındır.

11 KASİD'in kurucu yöneticilerindensiniz. Neden böyle bir der-nek kurdunuz?

Söyleşimin başında da söyledim. Ben Karabük'ün orman köylerinden birinde doğdum ve her zaman köklerle gurur duydum. Her yerde de Karabüklü olmaktan onur duyduğumu söylüyorum. Çocuklarımda aynı şekilde büyüdüler. Ayrıca her fırsatta da köyüme gider köyümüzün ko-kusunu içimize çekeriz.

Demek istiyorum ki; insanın doğup büyüdüğü topraklara vefa borcu vardır. Toplumun tüm katmanları için söylüyorum daha güçlü olmak için birlik ve beraber olmak zorundayız. Ülkemizin geldiği noktada bu artık çok önemli, temel felsefemiz "BİZ BİZE BİRLİKTE KAZAN" ama Ka-rabüklüler olarak Karabük kazansın felsefesidir. Çok güzel projeler üre-teceğimize inanıyorum. Bizi takip edin yeter.

12 Ülkemiz çok büyük bir felaket yaşadı. KASİD olarak sizde ilk günden çalışmalara başladınız. Neler söyleyeceksiniz bu ko-nuda?

Aynen sizin söylediğiniz gibi oldu. Depremde açılan yaraların nasıl sar-ılacağına, neler yapmamız gerektiğini KASİD yönetimi olarak masaya yatırdık. İmkanlarımızı değerlendirdik. Bünyemizdeki arkadaşlarımızla yardım tırlarımızı ilk günden itibaren organize ederek deprem bölgesine gönderdik.

İş dünyası olarak yaşamın içinde olmak zorundayız. İyi günde de kötü günde de Türk halkı olarak omuz omuzayız. Bu zor günleri birlikte aş-a-cağız. "Yüzyılın felaketi" olarak adlandırılan bu durumu genlerimizde var olan birliktelik ve yardımseverlik ruhumuzla yaralarımızı sarıp bü-yüyeceğiz.



■ Söyleşi | **Erdinç Mert**
Benova Consulting Kurucusu ve Genel Müdürü



Türkiye'nin Önde Gelen İHRACAT, KURUMSALLAŞMA VE ORGANİZASYON ŞİRKETİ BENOVA CONSULTING KARABÜK İŞ DÜNYASIYLA BULUŞTU

01 Sizi tanıyabilir miyiz?

1981 yılında İstanbul'da doğdum. Lisans eğitimi %100 burslu olarak Sabancı Üniversitesi Mekatronik Mühendisliği'nde tamamladım. Sonrasında Bilkent Üniversitesi Endüstri Mühendisliği'nde yüksek lisans yaptım. Şu anda kendi kurmuş olduğum BeNova Consulting şirketinin genel müdürüyüm.

02 Nasıl bir yol hikayeniz var? Bize iş yaşamınızdan bahsedebilir misiniz?

İş hayatıma 2006 yılında proje yönetim alanında Aselsan'da başladım, 12 sene boyunca birçok farklı pozisyonda çalıştım. Aselsan'daki son 3 yılımda Asya Pasifik bölge müdürlüğü yaptım ve bu bölgede birçok ülkeye ihracat gerçekleştirdim. Sonrasında global bir danışmanlık şirketinde 2,5 yıl yönetim danışmanlığı yaptım, hem kamuyla hem holding seviyesinde şirketlere danışmanlık hizmeti verdim. Daha sonra Aselsan'ın bir iştirakine strateji, iş geliştirme ve kurumsal iletişimden sorumlu genel müdür yardımcısı olarak atandım. **2020 yılında ise kendi yönetim danışmanlığı şirketim BeNova Consulting'i kurdum.**

03 İş yaşamınızda "bu benim dönüm noktam" dediğiniz zaman hangi yıllara rastlıyor?

İş yaşamımda iki farklı dönüm noktam oldu. Birincisi 2017 yılında Aselsan'dan istifa edip yönetim danışmanlığı sektörüyle tanışmam oldu. İkincisi ise 2020 yılında kendi girişimim olan BeNova Consulting'i kurmam oldu.

04 Sektördeki yeriniz nedir?

Yönetim danışmanlığı deyince akla 3 farklı segment geliyor.

Birinci segment: global büyük yönetim danışmanlığı şirketleri,

Üçüncü segment: Bir veya iki kişiden oluşan danışmanlık şirketleri (kişisel danışmanlıklar)

İkinci segment: Bizim de dahil olduğumuz, şirket olarak belirli bir hacme ulaşan yerel danışmanlık şirketleri.

İkinci segmentte yer alan BeNova Consulting, bu segmentin önde gelen şirketlerinden birisi

oldu. **Özellikle "etki odaklı" ve "maliyet etkin" danışmanlık hizmetlerimizle geçtiğimiz süreçte marka değerimizi çok iyi bir seviyeye çıkardık.** **Şimdiye kadar holding seviyesinde birçok firmayla çalıştığımız gibi KOBİ seviyesinde şirketlere de yönetim danışmanlığı hizmeti verdik.**

05 Şirket olarak 2022 yılını nasıl geçirdiniz? 2023 yılı hedefleriniz nedir, projeleriniz var mı?

2022 yılı bizim için çok güzel geçti. Sabancı Holding, Rönesans Holding, Doğan Holding, Aselsan gibi birçok büyük şirkete danışmanlık hizmeti verdik. Bununla birlikte, 20'yi aşkın KOBİ'ye de değişik birçok alanda danışmanlık verdik. Eğitim ihtiyaçlarına yönelik olarak BeNova Academy'yi kurduk ve Türksat'ın tüm üst düzey yöneticilerine 4 ay boyunca 18 farklı eğitim verdik.

2023 yılında ise değişik alanlarda projelerimiz devam ediyor. **Özellikle şirketlerin kurumsallaşması ve ihracatlarını artırmalarına yönelik önemli projelerimiz olacak. 2023 yılında Karabük'ten iki büyük firmamıza dönüşüm**

danışmanlığı vermeye başladık, en büyük hedeflerimizden bir tanesi Karabük'te destek olduğumuz firma sayısını artırmak olacak. ”

06 Kaç kişilik bir ekipsiniz?

Farklı uzmanlık alanlarına sahip toplam 18 kişilik bir ekibiz. Ekibimizde deneyimli proje yöneticilerimizin yanında genç ve dinamik danışman arkadaşlarımız mevcut.

07 K.T.S.O'daki bilgilendirmenizde

- Kurumsallaşma ve organizasyonel dönüşüm
 - Stratejik planlama
 - Pazarlama stratejisi
 - İhracat
 - Savunma ve Havacılık sektörü
 - İnsan kaynakları danışmanlığı
- Başka ilgi alanlarınız, müşteri portföyünde ağırlık hangisi?**

“En öncelikli alanımız “kurumsallaşma ve organizasyonel dönüşüm”. Özellikle Karabük'te aile şirketlerinin yoğunluğu düşünüldüğünde bu alanda ciddi bir gelişime açıklık olduğu görülmektedir. ” Aile şirketleri genelde 2. ve 3. nesle devredildiğinde ciddi sıkıntılar yaşıyor, bu sürecin sıkıntısız aşılabilmesi için bu alanda şirketlerin yanında oluyoruz. “Önemsemişimiz bir diğer alan ise ihracat danışmanlığı. Şirketlerin gelecekte hayatta kalabilmesi için ihracat çok büyük önem arz ediyor. ” Biz de bu süreçte şirketlerimizin ihracatlarını artırmalarına destek oluyoruz. İhracatta en önemli hususlardan birisi de katma değeri yüksek ürünleri ihraç etmektir. 2022 yılında ülkemizin kilo başı ihracat tutarı 1,44\$ seviyesinde kalmıştır. Savunma ve havacılık sektöründeki önemli şirketlerde bu tutar 50\$'ı geçmektedir. Bu da gösteriyor ki katma değeri yüksek (marka bilinirliği olan) ürünler ihraç edildiğinde kazanç da ciddi oranda artmaktadır.

08 Sektörde sizi diğer firmalardan ayıran özellikleriniz nedir? Neden sizi tercih etsinler?

“En büyük farkımız butik ve kaliteli hizmet veren bir firma olmamız. ” Butik danışmanlık şirketlerinde genelde sadece bir iki danışman bulunmaktadır ve bütüncül bir danışmanlık hizmeti verilemez. Biz her alanda uzman danışmanlarımızla şirketin asıl ihtiyacı analiz edebiliyor ve o alana odaklanabiliyoruz. Bunu yaparken de global danışmanlık şirketlerinin kalitesinde ama çok daha maliyet etkin şekilde hizmet verebiliyoruz.

09 Sürdürülebilirlik deyince çevre boyutu, yeşil enerji öne çıkıyor. Oysa sürdürülebilirliğin birçok boyutu var. Kendi alanınızda sürdürülebilirlik noktasında neler söyleyeceksiniz?

Şirketlerimizin (özellikle KOBİ'lerimizin) sürdürülebilirlik konusunda ciddi önlem almaları gerekiyor. Az önce de belirttiğim gibi özellikle aile şirketlerinin sürdürülebilirliği çok düşük. Dünyada aile şirketlerinin sadece %30'u ikinci nesilde de devam edebiliyor. Bu oran üçüncü nesilde %13, dördüncü nesilde ise sadece %4. Ülkemizde ne yazık ki bu oran çok daha düşük. Buna yönelik resmi bir veri olmasa da ikinci nesilde devam eden aile şirketlerinin oranının %15-20 arasında olduğu tahmin ediliyor. Gelecek nesle devir için ise, değişim yönetimi bugünden kurgulanmalıdır. Bunu yaparken şirketin ana stratejisi yazılı hale getirilmeli, aile anayasası yazılmalı, sistematik bir takip mekanizması oluşturulmalı ve gelecek neslin kabiliyetleri geliştirilmelidir.

10 “Proje Yönetim Ofisi” diye bir kavramdan bahsettiniz T.S.O'daki konferansınızda. Bunu biraz açar mısınız?

“Birlikte çalıştığımız şirketlerin bir “Proje Yönetim Ofisi” oluşturmalarını istiyoruz. Söz konusu ekip 2-3 kişiden oluşan haftada 3-4 saat bizimle birlikte çalışacak bir ekip. Bunun güzel yanı, bu ekip bizim çalışma metodolojimize aşina oluyor ” ve sonrasında danışmanlık süreci sona erdiğinde şirket içinde süreci yürütmeye devam edebiliyor. Bu da şirketlerin danışmanlıktan aldığı faydayı azami düzeye çıkarıyor.

11 Karabük iş dünyasıyla ne zaman tanıştınız? Karabük'te kaç firmaya hizmet veriyorsunuz?

“Karabük iş dünyasıyla ilk olarak 2022 yılının sonlarında tanışma şansım oldu. İlk projemize de Rolmak Döküm ile 2023 yılının başında başladık. Şu anda iki firmaya hizmet veriyoruz, önümüzdeki dönemde bu sayının çok daha artacağını düşünüyorum. ”

12 Karabük ekonomisi ile ilgili ana başlıklarla neler söyleyeceksiniz? K.T.S.O ile ortak çalışmak için teklif aldınız mı?

Karabük doğal olarak demir çelik sektörüne odaklanmış bir durumda. Bu da ne yazık ki katma değeri düşük (kâr oranı daha düşük) üretim anlamına geliyor. Bu nedenle maliyetler ve üretim tonajı büyük önem arz ediyor. Bizler de Karabük özelinde üretimin tonajın

artırmanın çok önemli olduğunu düşünüyoruz. K.T.S.O. ile ortak olarak çalışılabilecek alanları da görüşmeye başladık. “Özellikle şirketlerin kurumsallaşması ve ihracatlarının artırılmasına yönelik bazı çalışmalar yapılabilirliğini düşünüyoruz. ”

13 Bir söyleşide “savunma ve havacılık bizim için çok önemli” demişsiniz, neden önemli?

Az önce de bahsettiğim gibi katma değeri yüksek üretim yapmak ülkemiz için büyük önem arz ediyor. “Savunma ve havacılık sektörü ülkemizde katma değeri en yüksek üretimi yapan sektörlerin başında yer alıyor. Karabük olarak savunma ve havacılık sektörüne tedarikçi olmaya başladığımızda bizler de kârlılığımız artırabiliriz. ” O nedenle savunma ve havacılık sektörünü kendimize hedef sektör olarak belirlememiz orta vadede önemli bir adım olacaktır.

14 Yine odadaki bilgilendirme toplantınızda “ihracattaki en büyük sorun katma değeri yüksek ürünlerde” dediniz. İhracatta kaliteyi ölçmek için kullanılan kg başına ihracat bedeli 1,44\$ civarında. Oysa aynı oran Japonya'da 3,86, Almanya'da 3,83, Güney Kore'de 2,70 civarında. Bu çerçevede Karabük demir-çelik sektörü ile öne çıkıyor. Bu oran çelik sektöründe kaç acaba? Bu oranı yükseltmek için sizce neler yapılmalı?

“Bu oran ne yazık ki demir çelik sektöründe 0,40\$ seviyesinde. Bu oranı yükseltmek için savunma ve havacılık gibi sektörlerle tedarikçi olabilmek, marka algısını yükseltmek önemlidir. ” Marka algısı yükseldikçe satış fiyatları daha iyi seviyelere çıkabiliyor, bu da doğal olarak kg başına ihracat bedelini yükseltiyor.

15 Ekonomi Karabük bölgenin tek ekonomi dergisi. Dergimizle ilgili neler söylersiniz?

Ekonomi Karabük ile bu sene başında tanışma şansım oldu. Eski sayılarının da bir çoğunu inceledim. Karabük özelinde böyle bir dergi olması beni çok mutlu etti. Karabük'ün nabzını çok iyi tuttuğunu düşünüyorum. Böyle bir dergide yer almak benim için ve şirketim BeNova Consulting için çok gurur verici. Desteği için Sn. Osman Güldemir'e teşekkürlerimi iletiyorum.



Pehlivan Baylan

■ Söyleşi | Karabük Haddeciler Derneği Başkanı

FİLYOS LİMANI BAĞLANTISI VE LOJİSTİK ÜSSÜ YAPILDIĞI TAKDİRDE YILDA 52 MİLYON DOLAR KARABÜK'TE KALIR

01 Sayın Başkan, 2021 yılı çelik sektörü için altın yıllardan birisiydi. Oysa 2022 yılının çok zor geçtiğini biliyoruz. Bunu Rusya-Ukrayna savaşı ile açıklamak yeterli mi?

Rusya-Ukrayna savaşı yalnız Türkiye'yi değil, dünyayı etkiledi. Etkisi yok diyemeyiz fakat bence en büyük sıkıntı pandemiden sonra gelen ekonomik sıkıntılar oldu. Doların artması, bankaların kredi veremez olması, faizlerin artması ve enflasyonun artması ile birlikte işçi maliyetleri de arttı. Asgari ücret bugün 8500 TL, iki sene önce 2850 TL idi. Bir ya da iki sene önce sanayicimiz, örneğin bir haddehane için 250.000 TL elektrik faturası öderken bugün 2.600.000 TL ödüyor. Doğalgaz için 3,5 Milyon TL öderken şu an 10 Milyon TL ödeniyor. Bunların hepsini koyduğunuz zaman maliyetlerimiz %200 arttı. Fiyatlar artınca tabii ki rekabet gücü azaldı. Rekabet gücü azalınca alım gücü azaldı. Alım gücü azalınca da arz-talep azaldı.

☛ 2022 yılının çok iyi geçtiğini söylememiz mümkün değil. Ama biz sanayicimiz, bu ülke bizim, biz krizleri fırsatlara çevirme mücadelesi ve gayreti



Her şeye rağmen mazeret yok, yolumuza devam edeceğiz.

çinde olduk Allah'a çok şükür. 2021'i yakalayamadık. Baktığımız zaman bizim sektörde %15 gerileme oldu, işin özü bu. ☛

Ama yiğidi öldür hakkını yeme. İktidarımız, Sn. Cumhurbaşkanımız, ona bağlı bütün birimler büyük bir gayretle, mücadeleyle, yeni ekonomik programlarla şu anda tekrar faizlerin normal seviyeye geldi gelmeye çalışıyor.

02 2023 yılında sektör yeni yatırımlara açık mı? Yoksa mevcudu korumak felsefesiyle mi hareket ediyor?

Baylan Grup olarak Karabük OSB'de yapmakta olduğumuz 27 Milyon Dolarlık bir yatırım var. Burada yaklaşık 500 kişiye istihdam yaratacağız. Üretim kapasitemiz artacak. Üretim gamını değiştireceğiz, genişleteceğiz ve dünya pazarlarındaki arz-talebi karşılamak amacıyla bunu yapmayı planlıyoruz. Bu bağlamda da devletin destekleri tabii ki var. Organize sanayilerindeki yer dışarıya bakıldığında daha uygun fiyatta. Ciddi bir fizibiliteyle, projeye devletin karşısına gittiğin zaman yani üretim-istihdam-ihracat dengesi kurduğunuz zaman devlet sana %10'un altında faizle 2 yıl ödemesiz 7 yıl kredi veriyor, yeter ki gerçekçi projeler üretilsin.

03 Enerji maliyetlerindeki artış, Rusya'nın Türkiye üzerindeki baskısı, ithalatta yaşanan haksız rekabet üretimde düşüşe neden olmayacak mı? Küresel çelik sektöründeki daralma, Türk çelik sektörünü nereye getirecek?

Çelik sektörü Türkiye'de oda başkanı olduğum dönemlerdeki rakamlarla şu an tabii artmış olabilir, 47 Milyon ton üretim kapasitesi var. Bunun fiili üretimi 37 Milyon ton. Türkiye'de demir-çelik sektörü 12 Milyar TL ihracat yapan bir sektör.

☛ Bizlerin ne yapması lazım, kaliteli üretime, katma değeri yüksek ürünlere yönelmemiz lazım. İnşaat demiri yapan firmalarımız, Karabük'te bir iki arkadaşımız biliyorsunuz durdular kapattılar bekliyorlar. Günün teknolojisine günün konjonktürüne, ileriye takip etmiyorsanız zaman içinde yok olmaya mahkûmsunuz. Her zaman söylüyorum Ankara Caddesi'nde bir gezin, Hürriyet Caddesi'nde bir gezin, dedesinin dükkânını çalıştıran bir kişi var mı? Sürdürülebilir olmalıyız yani. ☛ Şimdi önümüzde birkaç aylık bir seçim süreci var. Seçim olduğu için siyasilerin bütün kapıları, muslukları açacağını düşünüyorum. Bu süreç içinde çok iyi koşulların olacağı kanaatindeyim.

İkinci sorunuz içinde, Rusya-Ukrayna gerginliğinden dolayı AB üyeleri Ukrayna'nın yanında Rusya'ya karşı bir tutum içerisindedir. Böylelikle üretimlerinde bayağı kısıtlamalar var, fabrika çalıştırma derdinden çok ısınma derisindedir. Türkiye'nin ihracatının %50'si bizim sektörde Almanya'ya Avrupa'ya yapılıyor bu nedenle AB'nin biz şu anda tedarikçisi konumundayız. Ben, biraz aklını kullanan, biraz cesur olan, takip eden ve dünyaya açılan ihracat yapan firmalardan ufak bir kuşukum yoktur diye düşünüyorum.

04 Sektörü bekleyen bir diğer tehlike AB ile yapılan YEŞİL MUTABAKAT çerçevesinde 2026 yılı başında yürürlüğe girecek olan SINIRDA KARBON uygulaması en çok çimento ve demir-çelik sektörünü etkileyecek. Karabük özelinde Haddeciler Derneği olarak ne gibi tedbirler düşünüyorsunuz?

Yeni yaptığım fabrikada dedim ki yeşil enerji 2027'de devreye girecek ona göre ocağı yapalım ona göre şeyler yapalım. Bizim teknolojik anlamda ne devletin ne de özel sektörün projesi var. Orta-

da bir şey yok fakat yeşil enerji konuşuluyor. Şu anda GES projesinin, mevcut fabrikanın GES ruhsatını aldım, yakında başlayacağım. Yeni fabrika yapacağım o yetmeyecek mesela ama bu şekilde bir kısmını halledeceğimizi düşünüyorum. Ancak bütün arkadaşlarımız aynı arayış içerisinde. Yeşil enerjiye geçmenin şeyi hidrojenmiş. Türkiye'de hidrojen üreten tesis, fabrika yok. En azından ben bilmiyorum. İstanbul bu işin merkezi, orada benim mühendislerim var, samimi söylüyorum araştırdım, şu an Türkiye'de hidrojen üreten tesis yok. Onun içinde Sn. Cumhurbaşkanımız bir hidrojen fabrikası için 2027 yılları için bildiğim kadarıyla bir hazırlık içindeler.

05 Bence bir diğer önemli nokta, enerjideki maliyet artışları yanında hammadde ve enerjiye ulaşım noktasında sıkıntı yaşanır mı? Yaşanırsa sonuçları neler olur? İşten çıkarmalar ve küçülmeler yaşanır mı?

Konuşmanın başında zaten bunların bir kısmına cevap verdik. Elektrik, doğalgaz maliyetlerinin daha da artacağı kanaatinde değilim ama artarsa bizde maliyetleri arttırırız. Bu sefer diğer ülkelerle yarışamıyorsan fiyatın yüksekse o zaman vahim sonuçlar olur. Avrupa enerji noktasında bizden önde değil, bizden akıllı da değil.

Su akar yolunu bulur. Bu ülke bizim, bu Karabük'te bizim. Hep iyi niyetle iyimser bakıp, çözüm odaklı yeni şeyler yapmak için heyecanımızı yitirmeyelim.

06 T.S.O ile beraber 3 Nisan Sanayi Günü olması için sivil toplum kuruluşlarını da yanınıza alarak bir dizi temasta buldunuz. Dernek olarak nasıl bir katkı vermeyi düşünüyorsunuz?

Başta T.S.O başkanı bizim içimizden çıkan çok sevdiğimiz, değer verdiğimiz Nazım Abi'mizin oğlu Fatih Bey'e her konuda her alanda aklımızın yettiği noktada talep edilirse desteklerimizi veririz, veriyoruz da. Bir ayağı bu, ikinci ayağı da 3 Nisan'ın Sanayi Bayramı olması Karabük için çok çok önemli. Olabilir, ama buna gücümüz yeter mi bilemiyorum. Biz bunları yaparken güçlü bir siyasi irade olacak, mesela en güçlü olduğumuz dönem Mehmet Ali Şahin'in dönemiydi. Olmaz mı olurdu. Bugün gündeme geliyor, hatta daha önce sizler yazdınız benim bildiğim kadarıyla ama o açıklamalarla kaldı. Bunu gidip şehir olarak, sivil toplum örgütleri olarak imza toplayıp, hep beraber gidip, şehir bunu istiyor deyip, meclisten karar çıkacak benim bildiğim kadarıyla. Meclisten onaylanırsa kanunen olabilir. Keşke yapabilesek.

07 Filyos'daki son durum nedir? Bu konuda uzun yollar uğraş verdiniz, bu noktaya gelmesinde büyük emeğiniz olduğunu biliyo-

ruz. Karabük sanayisinin Filyos noktasında ne gibi sonuçlar bekliyor? Sn. Baylan, uzun yıllardır bir diğer hayaliniz de Lojistik Üssü çalışmaları bu konuda neler diyeceksiniz?

Filyos bizim 50 senelik hayalimizdi. Bunu en büyük takip eden, ilgili makamlara götüren, her zeminde her platformda dile getiren kişilerin başında gelirim diye düşünüyorum. Ancak bu işte başarıyı elde edebilmemiz için aslında Kardemir ile birlikte hareket etmemiz gerekiyordu. Ama ben gördüm ki Kardemir bu iş için aynı heyecanı taşımadılar, müracaat etmediler. En azından siyasilere bunu anlatmadılar veya anlatamadılar bilemiyorum. Onun içinde biz Haddeciler Derneği olarak veya hut o zamanki Pehlivan Baylan İl Başkanı olarak, o zamanki T.S.O Başkanı olarak taşıyabildiğimiz, gidebildiğimiz yere kadar gittik. En son biliyorsunuz Sanayi Bakanı Mustafa Varank göreve geldiğinde Karabük'e geldi. Biz onu ziyaret ettik birkaç kez milletvekilleri ve il başkanları, oda başkanları ile birlikte. Bize, müracaat edin, size oradan yer vereceğiz dediler. Karabük Haddeciler'de 12 tane firmamız 1.350.000 dönüm gibi bir müracaatımız oldu. 3 sene bekledik, verecekler dedik. 3 sene sonra doğalgaz bulundu. Doğalgaz bulununca bize verecekleri yerlere doğalgaz dolum tesisleri kurduklarını duyuyoruz, görüyoruz. Böyle de olunca bundan iki ay önce Sanayi Bakanı'mızı son ziyaretimizde net şekilde verilip verilmeyeceğini, kullanıp kullanamayacağımızı sorduğumda bize oradan yer verilmeyeceği söylendi.

08 Haddeciler derneği olarak Filyos projesinde neler yapmanız gerekiyor. B planınız nedir?

O zaman dedim ki "Sn. Bakanım, bize oradan yer vermiyorsanız, biz Karabük'teki ihracatçılar yılda 1 milyar dolar ihracat yapıyoruz, Kardemir dahil. Ama bunun çoğunluğunu Haddeciler yapıyor. Bize o zaman Filyos'tan Karabük arasındaki yolu bitirmeniz lazım, bunun yanında Karabük'e bir lojistik üssü kurmamız lazım. Lojistik üssü kurarsak, biz vagonu oradan yüklediğimiz zaman gelmesi 1 dolar, gitmesi 2 dolar. Tahmil tahliye biz kendi fabrikalarımızda yaparız 1 dolar. 3 dolar, yanıldık 5 dolar, yanıldık 7 dolar maliyetimiz var.

☞ Ama şu anda biz Karabük ihracatçıları özellikle konteyner işinde Dilovası Yılport'u kullanıyoruz. Yılport'a bizim burdan 15 dolar navlun var, 6 dolar gemi var, 6 dolar tahmil tahliye var, 27 dolar maliyetimiz var. 20 dolar menfaatimiz olur, Karabük'teki rakamla çarptığımız zaman senede 52 Milyon Dolar Karabük'te kalır. ☹

Bize bunu bağlayın. Siyasilere, valimiz, milletvekillerimiz Karabük sanayicisi Filyos'a giderse Karabük zayıflar diyorlardı, o zaman gitmiyoruz buraya

yatırım yapıyoruz. O zaman bize lojistik üssünü kurar mısınız? Dedim. Daha sonra da "İktidarımız 50 senelik yatırım yaptı, ülkemizi 50 sene ileri götürdü çok yürekte söylüyorum. Ama Karabük olarak bunun %10'unu alamadık" dedim.

3 dönemdir bir çevre yolu yapılamıyor. Benim hükümetim dağları deviren hükümet, barajları yapan hükümet, otobanları yapan hükümet. 10 km mesafeye çevre yolu yapmak çok mu zulüm geliyor, Bartın'a 2. çevre yolu yapılıyor. Biz de bir tane. Çevre yolu yapılırsa yeni yerleşim yerleri olur, şehir içine tırlar girip çıkmadan çok rahat ederiz. "Bize yeni organize sanayi yapın." dedim. Bakanımız da çalışın getirin dedi. Oda başkanımız bu konuda çalışıyor biz de çalışıyoruz. 50 senelik tecrübemizi ortaya koymaya çalışıyoruz. Karabüklü olarak sıkıntılarımızı söylüyoruz. Yoksa siyasetçi değiliz, siyasi değiliz, ama Karabüklü bir vatandaş olarak, vergi ödeyen, 350 kişi çalıştıran, yatırım yapan, sene de 100 Milyon Dolar ihracat yapan bir firmamızın yönetim kurulu başkanı olarak ben bunları görüyorum söylüyorum. Biz yapamazsak bizden sonraki çocuklarımıza bu sözlerimi vasiyetim olsun.

09 2023 yılında Karabük ekonomisi hakkında neler düşünüyorsunuz?

Hep pozitif bakan biriyim, heyecanını koruyan biriyim. Her gecenin bir sabahı olduğu gibi her yılın da yeni bir yılı vardır. Her şeye rağmen mazeret yok, yolumuza devam edeceğiz. Ya sırtı gelir ya karnı gelir.

10 Başkan, bildiğiniz gibi ülkemiz 6 Şubat'ta bir deprem felaketi yaşadı. Toplum olarak zor bir süreçten geçiyoruz. Deneyimlerinize dayanarak ekonomik etkilerinin neler olabileceğine dair öngörünüz nedir?

Türkiye ekonomisi korona virüs durgunluğundan sonra toparlanma sürecine girmişti. Hatta 2022 Rusya'nın Ukrayna'yı işgalinden sonra petrol, doğalgaz, tahıl gibi emtia ve hammaddeye erişimi zorluğundan dolayı keskin maliyet artışlarını ve ithalat şokunu da atlatmak üzereydi.

Türk halkı ve Türk iş dünyası olarak elimizden gelen tüm imkanları hükümetimizle birlikte kullanıyoruz.

Yapacak bir şey yok. Bana göre toparlanmamız biraz zaman alacak. Ama biz güçlü bir ülkeyiz, bunu da atlatacağız. Karabük Haddeciler Derneği olarak Sn. Valimizin başkanlığında oluşturulan komiteye desteğimiz devam ediyor.

Ayrıca Karabük demir-çelik sektörü olarak depremde yıkılan binaların yapımında en kaliteli çelik üretimiyle talibiz.

AYIN
Konuğu

BU TOPRAKLARIN SESİ KÜLTÜR, SANAT VE EDEBİYAT ELÇİMİZ YAZAR ECZ. TUĞBA TURAN



01 Sizi tanıyabilir miyiz, nasıl bir yol hikayeniz var? Kaç yıldır eczacılık yapıyorsunuz? Yolunuz Eflani'ye nasıl düştü?

İlk iki sorunuzu birleştirerek cevaplayayım. 1972, Ankara doğumluyum. Ankara Atatürk Anadolu Lisesi ve Ankara Üniversitesi Eczacılık Fakültesi mezunuyum. 11 yıllık memuriyetten sonra 2008 yılında eczane açmaya ama büyük şehirde açmamaya karar verdim. Bir ilan üzerine ilk defa geldiğim Karabük'ün Eflani ilçesinde serbest eczanemi açtım. Yani 35 yıl doğduğum yerde yaşadıktan sonra 15 yıldır yaşadığım yerde yaşıyorum. Tek evladımın eğitimini de TED Karabük Koleji'ne emanet ettim. Bu yüzden **☺ kendimi daha çok Karabük/Safranbolu/Eflani üçgenine ait hissediyorum. ☹**

02 Geldiğimiz noktada eczacıların büyük sorunları olduğu biliniyor. Her gün onlarca eczane kapanıyor ülkemizde. Sizce sektörün en önemli sorunu nedir? Size göre çözüm nedir?

Bu iki soruyu da birleştirelim. **☺ Türkiye, vatandaşının tüm muayene-tetkik-ilaç giderlerini karşılamaya çalışan sosyal devlet gibi görünmeye devam ettiği sürece sağlık sektörümüz, dönemeyen kocaman bir çark haline gelmekten kurtulamayacaktır. Doktor hastasını muayene eder ve gerekli gördüğü ilacı yazar. Dünya üzerinde doktora 'ilaç yazdırma'ya giden tek vatandaş bizim vatandaşımız olabilir. Devletin nezle-grip-alerji-öksürük gibi basit akut hastalıkların tedavisini öderken yüklendiği yük, kronik dediğimiz sürekli kullanılması gereken raporlu ilaçların üretiminde veya ithalatında, kanser gibi ağır hastalıkların tedavilerinin ve hayati önem taşıyan ameliyatların ödenmesinde aksamalara sebep olmaktadır. Çözüm sağlık sistemine sil baştan getirilecek yeni kurullarla gelebilir. Ama bunun için daha 30-40 yılımız var. ☹**

03 Tuğba Hanım siz aynı zamanda ulusalçı da tanınan yazarlığınızda öne çıkıyor. Birçok edebiyat dergisinde yazılarınızla, romanlarınızla, kitaplarınızla öne çıkıyorsunuz. Kaç yılında yazmaya başladınız?

Yazmak işinin bir nevi kelimelerle köşe kapmaca oynamak olduğunu düşündüğüm için, cevabıma sorunuzdaki 'ulusalçı' kelimesiyle başlamak isterim. Öncelikle canım memleketimin, 'milli' denince başka 'ulusal' denince başka; 'milliyetçi-ulusalçı-yurtsever' denince başka anlaşılabilir tanımlamalardan sıyrılmak isterim. Elli yaş, insana az çok kimin neyi yanlış yaptığını görebilme yetisi kazandıran bir yaş sanırım. O yüzden yanlış yaptığını gördüğüm/düşündüğüm her kim olursa olsun ona muhalefet etmekten geri durmam. Zaten yazmak da bir tür muhalefet etmektir benim için. Ergen yaşlarımda, GIRGİR-HİBİR-AVNİ mizah dergilerini satın alıp okumak ve bu dergilere hikâye yazıp göndermek 'Bu dergilerden ne anlıyorsun ki?' diyen babama karşı bir muhalefetti mesela. Daha sonraları dünyaya bir çocuk getirmenin verdiği heyecanla hep yazmak istediğim ilk romanımı kurgulamaya başlamamı muhalefet; 'Senin neyine gerek yazmak, otur çocuğuna bak!' diyenlere inat. Peşinden Türkiye'nin ilk polisiye e-dergisi Dedektif Dergi'ye Türkiye'nin ilk Ermeni kadın dedektifi 'Dedektif Tilda ve Diğerlerinin Olağanüstü Maceraları' isimli hikâyeleri yazmaktı. Şu anda 13 bölümdür devam eden Ozan Ilgın isimli fantastik polisiye hikayemde bir karaktere "Ağızlarında kuşla gelip ağızımla kuş tuttum deseler inanmam ben bu politikacılarla!" dedirtmektir muhalefet. Şöyle bir cümleyle özetleyeyim "İlk yazım intiharımdı, sonra gerisi geldi."

04 Siz artık içimizden birisiniz. Uzun yıllardır burada yaşıyorsunuz. Yıllar içinde sanat adına, edebiyat adına yapılan çalışmalar Karabük adına düşündüğümüzde yeterli mi sizce?

Karabük'te şair/yazar/okurlardan oluşan minik bir grup biz bize toplandığımız zaman sayın öğretmenim Esra Belder "Hepimiz evimizde zenginiz" demişti. **Herkes evinde yazıyor, çiziyor, okuyor ama bunu paylaşabileceğimiz ortamlar olmadığı sürece kısır kalıyoruz. Ürettiği mis gibi domatesleri alıcı bulamadığı için tarlaya dökken köylüler gibiyiz maalesef... 99**

05 "Adı Cemre Olacak" adlı romanınızı okudum, çok da etkilendim. Kitabın derinliklerine indiğinizde sanki Yazıköy'de ya da Eflani'nin bir köyünde yaşadığınızı hissediyorsunuz. Kendinizi "bu topraklara ait" hissediyor musunuz? Çünkü "insan yaşadığı yere benzer"... der Atilla İlhan

İlk romanımı 2003 yılında Ankara'da yazmaya başladım. 2008 yılında Eflani'de eczane açtıktan sonra, Eflani halkı ve coğrafyası romanın üzerinde çok etkili oldu. Mesela Büyük Hala isimli kadın karakterimin ettiği beddualar hep yerel dilden duyduğum cümlelerdir. Batı Karadeniz'in böyle güzel bir ilçesinde değil de Ankara'da yaşamaya devam etseydim romanda ahır, ahırdaki inekler, çocukların inekleri harmana otlamaya götürmeleri, kadınların başlarına bağladıkları Eflani 'çember'i gibi ayrıntılar olmayacaktı. Babamın doğum yeri Çankırı/Şabanözü olmasına rağmen köyde bir evimiz bir ocağımız olmadığı için aidiyet hissimiz olmadı. Doğup büyüdüğüm yer olan Ankara ise, üzerime iki numara büyük gelen ödünç bir palto gibiydi; kışın soğukta sırtımı ısıttı belki ama asla benim olmadı. Hep benden sonra o paltoyu giyecek başka birileri olduğu hissi vardı içimde. **Karabük/Safranbolu/Eflani şehirleri ise, iyi günümde de kötü günümde de ipek göynek gibi sardılar beni. Aidiyet hissi bu olsa gerek. 99**

06 Yeni roman çalışmalarınız var mı? Varsa ne zaman okurlarınızla buluşacak?

On beş yıldır yaşadığım bu yöreye bir saygı duruşu olarak burada geçen bir hikâye üzerinde çalışmaktayım. Safranbolu'nun Osmanlı zamanına dayanan tarihini okuyup, halkın zamana meydan okuyan konaklardaki yaşayışını araştırdıktan sonra şehrin bir masal kentine benzeyen çehresini seyrederken bir hikâye yazmamak elinizde değil zaten.

07 Son olarak kültür ve sanat deyince ne anlamalıyız? Kültürüne, sanatına, sanatçısına, sahip çıkmayan toplumlara sizce neler bekler?

Kadınlar çeşitli amaçlarla kullanmak üzere bezler dokurlar. Dokuma işi anadan kıza geçer. Artık kullanılmayan bu dokuma bezler sandıklarda birikir ve sararır. Bu bir kültürün birikimidir. Sonra biri gelir, o dokunan bezleri sandıklardan çıkarır, boyar, keser biçer, onlardan elbiseler, gömlekler, pantolonlar diker ve onları tüm dünyanın gözü önüne sererse bu sanattır. **Sanatımıza ve sanatçımıza sahip çıkmazsak, sanatsız kalan hayat damarlarımıza, günü kurtarma amaçlı yazılmış yalan yanlış şarkılar, şiirler ve politik söylemler zerk edilir. Diğer milletler bilim ve sanatı birleştirip her türlü tufan için inşa ettikleri gemilerle yeni yüz yıllara yelken açarken biz, yüzüncü yılımızda yüzümüzü güldürecek ve bizi güldürecek sandığımız seçim sandıklarıyla sığı sulara bile boğuluruz. 99**

Gerçek şu ki kendi değerlerine sahip çıkmayan toplumlar tepkisiz, duyarsız, haklarını alamaz, haklarını savunamaz duruma düşerler...



08 Siz gönüllü eczacılar olarak deprem bölgesine gittiniz. İzlenimlerinizi anlatır mısınız?

6 Şubat 2023 depreminin 7. günü, Türk Eczacıları Birliği'nin Kahramanmaraş Necip Fazıl Şehir Hastanesi Yörük Selim Ek Binası'nın bahçesine kurduğu konteynır eczanede gönüllü olarak görev yapmak üzere yola çıktık. Karabük ili ve ilçelerinden Kastamonu Eczacı Odası'na bağlı toplam 12 eczacı ve eczane personeli, Kahramanmaraş'a kendi imkanlarımızla intikal ettik. 99 Odamızın bizi görevlendirdiğine dair evrakımızı bize "Kimsiniz, nereye gidiyorsunuz?" diye soracak tüm güvenlik güçlerine göstermek üzere şehre girdik. Süregelen yağma haberlerine rağmen şehrin dışında ve girişinde dahi hiçbir güvenlik görevlisine rast gelmedik. Ertesi gün konteynır eczane ve çadır depoda, yurdun dört bir yanındaki eczanelerden depolar aracılığıyla gönderilen ilaçların, tasnifi, halka ücretsiz dağıtımı ve Maraş'ın diğer bölgelerinde yine T.E.B tarafından kurulan konteynır eczanelere nakli için görev başındaydık.

Deprem ve ardından gelen sel felaketinin büyüklüğünü hepimiz biliyoruz. O yüzden şehrin genel durumunu anlatmak yerine orada tanıştığım iki meslektaşımın ismini zikretmek isterim. Bu kişiler, Şehir Hastanesi Eczanesi personeli Esra Başyığıt ve serbest eczane sahibi Canan Sevinç. Kendi yaralarını sarmak yerine hastanede yatan hastalara ve ilaç almak için gelen vatandaşlara ilaç dağıtmak için canla başla çalışan bu iki meslektaşım nezdinde, 11 ilimizin her birinde deprem ve selde hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, depremden etkilenen ve yakınlarını kaybeden tüm vatandaşlarımıza sabır ve metanet dilerim.



KARGAZ KARABÜK'TE 116.361 ABONEYE ULAŞTI

Ahlatıcı Holding ve Çedaş bünyesinde faaliyet gösteren KARGAZ'ın Karabük İl Müdürü Cengiz Mancoğlu 2022 faaliyetlerini değerlendirdik.

01 Cengiz Bey bize kısaca Kargaz'ın bu güne kadar ki kilometre taşlarından bahsedermisiniz, 2022 yılında ne gibi gelişmeler yaşandı?

Bilindiği üzere Karabük il Merkezi 29 Ekim 2009, Safranbolu ilçesi 24 Temmuz 2010, Bolu ili Gerede ilçesi 23 Nisan 2012, Karabük ili Eskipazar ilçesi de 22 Ekim 2018 tarihinde doğal gazı kavuşmuştur.

Şirketimizin faaliyetlerine değinecek olursak 2007'de Karabük'te ilk hat imalatımız 813 metre iken 2022 yılı sonu itibarıyla Karabük, Safranbolu, Eskipazar, Gerede ve Karabük Organize Sanayi Bölgesi olmak üzere 47 km. çelik hat, 588 km. polietilen hat, 325 km. servis hattına ulaşılmıştır. Böylelikle toplam 960 km. hat uzunluğu ile halkımıza doğal gaz arzı sağlamaya devam ediyoruz. Toplamda 20.900 servis kutusu montajı ve 95 istasyonla müşterilerimize kesintisiz ve güvenli bir hizmet sunuyoruz.

02 2022 yılı itibarı ile bölgemizde ki abone sayısı nedir, hedeflerinize ulaştınız mı?

Bu yıl dağıtım bölgemizde yer alan Karabük'te 68.639, Safranbolu'da 32.375, Eskipazar'da 3.018 ve Gerede'de 12.329 olmak üzere toplam 116.361 BBS abone sayısına ulaşarak 2022 yılının hedefi gerçekleşmiş oldu. Halkımızı, diğer tüm yakıtlardan daha ekonomik, çevreci, güvenli ve konforlu bir yakıt olan doğal gaz ile buluşturmanın sevincini yaşıyoruz.

☺☺ Karabük'te 68.639, Safranbolu'da 32.375, Eskipazar'da 3.018 ve Gerede'de 12.329 olmak üzere toplam 116.361 BBS abone sayısına ulaşıldı. ☺☺

03 Teknoloji ve Ar-Ge alanlarında Kargaz tarafından yapılan ne gibi gelişmeler var?

Teknoloji ve AR-GE yatırımlarında sektörde öncü olan şirketimiz 'ev konforunda işlem' temasıyla vatandaşlarımızın ofislerimize gelmeden işlem yapabilmelerini sağlamıştır. Vatandaşlarımız her türlü abonelik işlemlerini 444 0 187 çağrı merkezimizden, e-devlet platformundan, web sitemizde yer alan online işlemlerden, mobil uygulamamız üzerinden kolaylıkla yapabilmektedir.

04 Doğalgaz gelmeden önce Karabük hava kirliliğinin çok yoğun olduğu bölgelerden birisi idi, şu anda özellikle kış aylarında hava kalitesinde önemli ölçüde iyileşme var. Bu konuda neler söyleyebilirsiniz?

Doğal gaz kullanımının yaygınlaşması ile beraber ülkemizde ve şehrimizde hava kirliliğinin önemli düzeyde azaldığı görmekteyiz. Bu durumun sloganımızın bir yansıması olduğunu düşünüyorum yani 'Temiz bir hava, rahat bir nefes' mottosu ile çıktığımız yolda çevreye saygılı ve insan sağlığına duyarlı olmaktan, Karabük halkının temiz bir hava soluyarak rahat bir nefes almasına katkıda bulunmaktan gurur duyuyoruz.

05 Doğalgazın güvenle kullanılması hakkında yeterli bilgi sahibi olmayan kişiler mevcut, bu konuda dikkat edilmesi gereken önemli noktalar nelerdir, Kargaz bu konuda ne gibi önlemler almaktadır?

Vatandaşlarımızı doğal gazı nasıl güvenli kullanacaklarına dair bilgilendirmekte de fayda görüyorum. Doğal gaz kurallara uyulduğu takdirde en güvenli, en ekonomik, en temiz ve en konforlu yakıttır. Kurallara uyulmadığında ise telafisi imkânsız sonuçların ortaya çıkması kaçınılmazdır. Şirketimizin önceliği vatandaşlarımızın doğal gazı güvenli bir şekilde kullanımını temin etmektir. Bu nedenle periyodik aralıklarla bakım çalışmalarımız ve geriye dönük tesisat kontrollerimiz olmaktadır.

Vatandaşlarımızın havalandırma gerekçesiyle menfezlerini kapatması tesisata şirketimizden onay alınmadan müdahale edilmesi, tesisata yeni cihaz eklenmesi, bir cihazın iptal edilmesi, cihazların yerinin değiştirilmesi veya cihazın yenisi ile değiştirilmesinde onay alınmaması, tesisatların boyasız ve paslanmış olması, şirketimizle sözleşme yapılmadan gaz kullanılması gibi, bu uygulamaların tamamı hayati risk taşıdığı gibi kullanıcıya mevzuatın öngördüğü cezai müeyyide olarak da yansımaktadır.

Doğal gaz kullanan vatandaşlarımız aşağıdaki işlemleri yerine getirdiklerinde güvenliklerini en üst seviyeye çıkarmış olacaklardır:

- Kullanılacak cihazın kılavuzu mutlaka kontrol edilmeli ve kılavuzda "DOĞAL GAZLI CİHAZ" ibaresi aranmalı ve görülmelidir.

- Yakıcı cihazların periyodik bakımları üreticilerinin öngördüğü sürelerde yetkili servislere yaptırılmalıdır.

- Kalorifer kazanlarının baca gazı analizleri yapılmalı, periyodik baca kontrolü ve temizliği yetkili firmalara yaptırılmalıdır.

- Bacalı cihazların bulunduğu mahallerde uzun süre bulunulmamalı ve asla uyumamalıdır.

- Bacalı cihazlarda baca sensörü devreye girmişse bir problem oluşmuş demektir. Asla sensör devre dışı bırakılarak gaz kullanılmaya devam edilmemeli, yetkili servise haber verilmelidir.

- Tesisatla ilgili tüm işlemler şirketimizden sertifikalı firmalara yaptırılmalıdır. Sertifikasız tesisatçılara yaptırılan tadilatlar ve tesisatlar kabul edilmez, bu tesisatların gazı açılmaz. Tesisat söktürülür ve ancak sertifikalı firmalara yeniden yaptırdıktan sonra açılır.

- Ocaklar temizlenirken hareket ettirilmemeli, hareket ettirilmişse esnek bağlantı parçasının vanaya ve cihaza bağlandığı kısımlar köpükle test edilmelidir.

- Elektrikler kesildiğinde cihazlar derhal kapatılmalı ve elektriğin gelmesini takiben 5-10 dakika sonra açılmalıdır. Bu şekilde hem elektriğin şebekeye ilk verildiği anda oluşacak gerilim dalgalanması nedeniyle cihaz korunacak hem de muhtemel kontrolsüz yanma engellenmiş olacaktır.

- Binanın elektriksel topraklaması yapılmış ve işler durumunda bulunmalıdır.

Ayrıca doğal gaz kokusu hissedildiğinde;

- Bu işlemlerden önce mümkünse kaçak hissedilen ortamdan ayrılarak 187 aranmalı

- Cihaz ve sayaç girişlerinde bulunan vanalar kapatılmalı

- Kapı ve pencereleri açarak ortam havalandırılmalı

- Sigara içilmemeli, kibrit çakmak v.s kullanılmamalı

- Aydınlatma için kullanılan butonların konumları değiştirilmemeli

- Elektrikli cihaz kullanılmamalı

Doğal gazın güvenli kullanımı için yukarıda saydığımız tüm hususlar aynı zamanda doğal gazın ekonomik kullanımını da sağlamaktadır. Yakıt olarak doğal gazı tercih eden bir vatandaşımız zaten sadece bu tercihi nedeniyle son derece ekonomik, güvenli ve konforlu bir tercih yapmış demektir.

Bunların yanında bina yalıtımının yapılması, ısı termostatları, pencerelerde çift cam uygulaması, radyatörlerin önlerinin açık tutulması gibi uygulamalar da gerçekleştirildiği takdirde doğal gazın vatandaşlara sağlayacağı tasarruf önemli oranda artacaktır.

06 2023 hedeflerinizden bahsedermisiniz?

Bu yıl güzel ilçemiz Yenice'yi de doğal gaz ile buluşturmak için çalışmalarımız hızla devam ediyor. EPDK'ya başvurumuzu yaptık. Yenice ilçesi lisans kapsamımıza dâhil edildi. Cng istasyonu için yer tespiti yapıldı. Altyapı hazırlıkları ve süreç pürüzsüz bir şekilde tamamlandığında bu yıl içerisinde Yenice halkını da doğal gaz konforu ile buluşturmayı planlıyoruz.



KASİD YÖNETİMİ, GENEL YAYIN YÖNETMENİ OSMAN GÜLDEMİRLE BERABER İL ÖZEL İDARE MECLİS BAŞKANI AHMET SÖZEN'İ ZİYARET ETTİ

Mart ayı İl Genel Meclis Toplantısı, İl Genel Meclis Başkanı Ahmet Sözen başkanlığında başladı. Mart ayı İl Genel Meclis Toplantılarının açılış konuşmasını yapan Başkan Sözen "Bilindiği üzere Kahramanmaraş Merkezli ve 11 ilimizi etkileyen büyük yıkımlara sebep olan bir deprem meydana geldi. Asrın felaketi olarak nitelendirilen bu afette tüm Türkiye'de olduğu gibi ilimizde tek yürek olmuş, kurum ve kuruluşlarımız başta olmak üzere vatandaşlarımız ve sivil toplum kuruluşlarımız aynı ve nakdi yardımlar ile seferber oldular." diye konuştu.

"İl Özel İdaresi Ekiplerimiz Deprem'in İlk Gününde Bölgeye Sevk Edildi"

Karabük İl Özel İdaresi olarak depremin olduğu ilk günden itibaren ekiplerin bölgeye sevk edildiğini belirten Başkan Sözen "Personellerimiz, iş makinelerimiz ile Gaziantep ve Hatay illerimizde enkaz kaldırma ve konteynir kent kurulumu için alt yapı ve hafriyat çalışmalarına devam ediyor. Adıyaman ilimizde ise 2 mühendisimiz hasar tespit çalışmalarına yardımcı oluyor" şeklinde konuştu.

"Yaraların Sarılması İçin Gereken Tüm Adımları Atmaya Devam Edeceğiz"

Valilik koordinatörlüğünde yapılan çalışmalardan da bahseden Başkan Sözen, "Temel gıda, su, giyim, tıbbi malzeme, teknik malzeme, hijyen malzemesi battaniye, çadır, yatak, ısıtıcı, tüp gibi vatandaşlarımızın ihtiyaç duydukları malzemeler 300'ün üzerinde araç ile deprem bölgesine ulaştırılmıştır. Valiliğimizce başlatılan nakdi yardım kampanyasında ise vatandaşlarımızın, STK ve iş adamlarımızın destekleriyle devam etmektedir. İhtiyaçların giderilmesi ve yaraların sarılması için topyekûn gereken tüm adımları atmaya devam edeceğiz. Deprem bölgesinden ilimize gelen misa-

firlerimize; 3000 kişiye psikososyal destek sağlandı. 526 kişi kamu yurt ve misafirhanesinde ikamet ediyor. 3282 kişi kendi imkanları ile barınıyor. 84 kişi hastanelere başvurdu 11 kişinin tedavisi devam ediyor. 524 öğrencinin okullara nakli yapıldı. Deprem bölgesindeki vatandaşlarımızın geçici barınma ihtiyaçları için oluşturulması planlanan Karabük Mahallesi Konteyner Yaşam Evleri Sitesi için Valimiz öncülüğünde değerlendirme toplantıları gerçekleştirildi. İnşallah deprem bölgemizde bir Karabük Mahallemiz ve ilçelerimizin adını taşıyacak sokaklarımız olacaktır" diye konuştu.

Yapı denetimleri hakkında bilgi veren Başkan Sözen "İlimizde 2011 yılından itibaren istisnai koşullar dışında tüm yapılar Yapı Denetimi Hakkında Kanun ve ilgili mevzuat hükümleri kapsamında yapı denetim kuruluşları tarafından denetlenmektedir. Yapı denetim kuruluşlarının yapı ruhsatı alınması aşamasında sorumluluğu başlamakta olup, yapımın her aşamasında denetim görevleri sürmektedir. Bu kapsamda yapılacak işlemler arasında Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığında izinli laboratuvarlar ve yapı denetim kuruluşu teknik personeli gözetiminde yapılmaktadır. Yapı denetim kuruluşlarının yapı kullanma izin belgesi alındıktan sonra 15 yıl taşıyıcı sisteme ilişkin sorumlulukları sürmektedir. Vatandaşlarımız tarafından talep edilen mevcut yapıların deprem etkisi altındaki performanslarının değerlendirilmesi iş ve işlemleri; yürürlükte bulunan Türkiye Bina Deprem Yönetmeliği kapsamında yapılabilmektedir. Yapı Denetim Kuruluşları sorumluluğunda tamamlanan mevcut binaların, deprem etkisi altındaki performanslarının değerlendirilmesi için ilgili yapı denetim firması ve ruhsat veren idaresi ile irtibata geçilmesi gerekmektedir. Bilinçsiz ve denetimsiz yapılacak işlemlerin yapı taşıyıcı sisteminde hasar oluşturabileceği ve bu durumun yapının kullanım ömrünü ve dayanımını düşürebileceği göz önünde bulundurulmalıdır. Yapı Denetimi olmadan inşa edilmiş binaların deprem risk analizleri inşaat mühendisleri ve Bakanlıkça yetkilendirilmiş lisanslı kuruluşlar tarafından yapılabilmektedir. Lisanslı kuruluşlar listesine Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Alt Yapı ve Kentsel Dönüşüm Genel Müdürlüğü Web sitesinden ulaşılabilir." diye konuştu

"Devletimiz ve Milletimiz Bu Zor Günlerin Üstesinden Gelecektir"

Başkan Sözen konuşmasının sonunda "Gün bir olma, beraber olma gündür. Gün yardımlaşma, dayanışma günüdür. Gün yaraları sarma günüdür. Devletimiz ve Milletimiz birlik ve beraberlik içinde bu zor günlerin üstesinden gelecektir. Rabbim böylesine büyük bir afeti bir daha yaşatmasın. Depremde kaybettiğimiz vatandaşlarımıza tekrar Allah'tan rahmet, yaralı vatandaşlarımıza acil şifalar diliyorum. Türkiye'nin değişik illerindeki depremde vatandaşlarımıza da kolaylık ve sabır diliyorum" dedi.



KBÜ Safranbolu Turizm Fakültesi
Öğretim Üyesi

PROF. DR. TAŞKIN DENİZ'DEN KARABÜK TSO'NUN HEDEFLERİ İLE İLGİLİ BİLGİ ALDIK

■ Söyleşi | **Taşkın Deniz**
Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Akademi Danışmanı

01 Sizi tanıyabilir miyiz? Nasıl bir yol hikâyeniz var?

1979 yılında Zonguldak ili Kilimli ilçesinde TTK işçisi bir baba ve ev hanımı bir annenin en küçük çocukları olarak dünyaya geldim. İlkokul ve ortaokulu Kilimli'de, liseyi ise Zonguldak Anadolu Öğretmen Lisesi'nde okudum. Lisans, yüksek lisans ve doktora öğrenimimi Gazi Üniversitesi'nde tamamladım. 13 yıl önce mensubu olmaktan mutluluk duyduğum Karabük Üniversitesi'nde Dr. Öğretim Üyesi olarak göreve başladım. Halen Safranbolu Turizm Fakültesi'nde Profesör kadrosunda Turizm Rehberliği Bölüm Başkanı olarak görev yapmaktayım.

Hizmet etmekten onur duyduğum Karabük'ümüz için çalışmaktan hiçbir zaman vazgeçmedim, üzerime ne görev düştüyse mutlulukla yerine getirmeye çalıştım. Bu kapsamda 2022 yılında Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Akademik Danışmanı olarak çalışmalarına başladım.

02 Karabük Ticaret ve Sanayi Odası 2022-2026 Dönemi Stratejik Planı hakkında bilgi verir misiniz?

Öncelikle akademik danışmanlık görevi için iletişime geçerek şahsımı onura eden Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Başkanımız Sayın Fatih ÇAPRAZ'a ve yönetim kurulu üyelerimize teşekkür ederim. Göreve başladığımdan itibaren her konuda destek oldular ve istişare temelli bir tutum sergilediler. Böylesine bir yaklaşım ve yönetim anlayışı, Odamız bünyesinde kısa sürede pek çok iş ve işlemleri gerçekleştirmemize olanak sağladı.

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası olarak "2023-2026 Dönemi Stratejik Planı" hazırlıklarına 2 hafta gibi kısa süre içerisinde başladık. Öncelikle Fatih Bey başkanlığında yönetim kurulu ve meclis üyelerimizin Odamızın geleceğine ilişkin düşüncelerini ve öngörülerini istişare ederek vizyonumuzu belirledik. Vizyonumuzu gerçekleştirecek stratejik amaçlarımızı, amaçlarımıza ulaştıracak hedeflerimizi ve hedeflerimizin ortaya çıkmasına vesile olacak faaliyetlerimizi kararlaştırdık. Ardından söz konusu planımızı gerçekleştirmede rehberlik edecek yıllık iş planımızı oluşturduk. Bu esnada zaman kaybetmeden TOBB bünyesinde akreditasyonumuzu muhafaza etmek hatta bir üst sınıfa taşımak amacı ile

akreditasyon izleme kurulumuzu oluşturarak akreditasyon çalışmalarımıza da başladık. Her ay toplanarak akreditasyon çalışmaları kapsamında gerçekleştirilen faaliyetleri istişare etmekteyiz. Aynı zamanda kurumsal kimliğimizi güçlendirmek ve personel memnuniyetimizi üst düzeye çıkarmak amacı ile Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Ödül Yönergesi'ni hazırladık.

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Stratejik Planı'na dönecek olursak, stratejik planımızda kurumsal, yerel ve ulusal düzeyde olmak üzere 3 stratejik amaç ve bu amaçlara yönelik hedeflerimizi belirledik. Kurumsal düzeyde stratejik amacımız doğrultusunda Odamızın personel kapasitesi, personel memnuniyet düzeyi, üye ilişkileri, üye memnuniyet düzeyi, teknik ve bilişim alt yapısını güçlendirme, TOBB Üst Kurulları'nda / Meclis'inde Odamızın temsil hakkının sağlanması gibi konularda kurum kültürü ve kimliğini güçlendirmeye yönelik hedefler belirledik. Ödül Yönergesi ve Medya Takip Sistemi'nin sağlanması, söz konusu hedeflerimizden ve bu hedeflerimizi kısa sürede gerçekleştirdik. Karabük Kent Vizyonu'na ilişkin stratejik amacımız kapsamında Karabük'ümüze hizmet edecek ve ilerlemesini sağlayacak konularda hedefler belirledik. Yatırım, girişimcilik, ticaret, turizm gibi alanlarda kent zenginliğinin, ulusal ve uluslararası düzeyde bilinirliğinin kuvvetlendirilmesi, 3 Nisan gününün "Sanayi Günü" olarak tescil edilmesinin sağlanması başlıca hedeflerimizi oluşturmaktadır. Karabük kent ekonomisini güçlendirmeye ilişkin stratejik amacımız doğrultusunda Karabük'ümüz başta olmak üzere devletimizin ve milletimizin ekonomik ve sosyo-kültürel gelişimine katkı sağlayacak konularda hedefler belirledik. Karabük ekonomisinin gelişiminde sürdürülebilirliği sağlamak amacı ile sektörel sorunların belirlenerek çözüm önerilerinin üretilmesi, Filyos Limanı'nın bölgesel işletmelerin kullanımına açılmasının sağlanması amacı ile lobi faaliyetlerinin gerçekleştirilmesi, Eskipazar Organize Sanayi Bölgesi'nin faaliyete geçmesi ve gelişimine her türlü desteğin verilmesi, mevcut sektörlerin ihtiyaç duyduğu yetişmiş ara eleman sıkıntısını aşmak amacı ile İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve Karabük Üniversitesi ile iş birliğinin gerçekleştirilmesi başlıca hedeflerimizi oluşturmaktadır.

03 Karabük Ticaret ve Sanayi Odası'nın Karabük Kent Vizyonu Açısından Yeri ve Önemi hakkında bilgi verir misiniz?

Ulusal düzeyde kalkınmanın temel yapı taşlarının başında yerel ekonomik kalkınmanın sağlanması ve bu doğrultuda yerel düzeyde girişimciliğin desteklenmesi, koordinasyonun sağlanması ve bölge yatırımlarının organize edilmesi gelmektedir. Söz konusu faaliyetleri sağlayarak yerel ekonomiye yön verecek kurumlar ise ticaret ve sanayi odalarıdır.

Ticaret ve sanayi odaları ilgili yasası kapsamında yerel girişimciye pazar araştırması yapan, devlet destekleri konusunda girişimciyi bilgilendirip yönlendirerek yerel istihdamı artıran, sektör çeşitliliği ve sektörel üretim hacmini genişleten, sanayi üretimde artış sağlayan, iç ve dış ticaret yelpazesini geliştiren kuruluşlar olarak hizmet vermektedir.

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası sahip olduğu üye potansiyeli, ortaya koyduğu vizyon ve bu vizyonu gerçekleştirmeye yönelik amaçları, hedefleri ve faaliyetleri ile Karabük'ümüzü Türkiye Yüzyılı kapsamında devletimizin ikinci yüzyılına güçlü şekilde hazırlamaya yetkin azim ve kararlılığa sahip bir güçtür.

Türkiye'de ağır sanayinin kültürel ocağını oluşturan sanayi kenti Karabük'ümüzü aynı zamanda üniversitesi ile bir üniversite ve öğrenci kenti, Safranbolu başta olmak üzere diğer ilçelerimizdeki doğal ve kültürel miras unsurları ile bir turizm kenti, organize sanayi bölgeleri ile stratejik ürünlerin üretilebileceği bir sanayi merkezi yapma konusunda Karabük Ticaret ve Sanayi Odası öncü kuruluş olmaktadır ve olmaya da devam edecektir.

Odamız, üyelerimizin hem ulusal hem de uluslararası ticarete daha aktif rol alması ve uluslararası ekonomiye entegre olmasında ihtiyaç duyduğu tüm yasal belgelerin temininden akademik eğitim programlarına, proje yazımından devlet teşviklerine başvuruda bulunma sürecine ilişkin konularda aktif rol oynamaktadır.

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası sadece sanayi ve turizm sektörlerinde ekonomiye ivme kazandırmakla yetinmiyor aynı zamanda yaşanan deprem afeti sonucunda ortaya koyduğu refleks ile de sosyo-kültürel yaşamın sürekliliğine verdiği önemi ve desteği de toplumsal düzeyde ortaya koymuştur.

04 Karabük Ticaret ve Sanayi Odası'nın Üniversite-Sanayi İş Birliği Konusundaki Beklentileri ve Hedefleri Hakkında Bilgi Verir Misiniz?

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası, üniversite-sanayi iş birliğine önem vermekte ve bu konuda üzerine düşen görevleri ve sorumlulukları yerine getirmekte aktif rol almaktadır.

Küreselleşme ve entegrasyonun üst düzeyde olduğu günümüzde bilimsel ve teknolojik gelişmelerin ekonomiye uyarlanması noktasında üniversite-sanayi iş birlikleri önemli rol oynamaktadır. Sanayinin gelişiminde hayati önem taşıyan Ar-ge, inovasyon ve patent kavramları üniversitelerin güçlü oldukları alanları oluşturmaktadır. Söz konusu güç alanlarının kent ve ülke sanayisine uyarlanması, ulusal ve uluslararası düzeyde sanayinin güçlenmesinde itici kuvvet oluşturmaktadır. Bu noktada Karabük Üniversitesi ve Karabük Ticaret ve Sanayi Odası arasındaki iş birliğine dayalı anlaşmalar kapsamında gerçekleştirilen faaliyetler, Karabük ekonomisinin gelişiminde rol oynamaktadır.

Sonuç itibari ile Karabük'ümüzde başta organize sanayi bölgelerimiz bünyesinde olmak üzere sanayi üretiminde katma değeri yüksek yazılım, havacılık-uzay sanayi, otomotiv ve yenilenebilir enerji sektörlerinin

payının artırılması, bu konuda yatırımcıları teşvik konusunda tanıtımların gerçekleştirilmesi, e-ticaret uygulamasının üyelerimiz arasında yaygınlaştırılması ve Karabük Ticaret ve Sanayi Odası'nın diğer odalarla işbirliği içerisinde çalışması hem ilimiz ve bölgemiz hem de ülke ekonomisine daha fazla katkı sağlayacaktır. Bu inanç doğrultusunda azim ve kararlılık ile çalışmaktayız.

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası'na ilişkin merak edilen soruları cevaplamamız hususunda böylesine bir imkânı bize sağlamanızdan dolayı Ekonomi Karabük Gazetesi yönetimine ve çalışanlarına şahsım ve Odamız adına teşekkür ediyor, başarılarınızın devamını diliyorum.



■ Osman Güldemir
Genel Yayın Yönetmeni

Kara Haber

Hepimiz 6 Şubat sabaha karşı "Kara Haber" ile uyandık... Pek çok can maalesef bir daha uyanmamak üzere gözlerini kapattı. Deprem ülkesiyiz diye sakız gibi çiğnesek de maalesef geçmişten hiç ders almıyoruz. Görünen o ki bu gidişle de almayacağız!..

Yukarıdaki başlık büyük vatan şairi Nazım Hikmet'ten 1939 Erzinan depreminden -32 bin kişinin öldüğü- sonra yazdığı şiirin başlığı.

"Kara Haber

Uyanıp kaçamadılar, kuş olup uçamadılar

Açıldı kuyular kimse inemez

Erzinan beygiri rahvandır amma

Ölüler ata binemez

Yan yana sırtüstü yatan ölüler"

Bugün hepimiz için kesemizden vermek, tek yürek olup yaraları sarmaya çalışma zamanı. Halk olarak elbette yüce gönüllüüz. Bu yaraları bir şekilde saracağız. Lakin bu acıları tekrar yaşamamak için bu defa yüreğimizi, aklımızı da verelim.

Çarpık yapılaşmaya, çarpık sistemlere, rant ekonomisine, imar aflarına dur diyelim... Bilin pusulamız, adalet ve vicdan el fenerimiz olsun.

Deprem bölgesindeki 927 bin binadan 118 bini yıkık, binlercesi ağır hasarlı...

Ne demiş Nazım Kara Haber şiirinde; Uyanıp kaçamadılar, kuş olup uçamadılar...

Çocuklarımıza daha güzel bir ülke bırakmak ümidiyle...



KASİD OLAĞAN GENEL KURULU GERÇEKLEŞTİRİLDİ



01 KASİD çalışmalarını ile ilgili bilgi alabilir miyiz?

KASİD-Karabük Sanayici ve iş insanları derneği 2022/Aralık ayında resmi kuruluşunu 34 kurucu kurulu üyeleri ile tamamlamıştır. 18 ayrı sektörde faaliyet gösteren üyelerimizden, gıda sektöründen inşaat, sağlık sektöründen özel eğitim kurumları, otomotiv ve otomotiv yedek parçadan reklam sektörüne, avukatlar, mühendisler gibi bir çok sektöre hitap ederek kurulmuştur. Kurulan derneğimiz 2022 mali verilerine göre **1540 kişiye istihdam sağlayan, 3 Milyar TL ticari hacme sahip bir dernektir.** KASİD, 2023/mart döneminde 50 üyenin üzerinde Karabüklü işverenler ile faaliyetlerine devam ediyor.

02 2023 Projeleriniz Hakkında Bilgi Verebilir misiniz?

KASİD, 2023 yılını üye kayıtlarına ve temas edilmiş Karabüklü iş insanlarına temas edip, üye sayısını arttırmayı hedeflemektedir. Bu bağlamda bizlerin ulaşamadığı işverenlerin bizlerle iletişimi kurması bizler için çok önemlidir.

KASİD, Bizbize ticarete önem veriyor. Biz bize ticaretin amacı Karabüklünün Karabüklü ile ticaretinin önünü açmaktır. 2023 yılında cep telefonuna bir uygulama yaptırıyor. Bu uygulamanın amacı, İstanbul başta olmak üzere Türkiye'nin hangi ilinde olursa olsun firmalarımızın ve işverenlerimizin sektörel bazda ayrı kategoride bulunacağı iletişim bilgilerinin bulunduğu, üyemiz olsun olmasın Karabüklü tüm ticaret erbablarının tık tuşla ulaşılacağı bir mobil uygulama 2023 yılında Karabüklü işverenlerin ve hemşerilerimizin hizmetine sunulacaktır. Dediğim gibi bu uygulamanın başlıca amacı, Karabüklü iş insanlarının bir uygulamada toplanarak, bizbize ticaretimizi güçlendirip, Karabüklünün bir arada olmasını sağlamaktır.

KASİD, 2023 yılında KARABÜK TİCARET FUARI ile ilgili görüşmelerine başlamıştır. İstanbul'da planladığımız bu ticaret fuarının amacı, başta Karabüklü firmaların Türkiye'ye ve İstanbul ticaretine tanıtımı, sektörel bazda ticari iş birliklerini artırmanın, mamül, yarı mamül ve hammadde gibi üretimin donelerinde faaliyet gösteren firmaların önünü açıp ticari faaliyetlerini güçlendirmeyi hedeflemektedir.

KARABÜK TİCARET FUARI ticaretin yanı sıra, İstanbul ve çevre illerinde bulunan 160.000 in üzerinde Karabüklünün yaşadığı bir coğrafyada, insanlarımızla buluşmanın, birlik beraberliğimizin artmasının, bölgede bulunan insanımızın gücünün lanse edileceği bir faaliyet olarak değerlendirilmekteyiz.

03 KASİD Dernekler Buluşması Yaptınız. Bunun Amacı Ve Sonuçlarını Değerlendirebilir misiniz?

KASİD, tüzüğü ve faaliyet alanı her ne kadar iş insanları ve ticari faaliyetler olarak görünse de bizler derneğimize Karabük dışında yaşayan insanlarımızın birlikte olma yeri olarak tanımladık. Karabüklü hemşerilerimizin dertleriyle dertlenip, sevinçlerine ve mutluluklarına ortak olacak bir yapı kurmayı hedefledik. Bu bağlamda az önce bahsettiğim gibi, **İstanbul, Kocaeli, Tekirdağ ve Bursa illerinde 160.000 karabüklünün hakim olduğu bir coğrafyada, beraber olmanın önemini, beraber faaliyet yapmanın gereksinimlerini, neden birlikte olmalıyızın paylaşımlarının yapıldığı KASİD DERNEKLER İLE BULUŞUYOR programını yaptık. 47 tane Karabük derneğimizin, başkanları ve yönetimlerinin katıldığı bu toplantıda İstanbul, Kocaeli, Bursa ve Tekirdağ da bulunan derneklerimizin başkanları katılım sağladı.** amacımız doğrultusunda, açtığımız KASİD şemsiyesinin her derneğimizin yanında olduğunu beyan ettik. Çok olumlu dönüşlerin olduğu bu toplantıda da gördüğümüz gibi bu güne kadar İstanbul başta olmak üzere diğer illerde bulunan derneklerimizin birbirinde uzak kalması, hemşerilerimizin toplumda verimliliğini dü-

şürmesine neden olmuştur.

KASİD, olarak tüm derneklerimiz ile beraber olarak güçlü bir yapının başta İstanbul'da kurulmasına aracılık etmekten onur duyacağımızı beyan eder, hemşerilerimizin birlik ve beraberliğinin güçlenerek artmasına aracılık edilmesine önem göstermektedir.

04 Kasid İnternet Sitesinde Bulunan İş Ve İşçi Bulma Başvurusu Hakkında Bilgi Verir misiniz?

www.kasid.net.tr internet sitemizde başvurular bölümünde iş görenler ile iş verenleri bir araya getirmeyi hedefledik. Yine burada başlıca amacımız BİZBİZE TİCARET kavramını güçlendirmeyi hedefledik. Türkiye'nin en büyük sorunlarından olan işsizlik ve kalifiye iş görenlerin, iş ortamına kazandırılmasına aracılık ederek bir nebze de olsa istihdama katkı vermeyi hedefledik. Bu başvurular bölümünde iki aşamalı başvuru vardır.

Birincisi iş arayan kişilerin dolduracağı bir form, ikincisi iş verenlerin açık pozisyon ilanlarının olduğu bir başvuru platformunu Karabüklü hemşerilerimizin kullanımına ve faydasına açtık. Bununla ilgili birimimizi oluşturduk gelen başvuruları birbiri ile temas ettirerek istihdama katkı vermeye devam etmekteyiz.

05 KASİD Olağan Genel Kurulunuzu Yaptınız. Genel Kurulunuz İle İlgili Bilgi Verir misiniz?

KASİD, olağan genel kurulunu 12/03/2023 tarihinde yaptı. Arkadaşlarımızın takdiri ile Yönetim Kurulu Başkanlığı şahsıma verilerek yönetimi-mizi oluşturduk. Allah bizlere memleketimiz adına güzel işler yapmayı nasip eder inşallah. Yönetimimiz şu şekilde oluşmuştur.

YÖNETİM KURULU BAŞKANI ÇETİN İPEK		YÖNETİM KURULU YEDEK ÜYELER	
1	AYDIN GÜNGÖR	1	AV.SONER BÖYÜKBEKTAŞ
2	GÜNGÖR BOZKURT	2	ORHAN YAZLIKIÇI
3	İBRAHİM ÖZDEMİR	3	HALİT BOSTANCI
4	DURMUŞ EREN	4	ADEM AYDIM
5	MEHMET DOĞAN	5	DR.KAAN MERT GÜVEN
6	NİYAZI BİÇER	6	MEVLÜT GÖKTAŞ
7	REŞAT KARADAĞ	7	BAHRİ KÖKÇÜ
8	RIFAT CAN	8	FATİH KAYA
9	ALİ KAYA	9	DR.ÜMİT ÇAYLI
10	RAMAZAN KÖSE	10	ERGÜN BOZKURT
11	AYDIN EKMEKÇİ	11	AYDIN METİN
12	ENGİN DERELİ	12	SİNAN DERELİ
13	CEMİL TUNÇ	13	ESMA İŞCAN
14	FATİH ÜNAL	14	MUSTAFA ÖZAĞARTAN
15	TANSU ÇETİN	15	ŞEFİK SERTAÇ KARAKAŞ

DENETİM KURULU ASİL		DENETİM KURULU YEDEK	
1	MURAT KANDEMİR	1	AHMET DÖNMEZ
2	MUSA AKILLI	2	İSA DERELİ
3	FEVZİ ÜNAL	3	İSA KOCAKAYA



BAŞKAN VERGİLİ, MEGA PROJELERDE TÜNELİN IŞIĞI GÖRÜLDÜ

Karabük Belediye Başkanı Rafet Vergili, 3'üncü dönem mega projelerine hız verdi. Yatırımları yerinden inceleyen Başkan Vergili, yüklenici firma yetkililerine "Acilen bitirin" talimatı verdi.

Karabük Belediyesinin mega projeleri tüm hızıyla devam ediyor. Birçok projede sona yaklaşılırken, Başkan Vergili'de çalışmalarını yakından takip ediyor.

Yatırım turuna Şirinevler Mahallesi'ndeki Kent Orman projesiyle başlayan Karabük Belediye Başkanı Rafet Vergili; **Uzun süre kaderine terk edildikten sonra belediyemiz tarafından devir alınan alanı Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'mızın da desteği ile şehrimizin yeni cazibe merkezi haline getiriyoruz. Kafeteryası, piknik alanları, göleti, yaklaşık 2 kilometrelik ışıklandırılmış yürüyüş parkuru ve diğer üniteleriyle Karabük'e yakışan bir tesisi hayata geçiriyoruz. Yaklaşık 330 dönüm bir alandan oluşan projemizin içerisinde inşa ettiğimiz semt karakolu gerek mahallemiz, gerekse de tesisin güvenliği açısından çok önemli, bu yaz hemşehrilerimiz aileleriyle birlikte burada pikniklerini yapacak, bizde kendileriyle çaylarımızı içeceğiz** dedi.



Daha sonra Bilim ve İnovasyon Merkezi'nde de incelemelerde bulunan Başkan Vergili; **Bölgemizde zaten olmayan bir merkez, ülkemizde ise belli başlı şehirlerde var. Çocuklarımızı bilimi uygulayarak öğrenecek. Alanında uzman isimler kendilerine eğitim verecek. Çocuklarımız burada uygulamalı dersler yapacak. Bölgemizdeki okullar da öğrencilerini buraya getirecek. Yani bir nevi Bilim Turizmi oluşturacağız** şeklinde konuştu.

Dünyada ve ülkede yaşanan ekonomik krizlere rağmen seçimlerden önce açıkladıkları projelere devam ettiklerini de sözlerine ekleyen Başkan Vergili; "Yaptığımız işler Karabük ölçeğinde belediyelerin yapabileceği işler değil. Bazı konularda elbette eksiklerimiz oldu. Ancak her şey 'he' deyince olmuyor. Mesela halk otobüsçülerinin bazıları zarar ettikleri gerekçeyle işi bırakıyor, vatandaş yarın bizden otobüs istiyor. Onu da yaptık. Kendi otobüslerimiz geleliye kadar bazı araç sahiplerimizden desteklerde aldık, ancak ne yazık ki tüm hatlar için araç bulamadık. Ama Allah'ın izniyle bu sorunu da kökten çözüyoruz. 10 adet 10 metre uzunluğundaki aracımız geldi. 20 adet ise 17+3 bir iki gün içerisinde garajımızda olacak. İlerleyen günlerde teslim edileceklerle birlikte, 60 araçlık bir filo kurarak toplu taşımayı belediyemiz bünyesinde kuracağımız şirketimizle yapacağız. 30-40 yıl önce belirlenen güzergâhlar ve hatlar artık şehrin toplu taşımasını karşılamıyordu ve bizde yeni bir güncelleme yaptık. Tabi ifade ettiğim gibi bu işler hemen olmuyor. Bunun prosedürü var, satın alması var, ihale süreci var. Ben siyasete girerken bir şey söyledim; 'Allah beni çocuklarımıza mahcup etmesin' dedim. Bende tüm sorunların hemen çözülmesini, vatandaşımızın mağdur

olmamasını isterim ama her şey istediğinizde olmuyor" cümleleriyle açıklamalarını sürdürdü.

Balıklar Kayası Battı-Çıktı Kavşak projesiyle ilgili açıklamalarıyla cümlelerini tamamlayan Karabük Belediye Başkanı Rafet Vergili; "Müteahhit firmamız işini tamamladı. Elektrik hattı çekiliyor. Önce Karayolları tarafından sağlanacak asfalt ile battı-çıktının asfaltını yaparak ulaşım açacağız, ardından ise yan yolları temizleyerek asfaltlayacağız. Çevre düzenlemesiyle birlikte de proje tamamlanmış olacak. İddia edildiği gibi yaşanan bir problem yok" dedi.

ekonomikarabük

Ocak/Şubat/Mart 2023 YIL:6 - SAYI:21

Yayın Sahibi

Kayı Ajans Fikir Sanat Atölyesi

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Nuray ALPBOĞA

Genel Yayın Yönetmeni

Osman GÜLDEMİR

Hukuk Müşaviri

Uygar VARLIK

Grafik Tasarım - Baskı

Kayı Ajans

*Yayınlanan yazıların fikri sorumluluğu yazarlarına aittir.

Ekonomi Karabük Gazetesi
basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Yayın Türü: 3 Aylık Periyotta Süreli Yayın
ve Özel Sayılar

Yayınlı Abone Bedeli: Yıllık 1000 TL

İdare Adresi: Bayır Mah. Fevzi Fırat Cad.
Karabük İş Merkezi Kat:5 No:502 KARABÜK
Telefon: 0370 415 51 23

www.ekonomikarabuk.com
ekonomikarabuk@gmail.com





BeNova
Consulting

Deneyimli Kadro ve
Çözüm Ortakları ile
YOL ARKADAŞINIZ
Olmaya Hazırız!



ANKARA OFİSİ

+90 312 486 02 17
+90 533 142 15 82

Tepe Prime İş Merkezi, B/76
Mustafa Kemal Mahallesi,
Çankaya / ANKARA

www.benovaconsulting.com

info@benovaconsulting.com

İSTANBUL OFİSİ

+90 216 606 59 82
+90 530 642 15 82

Acıbadem Mh. Çeçen Sk. Akasya Residence
A Kule No:25 A Kat:26 D.No:150
Üsküdar / İSTANBUL

www.benovaconsulting.com

info@benovaconsulting.com

